

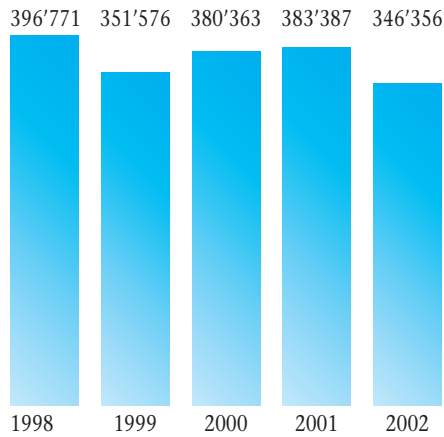
**BRUGG**  **DIE GRUPPE BRUGG**  
***THE BRUGG GROUP***

**2002**

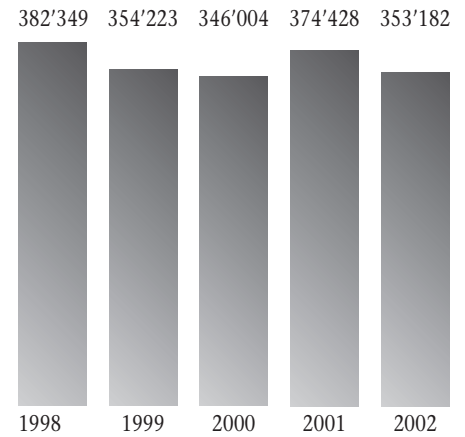
Aufgrund des Nachfragerückganges in den Bereichen Kabelsysteme und Prozessleittechnik sank der Bestellungseingang der Gruppe bei einem unveränderten Konsolidierungskreis auf CHF 346,4 Mio. Der Gesamtumsatz fiel in einem ähnlichen Ausmass auf CHF 353,2 Mio.

*A worldwide drop in the market demand of the division cable systems and process control systems let drop the incoming orders in 2002 to CHF 346.4 million total sales decreased by a similar token to CHF 353.2 million.*

#### Bestellungseingang konsolidiert Orders received consolidated



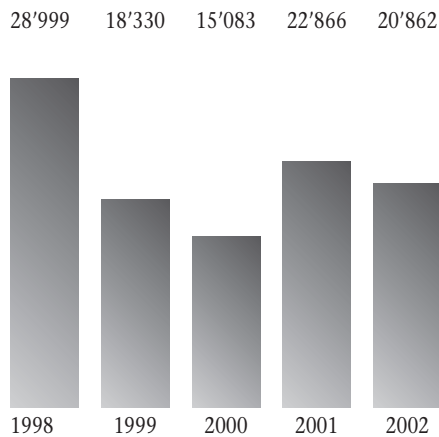
#### Umsatz konsolidiert Turnover consolidated



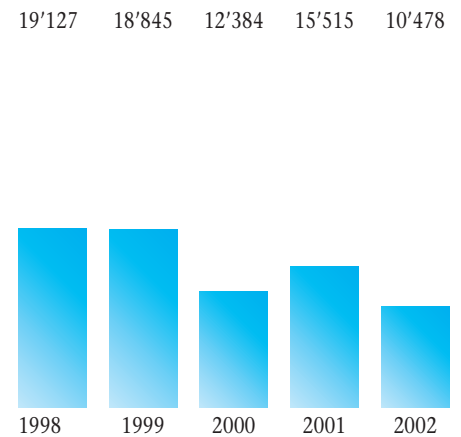
Der betriebliche Cashflow fiel trotz erheblichen Kostenmassnahmen auf CHF 20,9 Mio. Der nach wie vor unbefriedigende Geschäftsgang führte zu einer angepassten Zurückhaltung bei den Investitionen, die mit CHF 10,5 Mio. nochmals tiefer ausfielen.

*The operational cashflow decreased to CHF 20.9 million in spite of drastic cost-saving measures. Due to the slack course of business, investments were again kept at a low level of CHF 10.5 million.*

#### Betrieblicher Cashflow Operational cashflow



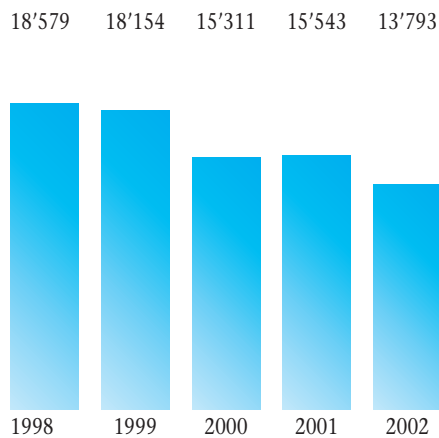
#### Investitionen Investments



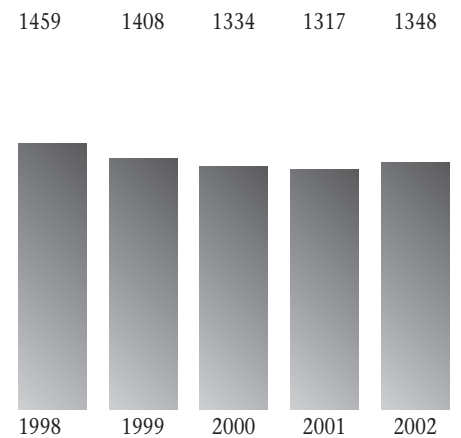
Aufgrund der Zurückhaltung bei den Investitionen reduzierten sich die Abschreibungen auf CHF 13,8 Mio. Der Mitarbeiterbestand hat sich im Berichtsjahr aufgrund des Ausbaues ausländischer Tochtergesellschaften des Drahtseilbereichs wieder leicht auf 1348 Mitarbeiter erhöht.

*The lower investments led also this year to reduced depreciation, which totalled CHF 13.8 million. The number of staff was slightly increased to 1348 employees due to build-up of production capacity in the wire rope division.*

#### Abschreibungen Depreciation



#### Mitarbeiter Employees





**D**as Geschäftsjahr 2002 stand erneut im Zeichen einer unsicheren und rückläufigen Wirtschaftssituation. Auch wir blieben davon nicht verschont. Unsere erfolgreichen Anstrengungen auf der Kostenseite und in der Neuausrichtung im Produktesortiment wurden leider durch einen dramatischen Einbruch bei unserem Telecomsortiment wieder vermindert, sodass der Kabelbereich einmal mehr mit einem ungenügenden Ergebnis abschloss. Der Bereich Prozessleittechnik vermochte auch nicht voll zu befriedigen. Die eingeleiteten Massnahmen dürften sich hingegen zukünftig positiv auswirken. Demgegenüber konnten der Rohrsystem- und Drahtseiltechnikbereich die guten Leistungsausweise der Vorjahre halten. Das laufende Geschäftsjahr, das wiederum schwierig begonnen hat, wird erneut viel von uns abverlangen. In diesem Jahr geht es vor allem darum, den Gruppengewinn wieder auf zielkonformes Niveau zu bringen und den Schuldenabbau weiter voranzutreiben.

Die wirtschaftlich schwierigen Zeiten stellen hohe Anforderungen an unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Diesen gebührt deshalb meine Anerkennung und mein Dank für ihren grossen Einsatz im Dienste unserer Kunden. Ferner möchte ich allen Aktionärinnen und Aktionären für das Vertrauen und das Interesse an unserer Gesellschaft herzlich danken.

Otto H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ  
Präsident des Verwaltungsrates

**02/03** Rückblick  
auf das Geschäftsjahr 2002

**04/05** *Review  
of the Business Year 2002*

**06/07** Kabelsysteme  
*Cable Systems*

**08/09** Drahtseiltechnik  
*Wire Rope Technology*

**10/11** Rohrsysteme  
*Piping Systems*

**12/13** Prozessleittechnik  
*Process Control Systems*

**14/15** Produkte und Dienstleistungen  
*Products and Services*

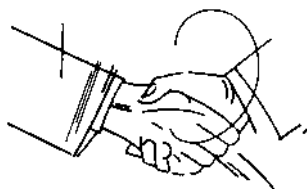
**16** Organisation der Gruppe BRUGG  
*The BRUGG Group Organization*

**T**he financial year 2002 was once again much influenced by an uncertain and declining economic situation. This also affected the group. Our successful efforts on the cost side and in the streamlining of the product assortment have been hampered by the dramatical slump in the telecom business. Thus, the cable division's result was insufficient. The process control division couldn't meet the target neither. However, the launched actions should improve the future positively. In contrast, the pipe system and wire rope technology sectors were able to maintain the good performance records of previous years. The current financial year, which has once again begun difficult, will once more make great demands on us. This year, the objective is above all to bring the Group profit up again to a level conforming with the target, and to continue to push ahead with the reduction of debts.

*These economically difficult times are making great demands on our employees. My acknowledgement and thanks are thus due to them for their great commitment in the service of our customers.*

*In addition, I would like to thank all our shareholders very much for their confidence and interest in our company.*

Otto H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ  
Chairman of the Board





### Die Gruppe BRUGG 2002

Die seit dem Jahr 2001 anhaltend schwierige Phase der gesamten Weltwirtschaft nahm auch im letzten Geschäftsjahr seinen Fortgang. Die bestehenden Unsicherheitsfaktoren, allen voran die geopolitische Situation, lähmten die Investitionstätigkeiten der Unternehmen wie auch die generelle Konsumentenstimung. Insbesondere der Irak-Konflikt belastet das Vertrauen in die Zukunft und damit das Wirtschaftswachstum.

Die weltweite Konjunkturflaute mit dem damit verbundenen schleppenden Wirtschaftsgang, die immer noch ungelösten Strukturanpassungen im Energiesektor und der Zusammenbruch der Telekommunikationsindustrie hinterliessen ihre Spuren in der Berichterstattung der Gruppe des Jahres 2002. Zusätzlich erschwerend wirkten sich die Wechselkursveränderungen bzw. der starke Franken auf das Umsatzvolumen aus.

Die Flaute im Investitionsgüterbereich hat insbesondere die Bereiche Kabelsysteme und Prozessleittechnik getroffen. Die dadurch reduzierten Erlöse führten zu Gewinneinbussen und ungedeckten Fixkosten.

Als Folge davon lag der Gruppenumsatz mit CHF 353,2 Mio. um 5,7 % hinter dem Vorjahr zurück, und auch die Budgetvorgaben wurden nicht erreicht. Gleiches gilt für den Bestellungseingang, der ebenfalls das Vorjahresniveau um 9,7 % verpasste.

Mit den CHF 346,4 Mio. war dieser sogar geringer als der Umsatz, womit sich der Auftragsbestand auf tiefe CHF 90,8 Mio. senkte.

Der Materialanteil hat sich weiter vermindert. Diese leicht verbesserte Margensituation und der gleichzeitig ausgelöste Kostenabbau reichten allerdings nicht aus, um die fehlende Auslastung insbesondere im Kabelbereich zu kompensieren. Aufgrund der rückläufigen Kupfernotierungen und Glasfaserpreise mussten erneut Lagerwertanpassungen vorgenommen werden. Die höheren Finanzaufwendungen wur-

den nicht zuletzt auch aufgrund von Wechselkursanpassungen verursacht. Das Gruppenergebnis vor Steuern reduzierte sich deshalb um CHF 2,2 Mio. auf CHF 2,4 Mio. Der Cashflow von CHF 20,9 Mio. deckte die Abschreibungen und Steuern äusserst knapp. Die Gruppe arbeitete auch im Berichtsjahr ungenügend.

Von den vier Bereichen gelang es wiederum dem Drahtseiltechnik- und dem Rohrsystembereich, ein positives Ergebnis zu erarbeiten. Der Bereich Prozessleittechnik konnte sich operativ gegenüber dem Vorjahr verbessern, während der Kabelbereich aufgrund des Einbruchs des Telekommunikationsmarktes und der Verlustsituation im US-Markt tiefrote Zahlen schrieb. Im Allgemeinen haben die Ausweise der amerikanischen Töchter die Bereichsergebnisse äusserst negativ beeinflusst.

Der Personalbestand hat sich im Berichtsjahr mit einem Totalbestand von 1348 wieder leicht erhöht. Die Bestandeszunahme fand aber einzig im Drahtseiltechnikbereich statt, wo neue Märkte mit neuen Tochtergesellschaften aufgebaut wurden. Alle anderen Bereiche haben den Personalbestand reduziert.

Die Investitionen wurden auch im Berichtsjahr weiter reduziert. Diese bleiben mit CHF 10,5 Mio. weiterhin unter den Durchschnittswerten der Vorjahre. Die Fremdverschuldung konnte somit unter der 70-Millionen-Limite gehalten werden.

Die für den **Kabelbereich** schwierigen Marktverhältnisse haben sich im Berichtsjahr eher weiter verschärft, indem neben den noch nicht abgeschlossenen Struktur Anpassungen in der Energiewirtschaft auch der Telekommunikationsmarkt völlig zusammengebrochen ist. Zwar haben sich im Energiekabelgeschäft die internationalen Marktverhältnisse leicht verbessert, die Marktpreise liegen aber weiterhin auf einem tiefen Niveau. Erfreulich entwickelten sich die Marktsegmente Militär und Hochspannungszubehör. Auch aufgrund von Sortimentsvereinbarungen haben die

Auftragseingänge wie auch der Umsatz die Vorjahreshöhe nicht erreichen können. Trotz leichter Verbesserungen im operativen Bereich blieb die Ergebnissituation des Kabelbereiches nach wie vor stark ungenügend.

Der Bereich **Drahtseiltechnik** wurde den hohen Zielsetzungen gerecht und weist ein ähnlich gutes Ergebnis wie im Vorjahr auf. Als Wachstumsmotor hatte sich wiederum die Schutznetztechnik erwiesen. Das Tecco-Geflecht erfreut sich zunehmender Beliebtheit. Der erzielte Cashflow konnte trotz erheblichen Aufstartkosten der Liftseilproduktion in den USA beinahe jenen des Vorjahres erreichen. Die mit der Bauwirtschaft verbundenen Produkte haben die Konjunkturdelle leider ebenfalls mitgenommen. Die Seiltechnikprodukte sind aber in ihren Märkten generell gut positioniert und werden ihr Wachstumspotenzial auch weiterhin nutzen können.

Der **Rohrsystembereich** konnte die Vorgaben im Berichtsjahr erfüllen und sich ergebnismässig sogar verbessern. Während die deutsche Gesellschaft die Erwartungen erneut nicht erreichen konnte, entwickelte sich die Operation in Kleindötingen weiterhin erfreulich. Die Wettbewerbssituation in der Fernwärme und bei den Sicherheitsrohren hat sich weiter verschärft, während in den Geschäftsfeldern Industrie und Haustechnik Fortschritte erzielt wurden. Neue Produktinnovationen erlauben dem Bereich, die rückläufige Nachfrage in der Fernwärme und im Tankstellenbereich zu kompensieren.

Erneut schwierige Marktbedingungen hat der Bereich **Prozessleittechnik** angetroffen. Die Budgetwerte konnten nicht erreicht werden. Dank Kosteneinsparungsmassnahmen und Struktur Anpassungen an das tiefere Niveau konnte der Cashflow-Ausweis im Berichtsjahr dennoch positiv gestaltet werden. Die einzelnen Geschäftsfelder haben wiederum unterschiedliche Resultate erarbeitet, wobei das Anlagegeschäft in der Wasserversorgung sich positiv abheben konnte.

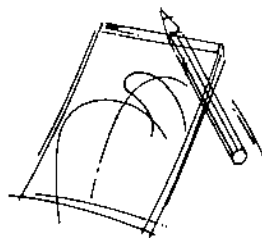
**BRUGG North America**, als ein eigener bereichsübergreifender Konsolidierungskreis, umfasst die Firmen Brugg Cable LLC, Brugg Wire Rope LLC und Rittmeyer LLC in Rome/Georgia sowie Geobrug North America LLC in Santa Fe/New Mexico. Diese Firmen haben sich in einer Länderholding gruppiert. Die US-Operation hat die Erwartungen nicht erfüllen können.

Die Gruppe BRUGG umfasst nach wie vor vier Bereiche mit 40 Gesellschaften.

### Ausblick

Das Marktumfeld bleibt auch zu Beginn des Jahres 2003 schwierig. Unsicherheiten in Bezug auf die Konjunktur- und Marktentwicklung sowie im Zusammenhang mit der weltpolitischen Lage beeinträchtigen das Investorenvertrauen und somit das Marktvolumen. Wir müssen uns bemühen, die operativen Prozesse und damit die Kosten weiter zu verbessern, um in einem weiterhin stagnierenden Markt Wettbewerbsvorteile zu generieren.

Entsprechend den Vorjahren muss der Entschuldung weiterhin erste Priorität eingeräumt werden.







### **The BRUGG Group in 2002**

*The difficult phase for the whole world economy, that has been going on since 2001, also continued in the last financial year. The existing factors of uncertainty, above all the geopolitical situation, paralysed companies' investment activities as well as the general consumer mood. The Iraq conflict in particular is putting a strain on confidence in the future, and thus on economic growth. The world-wide slack in the economy with the accompanying sluggish course of business, the still unresolved structural adjustments in the energy sector, the collapse of the telecommunications industry have left their traces in the Group's report of the year 2002. The changes in exchange rates and the strong Swiss franc had an additional complicating effect on the volume of sales.*

*The slack in the investment goods sector has hit the cable systems and process control technology sectors in particular. The consequently reduced proceeds led to profit losses and uncovered fixed costs.*

*As a result of this, the Group sales of CHF 353.2 million are some 5.7 % behind the previous year, and the budget targets were also not achieved. The same applies to incoming orders, which also fell 9.7 % short of the previous year's level.*

*With CHF 346.4 million, they even amounted to less than the sales, as a result of which the orders in hand dropped to a low CHF 90.8 million.*

*The material share has further decreased. This slightly improved margin situation and the cost cutting triggered off at the same time did not, however, suffice to compensate for the lack of capacity utilization in the cable sector. On account of the declining copper quotations and optical fibre prices, adjustments had to be made to the inventory values once again. The higher financial expenses were caused not least on account of exchange*

rate adjustments. The Group result before taxes is thus reduced by CHF 2.2 million to CHF 2.4 million. The cash-flow of CHF 20.9 million just about covers the write-downs and taxes. The Group's performance was unsatisfactory in the year under review, too.

Of the four sectors, the wire cable technology and pipe system sectors once again succeeded in achieving a positive result. The process control technology sector improved operationally compared with the previous year, while the cable sector is deeply in the red on account of the slump in the telecom market and the loss situation in the US market. In general, the American subsidiaries' accounts had an extremely negative influence on the sector's results.

With a total of 1348, the number of persons on the payroll slightly increased again in the year under review. However, the increase in numbers took place solely in the wire cable technology sector where new markets were built up with new subsidiaries. All other sectors reduced their total number of employees.

The investments were further reduced in the year under review, too. Thus with CHF 10.5 million they continued to remain below the average values of previous years. The external indebtedness was thus kept below the 70 million limit.

The difficult market conditions for the **cable sector** were rather further aggravated in the year under review because, apart from the still uncompleted structural adjustments in the energy business, the telecom market completely collapsed as well. The international market conditions in the energy cable business did, it is true, improve slightly, but the market prices continue to lie at a low level. The market segments military and high-voltage accessories developed encouragingly. Also on account of product range simplifications,

incoming orders and sales did not reach the previous year's level. Despite slight improvements in the operating sector, the result situation of the cable sector continues to remain highly unsatisfactory.

The **wire cable technology** sector meets the high targets set, and shows a similarly good result to that of the previous year. The catch net technology once again proved to be a motor for growth. Tecco netting is enjoying increasing popularity. The cash-flow achieved nearly reached the previous year's level despite the considerable start-up costs for lift cable production in the USA. Regrettably, those products linked with the construction industry also took the economic dip. However, the cable technology products are generally well positioned in their markets and will continue to be able to utilize their growth potential.

The **pipe system** sector was able to fulfil its performance targets in the year under review, and even improve with regard to the result. Whereas the German company still did not meet the expectations, the operation in Kleindöttingen continued to develop encouragingly. The competitive situation in district heating and with safety pipes has continued to get worse, while progress was made in the business fields industry and technical equipment for buildings. New product innovations guarantee to compensate the sector for the declining demand in district heating and in the filling station sector.

Difficult market conditions were once again faced by the **process control technology sector**. The budget values were not achieved. Nevertheless, thanks to cost-saving measures and structural adjustments to the lower level, the cash-flow account did turn out positively in the year under review. The individual business fields once again achieved different results, whereby the plant business in water supply stood out positively.

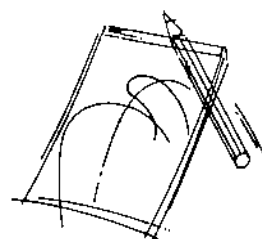
**BRUGG North America**, as an inter-sector consolidation group of its own, comprises the companies Brugg Cable LLC, Brugg Wire Rope LLC and Rittmeyer LLC in Rome, Georgia, as well as Geobruigg North America LLC in Santa Fe, New Mexico. These companies have been grouped in a country holding. The US operation did not meet the expectations.

The BRUGG Group continues to comprise four sectors with 40 companies.

### Outlook

The market environment remains difficult at the beginning of 2003, too. Uncertainties with regard to the economic and market development, as well as in connection with the situation in world politics diminish investors' confidence, and thus the market volume. We must endeavour to further improve the operating processes, and thus reduce the costs, in order to generate competitive advantages in a still stagnant market.

In keeping with previous years, first priority must continue to be given to the reduction of indebtedness.







**D**ank besseren Marktverhältnissen im Energiekabelbereich konnte der Geschäftsbereich Kabelsysteme in einem durch fortschreitende Konsolidierung geprägten Marktumfeld mit geringerem Umsatz das Betriebsergebnis leicht verbessern.

Die Business Unit Hochspannungsanlagen konnte den Bestelleingang verbessern. Insbesondere im Spannungsbereich 220 kV bis 400 kV stellten wir international eine erfreuliche Nachfrage fest. Das Geschäft mit Ölkabeln führte zu einer konstanten Auslastung und zu einem verbesserten Geschäftserfolg.

Der Hochspannungszubehör konnte die anspruchsvollen Wachstumsziele übertreffen. Unsere Kunden sind primär Kabelhersteller, die unser breites Sortiment an qualitativ hochwertigen Garnituren im Anlagengeschäft einsetzen.

Bei den Nieder- und Mittelspannungskabeln hat sich der Markt in der Schweiz etwas entspannt. In den anliegenden Exportländern führten die zunehmenden Importe aus östlichen Ländern zu einer weiteren Verschärfung der Marktsituation.

Die Business Unit Telecom und Faseroptische Seile sah sich im vergangenen Jahr mit äusserst schwierigen Marktverhältnissen konfrontiert. Der weltweite Faserverbrauch ging im Vergleich zum Vorjahr nochmals um 60 % zurück. Erfreulich entwickelte sich das Marktsegment Militär. Bei zwei potentiellen Grosskunden konnten erste Lieferungen ausgeführt und gleichzeitig die strengen Zulassungsprüfungen bestanden werden.

Das Projektgeschäft mit faseroptischen Seilen konnte den Umsatz dank den Exportmärkten steigern. Die Brugg Cables (USA) konnte die Marktanteile halten, hat aber dennoch im harten Telecom-Umfeld die Umsatzziele nicht erreicht.

Der Business Unit Spezialkabel gelang es, gemeinsam mit dem Drahtseilbereich bei einem führenden Aufzughersteller die Entwicklung einer zukunftsweisenden neuen Tragseilkonstruktion erfolgreich mitzugestalten.

Für die Fertigung der supraleitenden Kabel wurde in Zusammenarbeit mit dem CERN eine weitere Verseilanlage geordert.



**B**ecause of improving market conditions for power cables and against a background of continuing consolidation, the Cable Systems Division achieved a slight improvement in the operational result, despite a fall in sales revenues.

Order entry for the High-Voltage Cable Systems business unit improved significantly. Particularly in the 220 kV to 400 kV range, international demand was at a satisfactory level. Oil cable sales permitted a continuous occupation of our production facilities which led to an improved financial result.

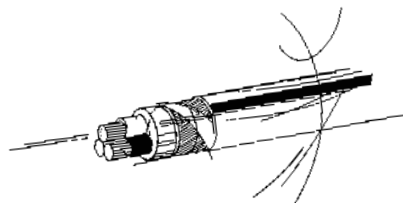
Sales of High-Voltage Accessories increased beyond expectations. Our customers are mainly cable manufacturers benefiting from our wide range of high-quality cable system components.

In Switzerland, the market for low- and medium-voltage cables recovered somewhat. In neighbouring export markets, growing imports from Eastern Europe put additional pressure on prices.

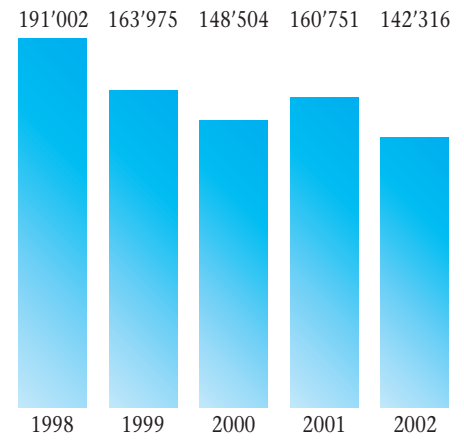
The telecom cable and OPGW business unit was confronted with extremely difficult market conditions. Worldwide fiber consumption dropped another 60 % from the previous period, resulting in market prices being halved. The military segment developed positively. Having successfully completed their severe approval procedures, we were able to supply two potentially big accounts with first shipments. A sales drive in export markets resulted in higher sales revenue from the OPGW project business segment.

Brugg Cable (USA) was able to defend its market share, but, under difficult conditions, sales revenue remained below budget.

With the support of the Rope Technology Division the Special Cables business unit was selected by a leading elevator manufacturer as development partner and future supplier for a new type of hoisting component. In collaboration with CERN a further stranding machine was ordered for the production of superconducting cables.



#### UMSATZ 1998–2002 TURNOVER 1998–2002



#### SCHLÜSSELZAHLEN 2002 KEY FIGURES 2002

Umsatz Turnover	142'316
Bestellungseingang Orders received	142'663
Bestellungsbestand Orders on hand	42'018
Investitionen Investments	3'240
Mitarbeiter Employees	475

1000 CHF



**T**rotz sinkender Nachfrage in mehreren Marktregionen und -segmenten ist es der Drahtseiltechnik in der Berichtsperiode gelungen, den im Vorjahr erzielten Umsatzsprung zu konsolidieren und ihre Marktstellung weiter auszubauen. Die durch Margenerosion und steigende Fixkosten leicht abgeschwächte Rentabilität situiert sich weiterhin auf einem befriedigenden Niveau.

Die Sparte Geobrugg Schutznetztechnik verzeichnete eine etwas abgeflachte Umsatzdynamik. Die Flaute in der Schweiz und Spanien wurde durch zunehmende Verkaufserfolge im restlichen Europa und in Übersee mehr als kompensiert. Ein ähnliches Bild bot sich in Asien. Stabil blieb der Absatz in Nordamerika, wo sich nun auch das TECCO®-Geflecht dank lokaler Fabrikation einer immer grösseren Beliebtheit erfreut. Die Sparte Seilbau war vor allem in Zentraleuropa aktiv. Sie hat sich zudem neu für die Fertigung von Flexline®-Architekturseilnetzen eingerichtet.

Grössere Lieferungen für verschiedene Pendelbahnen in der Schweiz erlaubten es der Sparte Schwer- bzw. Bahnseile, das Umsatzziel zu erreichen, obwohl die Nachfrage in den wichtigsten Exportmärkten eher zu wünschen übrig liess.

Nach dem erfolgreichen Start einer neuen Fabrikationseinheit für Aufzugseile in den USA hat sich das dortige Verkaufsvolumen über den Erwartungen entwickelt. Andererseits hat sich der erwartete Rückgang der Auslastung in der Schweiz trotz stagnierender Nachfrage in Europa und Asien in engen Grenzen gehalten. Insgesamt konnten wir in diesem Segment somit nochmals kräftig zulegen.

In der Seilkonfektion und im Handelsgeschäft mit Hebemitteln waren wir, ebenso wie in der Projektgruppe Architekturseile und Betonfasern, von den rezessiven Tendenzen besonders betroffen. Unter diesen schwierigen Umständen gelang es gleichwohl, die Marktanteile erfolgreich zu verteidigen und teilweise weiter auszubauen. Erste Verkaufserfolge erzielten wir mit dem neuen FORTAPLAY®-Sortiment aus Seilklettergerüsten. Zudem sind wir mit Brems- und Kabelzügen jetzt endgültig als Lieferant der Automobilindustrie etabliert.

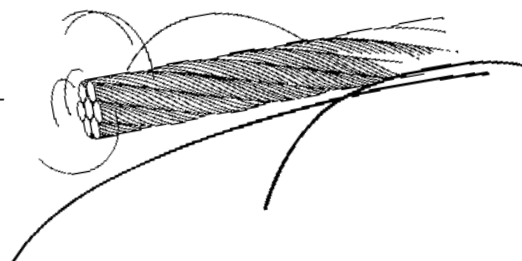
**D**espite falling demand in various market regions and segments, the Rope Technology Division managed to consolidate the important increase in sales revenue achieved during the previous period and to further strengthen its market position. Lower margins and higher fixed costs slightly weakened profitability which, however, remains at a satisfactory level.

The Geobrugg protection systems business continued to grow, though at a slower pace. A drop in demand in Switzerland and Spain was compensated by increased sales to the rest of Europe and overseas territories. The Asian market presented a similar picture. North American activity was stable with TECCO® mesh gaining in popularity because of local production. The rope structures department was mainly active in Central Europe. It also set up for the production of Flexline® architectural nets.

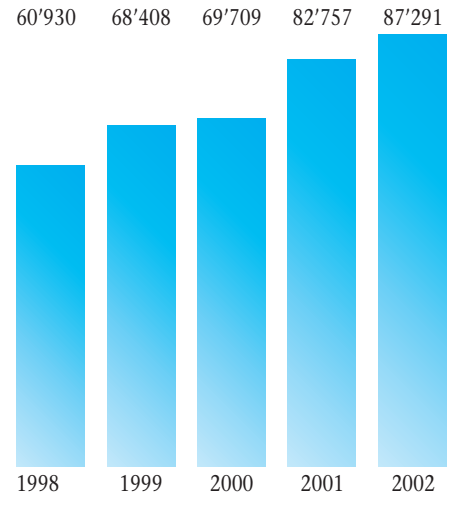
Because of important orders for several ropeways in Switzerland, the mountain rope business unit was able to meet its sales objective despite weak demand from export markets.

After the successful start of a new elevator rope manufacturing facility in the USA, sales in this region have developed beyond expectations. On the other hand, not in the least because of our introduction to several new market regions, capacity utilization in Switzerland was better than expected despite stagnating demand in Europe and Asia. Overall, the elevator rope business, therefore, again witnessed an important increase in sales revenues.

Particularly adversely affected by recessionary trends, especially notable in the construction industry in Central Europe, were our rope fabrication and trading activities as well as the architectural rope and the concrete fiber reinforcement business units. Under these difficult circumstances we managed to defend or even further increase our market share. First-time orders were received for our playground equipment based on FORTAPLAY® fiber rope. In addition, with our push-pull cable assemblies, we are now firmly established as a supplier to the automotive industry.



**UMSATZ 1998-2002  
TURNOVER 1998-2002**



**SCHLÜSSELZAHLEN 2002  
KEY FIGURES 2002**

Umsatz Turnover	87'291
Bestellungseingang Orders received	84'133
Bestellungsbestand Orders on hand	17'799
Investitionen Investments	3'727
Mitarbeiter Employees	332
1000 CHF	





**D**as gute Ergebnis vom Vorjahr konnte erneut leicht verbessert werden. Die Deutsche Gesellschaft konnte den Aufwärtstrend vom letzten Jahr nicht bestätigen. Die Schweizer Gesellschaft bestätigte ihre hervorragende Performance, verzeichnete ein solides Wachstum im Export und in den Geschäftsfeldern Industrie sowie Haustechnik. Die Gesellschaften in Italien, Österreich und Finnland übertrafen die Ziele und die Gesellschaft in Polen konnte sich in einem schwierigen Umfeld positiv behaupten.

Die Aufwendungen 2002 waren geprägt durch Innovationsprojekte in den Geschäftsfeldern District Heating/Cooling und Tankstellen. Zusätzlich wurde ein umfassendes Dienstleistungspaket rund ums Rohr entwickelt.

Die Wettbewerbssituation bei District Heating/Cooling hat sich weiter verschärft. Die führende Position mit dem Produkt CALPEX konnte in Westeuropa weiter ausgebaut werden. Mit diesem Produkt gelang auch der Aufbau des Marktes USA. Die Wachstumspotenziale befinden sich weiterhin in Osteuropa und Asien.

Während sich bei der Industrie die isolierten Systeme gut entwickelten, blieben die flexiblen Systeme unter den Erwartungen. Erfolg versprechend entwickelten sich die Wellrohre für den Einsatz als Wärmetauschereinsätze oder als Schutzrohre.

Das neue Produkt SECON-X hat das Geschäftsfeld Tankstellen erfreulich belebt. Rechtzeitig mit der Entwicklung der gasbetriebenen Automobile konnte BRUGG das LPG-Rohrsystem auf den Markt bringen. Die Absatzmärkte in Europa, Asien und Australien haben dieses Produkt sehr gut aufgenommen.

Das Geschäftsfeld Haustechnik verzeichnete ein erfreuliches Wachstum, verfehlte jedoch die hoch gesteckten Ziele. Der Absatzzuwachs des LUNARFLEX-Produktes war beeindruckend.

Die konsequente Verfolgung der Vier-Geschäftsfelder-Strategie hat sich bewährt. Die Erfolge der vergangenen Jahre bestätigen den eingeschlagenen Weg.



**D**uring the year under review, results continued to show an upward trend. The German plant failed to meet its objectives and could not build upon the positive development of the previous period because of a set-back in the industrial sector. On the other hand the Swiss company again performed very well, registering a solid increase in both export sales and those to the industrial and domestic market segments. The subsidiaries in Italy, Austria, and Finland all exceeded their forecasts, and the Polish company, although faced with a difficult environment, also showed a credible result.

Expenditure for 2002 was focused on product development projects in the district heating/cooling and petrol station segments. Additionally, a comprehensive package of services relating to piping systems was developed.

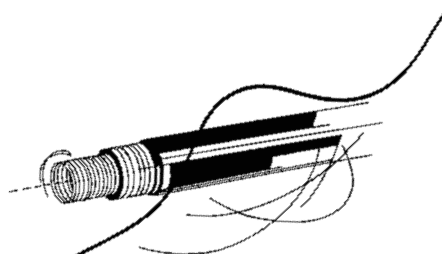
Due to falling demand and surplus capacity, competitive pressure in the district heating/cooling market segment increased further. With CALPEX we were able to further strengthen our leading position in Western Europe. This product was also successfully introduced to the US market. Further growth potential is available in Eastern Europe and Asia.

Despite varying results in individual markets, the overall objectives set for the industrial segment were met. Whereas insulated systems enjoyed an increasing demand, orders for flexible systems remained below expectations. A growing success is achieved with flexible piping for heat-exchanger and protective applications.

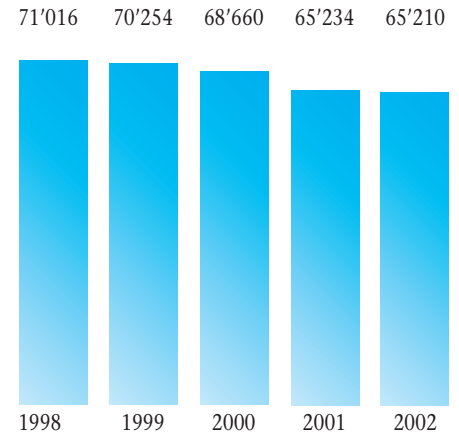
The new SECON-X had a positive effect on sales to the petrol station segment. With the timely introduction of LPG piping systems BRUGG manages to capitalize on the development of gas-powered automobiles. This product was very well received in Europe, Asia, and Australia.

The domestic applications segment registered further growth with its EIGERFLEX/CALPEX and sanitation products, but, unlike the other activities, could not quite meet its ambitious goals. Sales of LUNARFLEX showed impressive gains.

The consistent implementation of a strategy based on four business segments has proven its worth. The good results of the recent past serve as a confirmation that we are on the right track.



#### UMSATZ 1998–2002 TURNOVER 1998–2002



#### SCHLÜSSELZAHLEN 2002 KEY FIGURES 2002

Umsatz Turnover	65'210
Bestellungseingang Orders received	66'915
Bestellungsbestand Orders on hand	6'704
Investitionen Investments	1'779
Mitarbeiter Employees	215
1000 CHF	





**D**er Geschäftsbereich Prozessleittechnik befasst sich mit der Versorgung von Wasser und Energie sowie einer umweltgerechten Entsorgung unserer Abwässer. Diese Aktivitäten bilden das Fundament für eine erfolgreiche Zukunft des Geschäftsbereiches Prozessleittechnik. Dazu werden den Kunden zur Lösung ihrer Prozessaufgaben innovative Einrichtungen mit modernster Mess- und Leittechnik für die Automatisierung der notwendigen Prozesse geliefert.

Trotz schwieriger Marktbedingungen im vergangenen Geschäftsjahr hat das Geschäftsfeld Anlagenbau das Budgetziel erreicht. Die Branchen Versorgung und Service haben das budgetierte Umsatzziel sogar überschritten.

Das Geschäft im Export der Rittmeyer AG mit Lieferungen an die Tochtergesellschaften und die übrigen Exportmärkte hat sich weniger erfreulich entwickelt, und das Ergebnis blieb dementsprechend hinter den Erwartungen zurück. Positiv hervorzuheben sind die Tochtergesellschaften in Österreich und Deutschland.

Zur Förderung der Geschäftstätigkeiten in den Tochtergesellschaften Italien und Spanien sind im vergangenen Geschäftsjahr die Voraussetzungen geschaffen worden, um das Anlagengeschäft mit Unterstützung durch das Mutterhaus in Zug zu stärken.

In der Entwicklung sind grosse Fortschritte bei der neuen Leittechnikgeneration Reflex M1 erzielt worden. Die neue Hardware wird in Bezug auf die Kommunikationstechnik – bei voller Beibehaltung der Kompatibilität mit den alten Software-Funktionen – auf die Internet-Technologie ausgelegt sein. Bei der Messtechnik-Entwicklung wurde die 8-Pfad-Ultraschallmessung abgeschlossen. Die Produkte sind bei Kraftwerk-Grossprojekten wie dem Dreischluchten-Staudammprojekt in China oder grösseren Flusskraftwerken in Brasilien bereits erfolgreich eingesetzt worden.

Rittmeyer hat die Baubewilligung für die geplante Umnutzung des Fabrikareals im ersten Quartal 2003 erhalten. Der Verkauf der einzelnen Objekte kann in den nächsten zwei Jahren erwartet werden.



The process control systems division is engaged in measuring and monitoring the distribution of water and energy and the environmental-friendly disposal of wastewater. These core activities are the foundation for a successful divisional future. In order to help our customers solve their process control tasks, we are supplying innovative equipment incorporating the most up-to-date measuring and monitoring techniques permitting the automation of necessary processes.

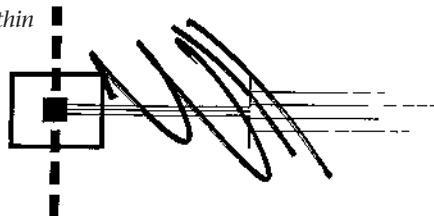
Despite difficult market conditions in the year under review, the systems installation business unit lived up to expectations. Activity in the utility and service segments was even better than forecasted.

Rittmeyer AG's exports to its subsidiaries and third parties in other markets failed to meet the objectives, with the positive exception of Austria and Germany which both showed better than expected results.

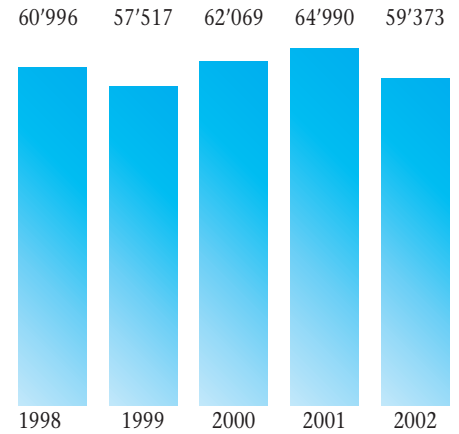
In order to give a new impetus to the activities of the subsidiaries in Italy and Spain, measures were taken during the year under review, to strengthen their systems installation business for water distribution, wastewater treatment and utilities with the help of the parent company in Zug.

Significant progress was made in the development of the new process control systems generation Reflex M1. Whilst ensuring full compatibility with existing software, this new hardware will make full use of the ease of communication offered by the Internet. The development of an 8-path ultrasound measuring device was successfully completed, and this product is already in use on hydroelectric power generation projects such as the Three Gorges scheme in China and several installations in Brasil.

In the first quarter of 2003, Rittmeyer was granted to change the use of the plant area. The sale of the objects can be achieved within the next two years.



#### UMSATZ 1998-2002 TURNOVER 1998-2002



#### SCHLÜSSELZAHLEN 2002 KEY FIGURES 2002

Umsatz Turnover	59'373
Bestellungseingang Orders received	53'647
Bestellungsbestand Orders on hand	24'274
Investitionen Investments	936
Mitarbeiter Employees	323
1000 CHF	


**HOCHSPANNUNGSANLAGEN  
UND ZUBEHÖR**

- Kabel und Garnituren von 45 kV bis 420 kV
  - Öl- und Kunststoffisolation
  - Zubehör für jedes Anschlussystem
  - Kundenspezifische Lösungen
- Beratung und Engineering
- Projektausführung, Montage und Inbetriebsetzung

**ENERGIEKABEL**

- XLPE-, EPR- und Haftmasse-Papierblei-Kabel
- Entsprechendes Zubehör für Spannungen von 1 kV bis 30 kV
- Montage- und Produktkurse
- Beratung

**HIGH-VOLTAGE SYSTEMS  
AND ACCESSORIES**

- *Cables and accessories from 45 kV up to 420 kV*
  - *Oil- and polymeric insulation*
  - *Accessories for all kinds of connection systems*
  - *Customer-specific solutions*
- *Consulting and engineering*
- *Turnkey project management, installation commissioning*

**POWER CABLES**

- *XLPE, EPR and PILC cables from 1 kV up to 30 kV*
- *Accessories for medium- and low-voltage cables up to 30 kV*
- *Installation and product training courses*
- *Consulting*


**TELECOM**

- Glasfaserkabel und Installationszubehör
- Konfektion von Glasfaser- und Kupferkabeln
- Kupferdatenkabel Kat. 5/6/7, 160 MHz bis 1200 MHz
- Freileitungskabel FAWIL/STAWIL
- Telefon-/Signalkabel PE-ALT/FERWIKÄ
- Erdseil-Luftkabel (OPGW)
- Telecomseile für Bergbahnen
- Seeseil/SewerLINK
- OLANTIS-Gebäudeverkabelungssystem
- MILLE-Miniglasfaserkabel
- Kundens Schulungen

**TELECOM**

- *Fiber-optic cables and installation accessories*
- *Connector assembling: pigtailed, patchcables, fanouts*
- *Copper cables Cat. 5/6/7, 160 MHz to 1200 MHz*
- *Copper self-supporting aerial cable FAWIL/STAWIL*
- *Telephone/control cable PE-ALT/FERWIKÄ*
- *Optical ground wire (OPGW)*
- *Telecom Rope for funicular railway systems*
- *Submarine and SewerLINK cable*
- *OLANTIS Fiber-optic cabling System*
- *MILLE miniature metallic fiber-optic cable*
- *Customer training*


**SPEZIALKABEL**

- PURWIL®-NS-Energieleitungen
- WILBAFLEX®-NS-Steuerleitungen
- WILBA® (kundenspezifische Energiekabel)
- Kunden- und anwendungsspezifische Spezial- und Hybridkabel
- Supraleiter Flach- und Rundkabel
- Beratung, Schulung und Service

**SPECIALTY CABLES**

- *PURWIL®-LV power cables*
- *WILBAFLEX®-LV control cables*
- *WILBA® (customized power cables)*
- *Customer- and application-specific special and hybrid cables*
- *Superconductor flat and round cables*
- *Consulting, training, and service*

## DRAHTSEILTECHNIK

- Skiliftseile und Schwereile für Luftseilbahnen und Bergbau
- Spezialseile für Aufzüge, Krane, Bagger und Winden
- Seilbauwerke
- Inox-Drahtseile und Systeme für Architektur und Ästhetik
- Drahtseilkonfektion, Zubehör und Produkte
- Microcables für Antriebssysteme, Betätigungszüge
- Schutznetze und -systeme gegen Steinschlag, Lawinen und Erosion
- Faserstoffseile, Hebe- und Zurrgurten
- Synthetische Fasern für Betonarmierung

## WIRE ROPE TECHNOLOGY

- Skilift ropes and customized heavy-duty ropes for aerial rope ways and mining
- Special ropes for elevators, cranes, excavators, and winches
- Structural rope systems
- Stainless wire ropes and systems for architectural and aesthetic purposes
- Fabricated wire rope products and accessories
- Microcables for transmission systems, wire rope assemblies
- Safety nets and systems against rockfall, avalanches, and erosion
- Fiber ropes, lifting belts, and lashing straps
- Synthetic fibers for concrete reinforcement

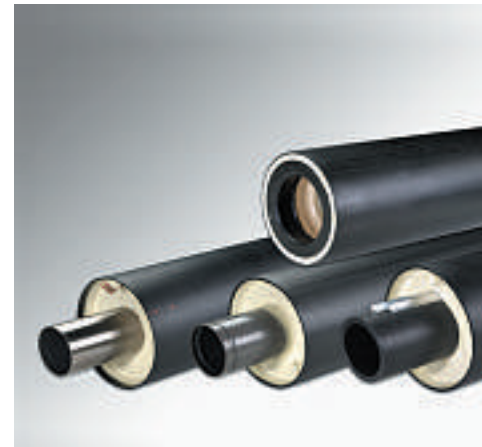


## ROHRSYSTEME

- PREMANT® und FERWAG®, starres KMR-System für Fernwärme- und Fernkühlnetze
- FLEXWELL®, CASAFLEX®, CALCOPPER®, CALSTEEL® und CALPEX®, die Flexiblen für Fern- und Nahwärmenetze, Industrieanwendungen und Fernkühlnetze
- EIGERFLEX®, CALPEX-10bar® und LUNARFLEX® für die Haustechnik
- FLEXWELL-FSR®-Sicherheitsrohr für den Transport umweltgefährdender Medien
- NIROFLEX®, spiralgewellte Rohre für Wärmetauschereinsätze, Transport von Prozessflüssigkeiten in der Industrie und für Schutzrohre
- SECON-X®, PETREX®, CORDEX®, FLEXWELL-FSR® und -LPG® für den Kraftstofftransport

## PIPING SYSTEMS

- PREMANT® and FERWAG®, rigid plastic-clad pipe systems for district heating and district cooling
- FLEXWELL®, CASAFLEX®, CALCOPPER®, CALSTEEL® and CALPEX®, the flexible range for local and district heating networks, industrial use, and district cooling networks
- EIGERFLEX®, CALPEX-10bar® and LUNARFLEX® for domestic engineering
- FLEXWELL-FSR® safety pipe systems for the transport of media endangering the environment
- NIROFLEX® spiral pipe systems for industrial process liquids, for the use of heat exchangers and as safety pipes
- SECON-X®, PETREX®, CORDEX®, FLEXWELL-FSR® and -LPG® for the transport of fuels



## PROZESSLEITTECHNIK

- Mess- und Leittechnik für die Wasser- und Energiewirtschaft
- Geräte, Komponenten und Anlagenbau für die Branchen:
  - Versorgung (Wasser, Gas, Elektrizität)
  - Entsorgung (Abwasserreinigung, Abwasserkanalbewirtschaftung)
  - Wasserkraftwerke
  - Hydrographie
- Beratung, Projektierung, Installation, Schulung und Service

## PROCESS CONTROL SYSTEMS

- Measuring and control systems for water treatment and energy management
- Equipment, components, and complete systems on a turnkey basis for the segments of:
  - the water, gas, and electricity supply sectors
  - the waste disposals sectors (water treatment and sewage)
  - hydroelectric power stations
  - hydrography
- Consulting, design, project engineering, installation, training, and service





**Verwaltungsrat**  
**Board of Directors**

O. H. Suhner, dipl. Ing. ETH,  
 Unterbözberg  
 (Präsident, Delegierter / *Chairman*)

R. Merker, Dr. iur., Ennetbaden  
 (Vizepräsident / *Vice-Chairman*)

U. Wartmann, Dr. rer. pol.,  
 Schinznach-Bad

F. Carrard, Dr. iur., Cully

H. R. Siegrist, dipl. Wirtschaftsprüfer,  
 Wirtschaftsberater, Baden

K. Fischer, Dr. oec. HSG, Dottikon

U. W. Züllig, dipl. El. Ing. ETH, Stäfa

**Unternehmensleitung**  
**Group Management**

O. H. Suhner

H. W. Gyger  
 (Vorsitz / *CEO*)

M. Burger  
 (Bereich Kabelsysteme,  
*Cable Systems Division*)

J. Commissaris, bis 30.3.2003  
 B. Eicher, ab 1.4.2003  
 (Bereich Drahtseiltechnik,  
*Wire Rope Technology Division*)

U. Schnell  
 (Bereich Rohrsysteme,  
*Piping Systems Division*)

Dr. J. Leimgruber  
 (Bereich Prozessleittechnik,  
*Process Control Systems Division*)

E. Käser  
 (Gruppenfinanzchef,  
*Vice-President Finance*)

U. Maire  
 (US-Operationen, *US Operations*)

**Kabelwerke Brugg AG**  
**Holding**

Brugg Kabel AG  
 M. Burger

Brugg Rohrsysteme GmbH  
 U. Schnell

Brugg Rohrsystem AG  
 R. Schneider

Brugg Drahtseil AG  
 R. Remund; ab 1. 1. 2003 H. Huber

Fatzer AG  
 B. Eicher

Fortatech AG  
 K. Frech

Rittmeyer AG  
 Dr. J. Leimgruber

**Gruppengesellschaften**  
**Main Subsidiaries**





**AUSTRIA**

Geobrugg Schutzsysteme GmbH  
Innsbrucker Bundesstrasse 71  
AT-5020 Salzburg  
Tel. +43 6277 7911  
Fax +43 6277 79114  
m.dietl@at.geobrugg.com  
www.geobrugg.com

Brugg Rohrsystem GmbH  
Reischlgasse 5  
AT-4950 Altheim  
Tel. +43 7723 439620  
Fax +43 7723 439623  
brugg.rohrsystem@EUnet.at  
www.pipesystems.com

Rittmeyer GmbH  
Walkürengasse 11/2/1  
Postfach 73  
AT-1152 Wien  
Tel. +43 1 985 2593  
Fax +43 1 985 2593-29  
info@rittmeier.at  
www.rittmeier.com

**BELGIUM  
LUXEMBOURG**

Brugg Pipesystems N.V.  
Hollebeekstraat 27  
B-2660 Hoboken  
Tel. +32 15 62 10 50  
Fax +32 15 62 11 67  
herbert.bittner@brugg.de  
www.pipesystems.com

**CHINA**

Brugg Cable International  
China Branch of Brugg Kabel AG  
Room 443 Zhong Guo Qi Yuan  
No. 80 Tian Tan Dong Lu  
100061 Beijing, P.R. China  
Tel. +86 106711 1619  
Fax +86 106713 7008  
everzjj@263.net.cn  
www.brugg.com

Geobrugg Chengdu Co. Ltd.  
Chengdu National Hi-tech  
Development Western Zone  
Chengdu 611731 Sichuan  
P.R. China  
Tel. +86 28 785 1635  
Fax +86 28 785 7468  
geobrugg@chinagccl.com  
www.chinagccl.com

**FINLAND**

Brugg-PEMA OY  
Tuottajantie 7  
FIN-60100 Seinäjoki  
Tel. +358 400 56 07 19  
Fax +358 641 42 70 4  
pekka.vahamaa@bruggpema.fi  
www.bruggpema.fi

Brugg-PEMA Oy  
Kääpätie 6 B  
FIN-00760 Helsinki  
Tel. +358 407 17 17 00  
Fax +358 934 65 53 11  
ari.vahamaa@bruggpema.fi  
www.bruggpema.fi

**GERMANY**

Brugg Drahtseil GmbH  
Adolf-Oesterheld-Str. 31  
DE-31515 Wunstorf  
Tel. +49 5031 960 90  
Fax +49 5031 960 922  
BruggDrahtseil@aol.com

Brugg Kabel GmbH  
Raiffeisenplatz 6  
DE-70736 Fellbach  
Tel. +49 711 305 52 73  
Fax +49 711 305 54 03  
umnus.kh@t-online.de  
www.brugg.com

Brugg Rohrsysteme GmbH  
Adolf-Oesterheld-Str. 31  
DE-31515 Wunstorf  
Tel. +49 5031 170 0  
Fax +49 5031 170 170  
info@brugg.de  
www.brugg.de

ISOBRUGG  
Stahlmantelrohr GmbH  
Zum Hämelerwald 21  
DE-31275 Lehrte-Arpke  
Tel. +49 5175 92100  
Fax +49 5175 921099  
Hegenberg@isobrugg.de  
www.isobrugg.de

Rittmeyer GmbH  
Raiffeisenplatz 6  
DE-70709 Fellbach  
Tel. +49 711 951933 0  
Fax +49 711 951933 30  
fellbach@rittmeier.com  
www.rittmeier.com

**ITALY**

Brugg Pipesystems srl.  
Via Luigi Bertolini 27  
I-29100 Piacenza  
Tel. +39 0523 590 431  
Fax +39 0523 594 369  
brugg\_pipesystems@libero.it  
www.pipesystems.com

Rittmeyer Italiana srl.  
Via Valbona 43  
I-24010 Ponteranica (BG)  
Tel. +39 035 570 318  
Fax +39 035 573 217  
info@rittmeier.it  
www.rittmeier.com

**JAPAN**

Geobrugg Japan K.K.  
28-5, 28-4 Aza Kobune-shinden  
Koaota, Kashiwa-shi  
Chiba-ken 277-0803, Japan  
Tel. ++81 4 7140 9911  
Fax ++81 4 7140 9912  
info@jp.geobrugg.com  
www.geobrugg.com

**KUWAIT**

Brugg Cables  
Salwa Area 12  
Street No 7 House No 76  
Floor No 1, Flat No 1  
P. O. Box 2191  
22022 Salmiya/Kuwait  
Tel. +965 566 32 71  
Fax +965 566 32 73  
bruggkwt@qualitynet.net  
salvador@qualitynet.net  
www.brugg.com

**POLAND**

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.  
Ul. Lipowa 1  
PL-05-860 Plochocin  
Tel. +48 22 722 56 26  
Fax +48 22 722 51 97  
j.lach@brugg.pl  
www.brugg.pl

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.  
Biuro Katowice  
Ul. Pukowca 15  
PL-40-847 Katowice  
Tel. +48 32 254 31 12  
Fax +48 32 254 31 12  
biuro@brugg.pl  
www.brugg.pl

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.  
Ul. Walońska 3-5  
PL-50-413 Wrocław  
Tel. +48 71 340 59 10  
Fax +48 71 340 59 08  
Mobile: +48 60 211 21 92  
biuro@brugg.pl  
www.brugg.pl

**SLOVAKIA AND  
CZECH REPUBLIC**

Brugg Rohrsysteme  
Beniakova 6  
SK-84105 Bratislava  
Tel. +421 2 65 44 44 67  
Fax +421 2 65 44 44 68  
tomsik@netax.sk  
www.pipesystems.com

**SPAIN**

Rittmeyer S.A.  
Calle Julian Camarillo, 26-3°  
ES-28037 Madrid  
Tel. +34 91 327 3052  
Fax +34 91 304 3149  
instrumentacion@rittmeier.es  
www.rittmeier.com

Geobrugg Ibérica S.A.  
Calle Gomera 8, 1B  
ES-28700 San Sebastian de los Reyes  
(Madrid)  
Tel. +34 916 592830  
Fax +34 916 592835  
webmaster@es-geobrugg.com  
www.geobrugg.com

**SWITZERLAND**

Kabelwerke Brugg AG Holding  
Klosterzelgstrasse 28  
CH-5201 Brugg  
Tel. +41 56 460 31 31  
Fax +41 56 442 28 41  
info@brugg.com  
www.brugg.com

Brugg Kabel AG  
Klosterzelgstrasse 28  
CH-5201 Brugg  
Tel. +41 56 460 33 33  
Fax +41 56 460 35 36  
info@brugg.com  
www.brugg.com

Polielectra SA  
Via Linoleum 14  
CH-6512 Giubiasco  
Tel. +41 91 857 36 34  
Fax +41 91 857 17 66  
polielectra@freesurf.ch

Brugg Drahtseil AG  
CH-5242 Birr  
Tel. +41 56 464 42 42  
Fax +41 56 464 42 43  
wire.ropes@brugg.com  
www.brugg-drahtseil.ch

Fatzer AG  
Salmsacherstrasse 9  
CH-8590 Romanshorn  
Tel. +41 71 466 81 11  
Fax +41 71 466 81 10  
info@ch.geobrugg.com  
www.fatzer.net

Fortatech AG  
Gübsenstr. 80  
CH-9015 St. Gallen  
Tel. +41 71 314 74 74  
Fax +41 71 314 74 91  
info@forta.ch  
www.forta.ch

Brugg Rohrsystem AG  
Industriestr. 39  
CH-5314 Kleindöttingen  
Tel. +41 56 268 78 78  
Fax +41 56 268 78 79  
pipesystems@brugg.com  
www.pipesystems.com

Rittmeyer AG  
Postfach 2558  
CH-6302 Zug  
Tel. +41 41 767 10 00  
Fax +41 41 767 10 70  
info@rittmeier.com  
www.rittmeier.com

**UNITED ARAB  
EMIRATES**

Brugg Cable  
P.O. Box 51769  
Saiid Omeran Power Building 93  
Hamdan Street, Tourist Club Area  
4th Floor, 041  
Abu Dhabi/UAE  
Tel. +971 2 671 73 02  
Fax +971 2 671 72 60  
bruggcad@emirates.net.ae  
www.brugg.com

Brugg Cable LLC Dubai  
P.O. Box 28896  
Dubai  
United Arab Emirates  
Tel. +971 4 334 55 40  
Fax +971 4 334 41 18  
brugg@emirates.net.ae  
www.brugg.com

**USA**

Geobrugg North America, LLC  
551 W. Cordova Road, PMB 730  
US-Santa Fe, NM 87505  
Tel. +1 505 438 6161  
Fax +1 505 438 6166  
info@us.geobrugg.com  
www.us.geobrugg.com

Brugg Wire Rope, LLC  
1801 Parrish Drive  
P.O. Box 551  
US-Rome, GA 30162-0551  
Tel. +1 706 235 6315  
Fax +1 706 235 6035  
info@bruggrope.com

Brugg Cables, LLC  
Highway 411 South,  
100 Anderson Road  
P.O. Box 5231  
US-Rome, GA 30162-5231  
Tel. +1 706 235 8755  
Fax +1 706 235 7635  
info@bruggcablesllc.com  
www.brugg.com

Rittmeyer, LLC  
Highway 411 South,  
100 Anderson Road  
P.O. Box 5591  
US-Rome, GA 30162-5591  
Tel. +1-706 235 61 90  
Fax +1-706 235 67 63  
sales@rittmeier-usa.com  
www.rittmeier.com