



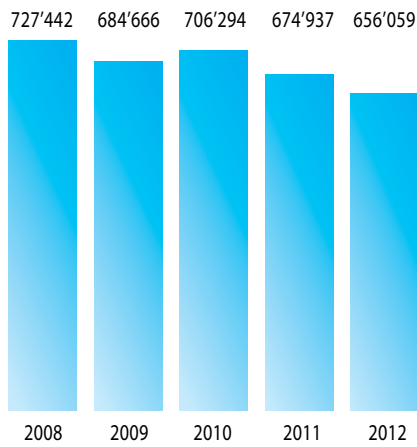
DIE GRUPPE BRUGG
THE BRUGG GROUP

2012

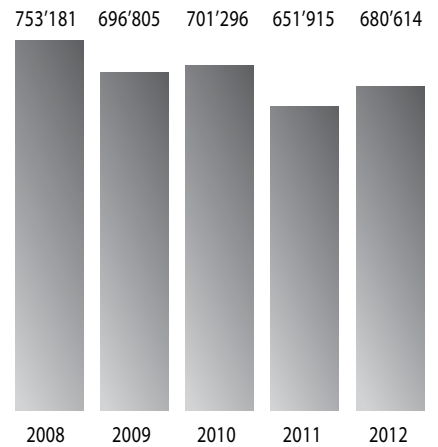
Der Bestelleingang der Gruppe nahm um 3% ab. Der Bereich Kabelsysteme verliert aufgrund des schwierigen Geschäftsgangs in der Hochspannung mit 9% weiter an Fahrt. Hingegen verzeichnen Seiltechnik und Prozessleittechnik ein deutliches Wachstum. Die Konsolidierung an den Märkten führt bei Rohrsystem zu einer leichten Auftragsabnahme. Der Umsatz der Gruppe steigt um 4%.

The Group's incoming orders decreased by 3%. Due to the difficult course of business in high voltage, Cable Systems continued to lose ground at 9%. By contrast, Rope Technology and Process Control Systems recorded considerable growth. Consolidation in the markets led to a slight reduction in incoming orders for Pipe Systems. Group revenue increased by 4%.

**Bestellungsingang konsolidiert
Incoming orders, consolidated**



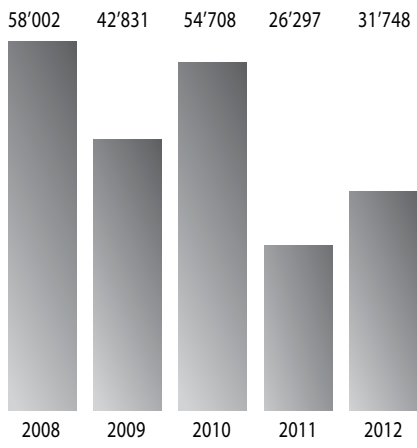
**Umsatz konsolidiert
Turnover, consolidated**



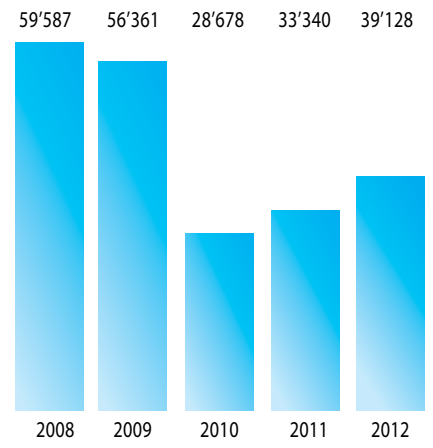
Mit 31,7 MCHF verbesserte sich der betriebliche Cash-flow gegenüber dem Vorjahr. Ungebremst ist der Preiskampf und Margendruck im Hochspannungsgeschäft. Während Prozessleittechnik deutlich gewinnt und Rohrsysteme eine sehr gute Performance bestätigt, wird das Ergebnis bei Seiltechnik gegenüber dem Vorjahr belastet. In Maschinen-, Fabrikations- und Finanzanlagen investiert die Gruppe 39,1 MCHF.

At CHF 31.7 million, operating cash flow improved compared to the prior year. Price wars and margin pressure continue unchecked in the high voltage business. While Process Control Systems gained considerably and Pipe Systems upheld an excellent performance, Rope Technology's results were depressed compared to the prior year. The Group invested CHF 39.1 million in equipment, plant facilities and financial assets.

**Betrieblicher Cashflow (nach Steuern)
Operating cash flow (after taxes)**



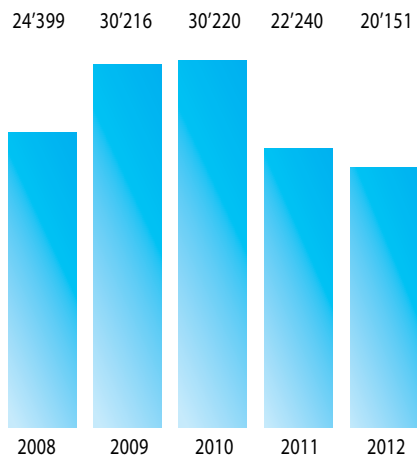
**Investitionen
Investments**



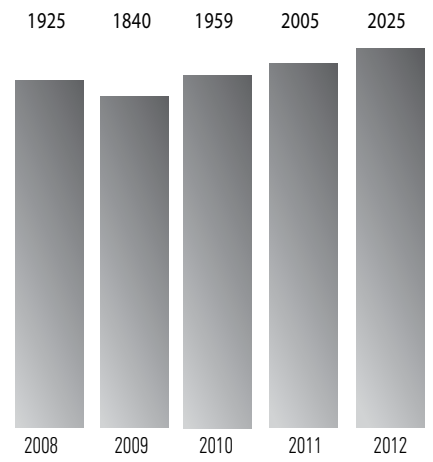
Kapazitätsbedingt bei Kabelsysteme und durch das Wachstum bei Seiltechnik steigt der Bestand an Mitarbeitenden um 1% auf 2025 (Vorjahr: 2005). In der Schweiz arbeiteten am Jahresende 1239 Mitarbeitende (Vorjahr: 1225). In der Produktion und mit Projekten waren 1116 Personen beschäftigt (Vorjahr: 1114). Die Gruppe bildete 57 Lehrlinge aus (Vorjahr: 53).

The number of employees increased by 1% to 2025 (prior year: 2005) for reasons of capacity at Cable Systems and due to the growth in Rope Technology. At the end of the year, 1239 employees worked in Switzerland (prior year: 1225). A total of 1116 people were employed in production and on projects (prior year: 1114). The Group trained 57 apprentices (prior year: 53).

**Abschreibungen
Writedowns**



**Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge)
Employees (incl. apprentices)**





Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,
Mitarbeitende und Geschäftspartner der Gruppe BRUGG

Das Geschäftsjahr 2012 wurde einmal mehr durch die Rezession in Europa und die Staatsschuldenkrise geprägt. Die im Infrastrukturmarkt tätige Gruppe BRUGG wurde von diesen unerfreulichen Entwicklungen direkt betroffen.

Der Bereich Kabelsysteme kämpft unter neuer Leitung an verschiedenen Fronten. Während das Industriegeschäft im Vergleich zum Vorjahr etwas an Fahrt gewinnt, ist das Energiegeschäft mit der wichtigen Aufgabe zur Verbesserung der Auftragslage, der Margen und der Prozessqualität gefordert. Die Seiltechnik weist trotz der unbefriedigenden Verhältnisse in den Südmärkten nach wie vor ordentliche Margen aus. Der weltweite Aufbau des bestehenden Geschäftsfeldes Schutzsysteme belastet das Ergebnis. Der Bereich Rohrsysteme steht robust da und überzeugt, auch wenn die Integration von GERMANPIPE noch nicht vollständig abgeschlossen ist. Die Prozessleittechnik hat ihre verlustbringenden Unternehmen im Ausland geschlossen oder verkauft und schreibt im Vergleich zum Vorjahr deutlich bessere Resultate. Mit der BRUGG Immobilien AG wurde ein stabiles und profitables Geschäftsfeld aufgebaut.

Ungeachtet des schwierigen Umfeldes, investiert BRUGG kräftig. Die neue Fabrik in den USA wird die Produktion von Erdseilen mit integrierten Lichtleiterfasern plan-mässig aufnehmen. FATZER schreitet mit der zweiten Ausbaustufe der neuen Fabrik in Romanshorn weiter voran. GEOBRUGG investiert in Maschinen zur Produktion von TECCO®-Schutznetzsystemen. Mit dem Bau der vierten CALPEX-Produktionslinie wird neue Kapazität für flexible Rohrsysteme geschaffen. Prozessleittechnik hat neue Messinstrumente entwickelt.

Das wirtschaftlich schwierige Umfeld stellt hohe Anforderungen an unsere Mitarbeitenden. Diesen gebührt Anerkennung und Dank für ihren respektablen Einsatz im Dienste unserer Kunden. Ferner danken wir allen Aktionärinnen und Aktionären sowie unseren Geschäftspartnern für ihr Vertrauen und das Interesse an unserem Unternehmen.

O. H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ, Präsident des Verwaltungsrates

02/03 Rückblick
auf das Geschäftsjahr 2012
Review of the fiscal year 2012

04/05 Kabelsysteme
Cable Systems

06/07 Seiltechnik
Rope Technology

08/09 Rohrsysteme
Pipe Systems

10/11 Prozessleittechnik
Process Control Technology

12/13 BRUGG Immobilien
BRUGG Real Estate

14/15 Produkte und Dienstleistungen
Products and Services

16 Organisation der Gruppe BRUGG
The BRUGG Group Organization

Dear shareholders, employees and business partners of the BRUGG Group

The recession in Europe and the government debt crisis once again left their marks on the fiscal year 2012. The BRUGG Group, which operates in the infrastructure market, was directly affected by these unpleasant developments.

The Cable Systems Division fought on several fronts under new management. While the industrial business gained a bit of momentum compared to the prior year, the energy business was challenged with the important task of improving the order situation, margins and process quality. Rope Technology continued to report decent margins despite the unsatisfactory situation in the southern markets. The worldwide development of the existing Protection Systems business line negatively affected results. The Pipe Systems Division is standing tall and confident, although GERMANPIPE has not been fully integrated yet. Process Control Systems has closed or sold its unprofitable foreign companies, and its results are considerably better than the prior year. The BRUGG Immobilien AG has built up a stable and profitable business line.

Notwithstanding the difficult environment, BRUGG is investing vigorously. The new plant in the USA will start production of ground wire with integrated optical fibers on schedule. FATZER continues to move forward with the second phase of the expansion of the new plant in Romanshorn. GEOBRUGG is investing in equipment to produce the TECCO® safety net systems. The construction of the fourth CALPEX production line will provide new capacity for flexible pipe systems. Process Control Systems has developed new measurement instruments.

The difficult economic environment is placing high demands on our employees. They deserve recognition and thanks for their considerable commitment to serving our customers. We also thank all shareholders and business partners for their continued confidence and interest in our company.

O. H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ, Chairman of the Board





Die Gruppe BRUGG steht in einem durch Unsicherheit geprägten Umfeld. Das gute Auftragspolster aus dem Vorjahr ermöglichte einen Umsatz von 680,6 MCHF (4% mehr als im Vorjahr). Der Auftragseingang (656,1 MCHF) und der Auftragsbestand (196,8 MCHF) liegen bei schwächeren Margen deutlich unter denen des Vorjahres.

Der betriebliche Cashflow (31,7 MCHF) hat sich im Berichtsjahr 2012 etwas verbessert (Vorjahr: 26,3 MCHF). Die Performance von Kabelsysteme ist ungenügend. Der Bereich Seiltechnik zeigt positive, aber doch deutlich schwächere Resultate. Der Bereich Rohrsysteme schreibt kontinuierlich gute Ergebnisse. Prozessleittechnik hat das Unternehmen in Spanien geschlossen und das in der Slowakei verkauft und kann ihr Ergebnis erfreulich verbessern.

Die Zahlungsmoral im Mittleren Osten und in Südeuropa ist immer noch schlecht. Der Lageraufbau hat sich aufgrund des abnehmenden Auftragseinganges leicht reduziert. Das Net Operating Working Capital hat sich gegenüber dem Vorjahr stabilisiert (199,1 MCHF; Vorjahr: 203,3 MCHF). Die «Null-Schulden-Politik» (0,5 MCHF; Vorjahr: 1,1 MCHF) konnte trotz erheblichen Investitionen gehalten werden.

Der Bereich **Kabelsysteme** arbeitete den Auftragsbestand erfolgreich ab, aber mit tiefen Margen bei einem Umsatz von 270 MCHF (Vorjahr: 247,7 MCHF). Aufgrund von Überkapazitäten entwickelte sich das Geschäft schleppend, und die Preise sind unter Druck. Mit der Erweiterung der Produktionsstandorte Rome (US) und Suzhou (CN) werden weitere Meilensteine umgesetzt, welche die globalere Ausrichtung unterstützen. Die Implementierung des Industriekabel-Businessplans schreitet gut voran. Die Verlagerung der Konfektionierung nach Polen ist abgeschlossen.

Der Umsatz des Bereichs **Seiltechnik** liegt bei 174,8 MCHF (Vorjahr: 162,0 MCHF). GEOBRUGG Naturgefahren übertrifft das Vorjahr deutlich. Der breit angelegte Marktaufbau in neue Länder ist eine Investition in die Zukunft, drückt jedoch auf die laufenden Kosten. FATZER übertrifft den Vorjahresumsatz, ist im Seilbau aber mit Projektrisiken konfrontiert. Die Bauinvestitionen zur Konzentration der Produktion in Romanshorn schreiten planmässig voran. BRUGG-Aufzugsseile stehen in starker Kon-

kurrenz, was die Margen drückt. BRUGG CONTEC ist mit dem Marktaufbau zeitlich im Rückstand; die Aussichten stimmen jedoch optimistisch.

Die Nachfrage nach energiesparender und umweltfreundlicher Energieerzeugung und -verteilung beim Bereich **Rohrsysteme** hat die Umsätze in den Heimmärkten Deutschland und Schweiz positiv beeinflusst. Während sich die Überseemärkte recht gut entwickelten, litten vor allem die europäischen Exportmärkte unter den Auswirkungen der Finanzkrise. Im Gegensatz zu den deutschen Rohrfirmen hat die BRUGG Rohrsystem AG den Vorjahresumsatz fast halten können. Der Bereich schliesst mit einem Umsatz von 172,1 MCHF (Vorjahr: 177,2 MCHF) ab.

Im Bereich **Prozessleittechnik** zeigt sich die Marktlage in der Schweiz stabil. Weitere Kraftwerk-Grossprojekte konnten gewonnen werden, und die bestehenden Projekte sind auf Kurs. Die Erneuerung der Plattformprodukte liegt im Zeitplan. Der Bereich kann den Umsatz von 67,8 MCHF gegenüber dem Vorjahr (68,1 MCHF) halten.

Die Liegenschaften der **BRUGG Immobilien AG** (Umsatz: 3,7 MCHF; Vorjahr: 4,9 MCHF) sind bis auf wenige Flächen voll vermietet. In Baar konnte die Liegenschaft zusammen mit dem bewilligten Projekt für einen Wohn- und Bürokomplex verkauft werden. Für das Areal an der Baslerstrasse in Brugg ist der Gestaltungsplan Wohnen eingereicht worden. Beim Projekt «Tower» in Brugg werden der Abbruch und die archäologische Grabung für das Jahr 2014 geplant.

Ausblick

Das Wachstum leidet wegen der Unsicherheit hinsichtlich der US-Fiskalpolitik und der Rezession im Euroraum. Die Wirtschaftslage bleibt angespannt. Die Risiken und die Unsicherheitsfaktoren für die in Infrastrukturmärkten tätigen Gruppe BRUGG werden mit Sorge beobachtet. Die nächsten Geschäftsjahre werden die Gruppe weiter fordern. Trotz schwieriger Rahmenbedingungen wird die Gruppe BRUGG primär durch gesteigerte Innovationsintensität und Präsenz in intakten Märkten ihre Möglichkeiten erweitern.



The environment in which the BRUGG Group operates is marked by uncertainty. The strong order backlog from the prior year made revenue of CHF 680.6 million possible (4% higher than the prior year). With weaker margins, incoming orders (CHF 656.1 million) and the order backlog (CHF 196.8 million) were considerably lower than the prior year.

Operating cash flow (CHF 31.7 million) improved somewhat in the reporting year 2012 (prior year: CHF 26.3 million). The performance of Cable Systems was unsatisfactory. The results from the Rope Technology Division were positive but considerably weaker. The Pipe Systems Division continued to show good results. Process Control Systems closed the company in Spain and sold the one in Slovakia with a gratifying improvement in results.

Payment behavior in the Middle East and Southern Europe continues to be poor. Inventory build-ups decreased slightly due to the lower levels of incoming orders. Net operating working capital stabilized at the level of the prior year (CHF 199.1 million; prior year: CHF 203.3 million). The "zero debt policy" was maintained (CHF 0.5 million; prior year: CHF 1.1 million) despite considerable investments.

The **Cable Systems Division** processed the order backlog successfully but with low margins, resulting in revenue of CHF 270 million (prior year: CHF 247.7 million). Due to excess capacity, business developed slowly, and prices are under pressure. Further milestones are being reached with the expansion of the production sites in Rome (US) and Suzhou (China), which are supporting the more global orientation. The implementation of the industrial cable business plan is progressing well. The transfer of assembly processes to Poland has been completed.

The **Rope Technology Division** recorded revenue of CHF 174.8 million (prior year: CHF 162 million). GEOBRUGG Natural Hazards exceeded the prior year by a considerable margin. The widespread market development in new countries is an investment in the future, but it is putting pressure on ongoing costs. FATZER's revenue exceeded the one of the prior year. But in Structural Ropes, it is confronted with project risks. The building investments to concentrate production in Romanshorn are proceeding according to plan. BRUGG elevator ropes have strong competition, which is putting pressure on the margins. BRUGG CONTEC is behind schedule in

terms of market development, but the outlook is optimistic.

Demand for energy production and distribution that saves energy and is environmentally friendly had a positive effect on the Pipe Systems Division's revenue in the home markets of Germany and Switzerland. While the overseas markets developed quite well, the European export markets in particular suffered from the effects of the financial crisis. In contrast to German pipe companies, BRUGG Rohrsystem AG was able to maintain revenue at nearly the level of the prior year. The division closed the year with revenue of CHF 172.1 million (prior year: CHF 177.2 million).

The market conditions remained stable in Switzerland for the **Process Control Systems Division**. Additional large power plant projects were obtained, and the existing projects are on track. The replacement of platform products is on schedule. At CHF 67.8 million, the division was able to maintain revenue at the level of the prior year (CHF 68.1 million).

The properties of **BRUGG Immobilien AG** (revenue: CHF 3.7 million; prior year: CHF 4.9 million) are, with a few exceptions, fully rented. The property in Baar, together with the approved project for a residential and office complex, was sold. The residential design plan for the property at the Baslerstrasse in Brugg was submitted for approval. The demolition and archeological excavation for the project «Tower» in Brugg are planned for the year 2014.

Outlook

Growth has been suffering due to uncertainties about US fiscal policy and the recession in the eurozone. The economic situation remains tense. Since the BRUGG Group operates in infrastructure markets, it views the risks and elements of uncertainty with concern. The next fiscal years will continue to challenge the group. Despite difficult general conditions, the BRUGG Group will expand its opportunities, primarily through increased innovation intensity and presence in intact markets.



Obwohl der Markt 2012 mit dem starken Schweizer Franken und der abwartenden Investitionsfreude der Energieversorgungsunternehmen (EVU) extrem schwierig war, erzielte der Kabelbereich einen Umsatz von 269,9 MCHF, was 9% über dem des Vorjahres liegt. Dazu beigetragen hat der Bereich Hochspannungsanlagen, der einen erfreulichen Endspurt hingelegt hat, und der Bereich Infrastruktur mit einem ganzjährig soliden Umsatz. Die Bereiche Hochspannungszubehör und Sensing & Defence blieben hinter den Erwartungen zurück. Die Brugg Cables Industry AG realisierte einen den Erwartungen entsprechenden Umsatz mit einem leicht besseren Cashflow als budgetiert.

Die sinkende Anzahl Projekte und die Überkapazität auf dem Markt führten zu einem harten Konkurrenzkampf mit viel zu tiefen Margen. Mit der stetigen Verbesserung der internen Abläufe und der optimierten Kostenstruktur konnten die tieferen Margen teilweise bereits kompensiert werden. Um Qualität, Liefertreue und Kosten in allen Bereichen weiter zu optimieren, wurden im Januar weitgreifende Projekte gestartet.

Die Ländergesellschaften zeigten durchwegs gute Resultate. Brugg Cables USA konnte den Umsatz gegenüber 2011 um 37% steigern, was zu einem positiven Abschluss führte. Zudem wurde die OPGW-Produktion ausgebaut. Die neu installierten Maschinen sind seit März produktionsbereit.

Auch Brugg Cables China zeigte gute Resultate. Der Umsatz stieg um 9%. Dazu beigetragen haben die Beltproduktion mit 5% und die Hochspannungszubehöre mit 18%. Die neue lokale Hochspannungszubehör-Produktion wurde im November eingeweiht.

Für 2013 erwarten wir eine weiterhin angespannte Marktsituation. Der geplante Ausbau der Netzwerke in Europa, allen voran in Deutschland, und der weitere Ausbau im Nahen Osten zeigen für den Energiebereich langfristig nach wie vor gute Marktaussichten.

Although the market was extremely difficult in 2012, with the strong Swiss franc and the power companies' "wait and see" approach to investment, the Cable Division generated revenue of CHF 269.9 million, an increase of 9% compared to the prior year. Contributors to this were the High Voltage Installations unit, which finished the year strongly, and the Infrastructure unit, which had solid revenue throughout the whole year. The units High Voltage Accessories and Sensing & Defence remained below expectations. Brugg Cables Industry AG realized revenue corresponding to expectations, and cash flow was slightly better than budgeted.

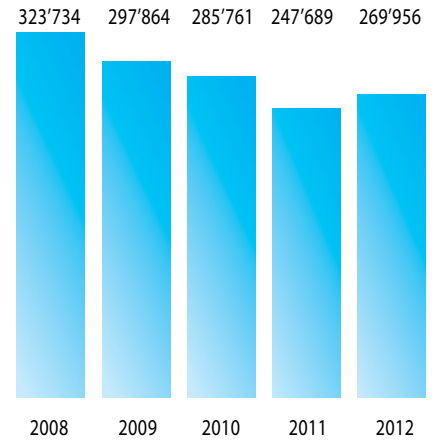
The decreasing number of projects and excess capacity in the market led to a fierce competitive battle and margins that were much too low. The steady improvement in internal processes and an optimized cost structure have already been able to partially compensate for the lower margins. In order to further optimize quality, delivery reliability and costs across all units, more extensive projects were begun in January.

The foreign affiliates showed good results throughout. Brugg Cables USA increased revenue by 37% compared to 2011, which had a positive effect on the financial statements. The OPGW production was also expanded. The newly installed equipment is ready for operation since March.

Brugg Cables China also showed good results. Revenue increased by 9%. Contributing to this were the production of belts with 5% and high voltage accessories with 18%. The new local production of high voltage accessories was inaugurated in November.

We expect the market situation to remain tense in 2013. As before, the planned expansion of networks in Europe, with Germany leading the way, and the continued expansion in the Near East indicate good long-term market prospects for the energy sector.

**UMSATZ 2008-2012
TURNOVER 2008-2012**



**SCHLÜSSELZAHLEN 2012
KEY FIGURES 2012**

Umsatz Turnover	269'956
Bestellungseingang Orders received	247'921
Bestellungsbestand Orders on hand	98'476
Investitionen Investments	7'717
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees (incl. apprentices)	701

(Werte in 1000 CHF)





STANSESHORN
CABRIO

CABRIO

Trotz schwierigem Marktumfeld wurden die Umsatzvorgaben erreicht. Der Geschäftserfolg in den fünf Geschäftsfeldern ist unterschiedlich befriedigend ausgefallen. Diverse Wertberichtigungen auf Debitoren und Lager beeinträchtigten das Jahresergebnis. Der Schwerpunkt bei den Investitionen konzentrierte sich auf neue Produktionsgebäude und Hochleistungsmaschinen am Standort Romanshorn.

Im Geschäftsfeld GEOBRUGG-Schutzsysteme haben sich die Rahmenbedingungen in Heimmärkten wie z. B. in Südeuropa stark verschlechtert. Die Verlagerung der Aktivitäten in weniger bearbeitete Regionen erwies sich erwartungsgemäss als aufwendig. In Perth, Australien, wurde eine lokale Fertigung eingerichtet. Ergänzend zu Systemen gegen Naturgefahren wurden andere neuartige Anwendungen erschlossen. Bemerkenswert sind Schutzzaunanlagen entlang von Autorennstrecken.

Im Geschäftsfeld FATZER-Schwerseile wurde die Abteilung Seilbau als zweites Standbein erfolgreich integriert. Interessante Projekte in Brasilien und im Mittleren Osten füllten die Auftragsbücher. Dank kontinuierlichem Bestellungseingang bei der Abteilung Transportseile konnte ohne einschneidende saisonale Schwankungen produziert werden. Der Jahresausstoss auf diversen neu installierten, modernen Anlagen erreichte ein Allzeithoch.

Im Geschäftsfeld BRUGG-Spezialseile konnten bei den im deutschsprachigen Europa vertriebenen Bau- und Industrieseilen die Vorjahreswerte wiederum knapp erreicht werden. Im Aufzugsseilgeschäft nahm die Spezialisierung auf massgeschneiderte, leistungsstarke, kundenspezifische Seilsysteme weiter zu. Die im Vorjahr eingerichtete Aufzugsseilproduktion in Suzhou, China, entwickelte sich erfreulich.

Das Geschäftsfeld Fortatech® Microcables baute ihre Marktposition mit ausgeklügelten kundenspezifischen Lösungen weiter aus. Es werden zunehmend Kunststoffteile eingesetzt.

Das Geschäftsfeld BRUGG-Armierungsfasern konzentrierte sich auf die Lancierung der neuen hochfesten Concrix®-Faser und die Erprobung des Betonfaserprogrammes in neuen Anwendungen.

The revenue target was reached despite the difficult market environment. The business success of the five business lines was satisfactory to various degrees. A number of allowances for bad debts and inventory impairment losses had a negative impact on the results for the year. Investments were focused on new production buildings and high-performance machinery at the location in Romanshorn.

In the GEOBRUGG Protection Systems business line, the general conditions in home markets such as Southern Europe have deteriorated sharply. As expected, the transfer of activities to regions with fewer operations was costly. Local production was established in Perth, Australia. Other innovative applications were developed to supplement the natural hazard systems. Catch fence systems along auto race tracks are worthy of note.

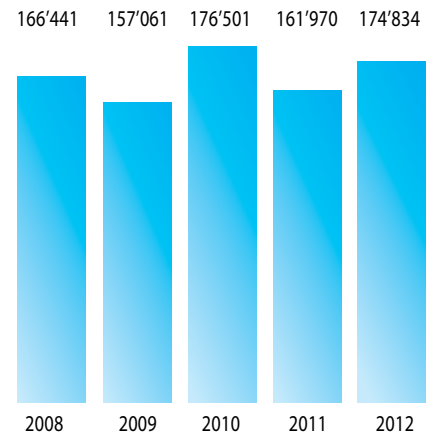
In the FATZER Heavy-Duty Ropes business line, the Structural Ropes Department was successfully integrated as a second pillar. Interesting projects in Brazil and the Middle East filled the order books. Thanks to a steady flow of incoming orders, production continued in the Transport Cables Department without drastic seasonal fluctuations. Annual production on a variety of newly installed, modern equipment reached an all-time high.

The volume of architectural and industrial ropes sold by the BRUGG Midsize Ropes business line in the German-speaking areas of Europe just reached the level of the prior year. In the elevator ropes business, the specialization in tailor-made, high-performance, customer-specific rope systems continued to grow. The elevator rope production set up in the prior year in Suzhou, China, developed gratifyingly.

The Fortatech® Microcables business line continued to expand its market position with sophisticated, customer-specific solutions. Plastic components are increasingly used.

The BRUGG Reinforcement Fibers business line focused on the launch of the new high-strength Concrix® fiber and the testing of the concrete fiber program in new applications.

UMSATZ 2008-2012 TURNOVER 2008-2012



SCHLÜSSELZAHLEN 2012 KEY FIGURES 2012

Umsatz	174'834
Turnover	
Bestellungseingang	171'928
Orders received	
Bestellungsbestand	28'967
Orders on hand	
Investitionen	17'832
Investments	
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge)	602
Employees (incl. apprentices)	

(Werte in 1000 CHF)





Der Rohrbereich konnte den Rekordabsatz des Vorjahrs im 2012 nicht ganz erreichen. Dank recht stabiler Wechselkursentwicklung war der Umsatz allerdings nur leicht rückläufig. In der Schweiz wurde der Vorjahresumsatz knapp unterschritten, der Cash-flow hingegen gesteigert. Die beiden deutschen Gesellschaften spürten das leicht rückläufige Volumen in Nah- und Fernwärme, währenddessen sich die Tankstellen- und Industrieabsätze gut gehalten haben. Die Vertriebsgesellschaften litten zum Teil unter den konjunkturellen Verwerfungen. Dank straffer Kostenbewirtschaftung lag das Bereichsresultat nur leicht unter dem Vorjahresniveau.

Die grösste Business Unit, Nah- und Fernwärme/-kühlung, hat sich wiederum gut entwickelt, obwohl die Trends in den einzelnen Ländern konjunkturbedingt recht unterschiedlich waren. Auch die Umsätze der Business Unit für Industrie- und Tankanlagen haben sich gut entwickelt. Beide Business Units können kurz- und mittelfristig von den Initiativen für Umweltschutz und CO₂-Reduktion profitieren.

Die Kapazitätserweiterungen an den Produktionsstandorten konnten umgesetzt werden, sodass der Rohrbereich gut auf die nächste Wachstumsphase vorbereitet ist. Das Net Operating Working Capital wurde im Berichtsjahr wiederum straff bewirtschaftet. Insbesondere in den deutschen Operationen konnten gute Fortschritte erzielt werden.

Für 2013 ist der Rohrbereich zuversichtlich. Insgesamt bietet das Umfeld viele Chancen, auch wenn die konjunkturellen und finanzpolitischen Risiken – v.a. in Europa – nicht einschätzbar sind. In den Heimmärkten Deutschland und Schweiz wird eine relativ stabile Nachfrage erwartet. Die Entwicklungen in den übrigen europäischen Ländern werden unterschiedlich ausfallen, während in den Überseemärkten Wachstum zu erwarten ist.

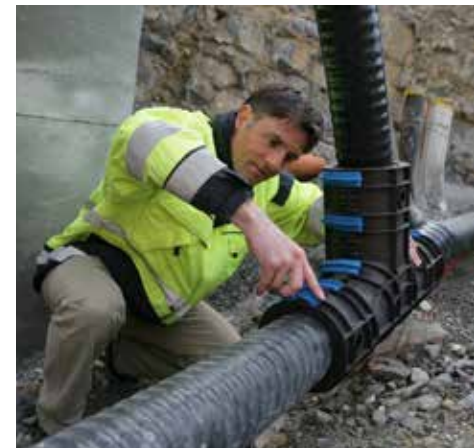
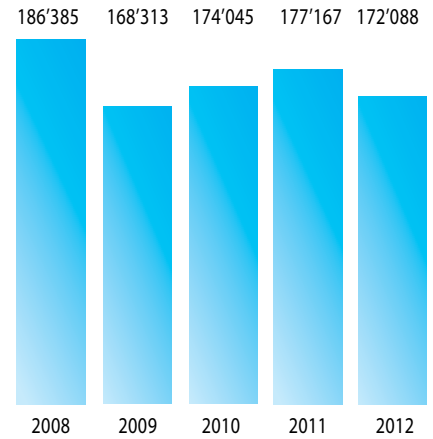
In 2012, the Pipe Systems Division was not quite able to achieve the record sales of the prior year. However, thanks to the fairly stable development of exchange rates, revenue decreased only slightly. Revenue in Switzerland was just short of the prior year, whereas cash flow increased. Both German companies experienced slight volume decreases in local and district heating, while gas station and industrial sales held their own. The sales companies suffered to some extent under the economic distortions. Thanks to strict cost management, the division result was only slightly lower than the level of the prior year.

The largest business unit, Local and District Heating and Cooling, continued to develop well, although trends in the individual countries varied considerably as a result of the economic situation. Revenues in the Industrial and Tank Installations business unit also developed well. Both business units will be able to profit in the short and medium term from the initiatives for environmental protection and CO₂ reduction.

Capacities were expanded at the production sites. As a result, the Pipe Systems Division is well prepared for the next phase of growth. Net operating working capital continued to be tightly managed during the reporting year. Good progress was made in the German operations in particular.

The Pipe Systems Division is confident for 2013. Altogether, the environment offers many opportunities, although the economic and fiscal risks, primarily in Europe, cannot be estimated. Demand is expected to be relatively stable in the home markets of Germany and Switzerland. The other European countries will develop in various ways, while growth can be expected in the overseas markets.

UMSATZ 2008–2012 TURNOVER 2008–2012



SCHLÜSSELZAHLEN 2012 KEY FIGURES 2012

Umsatz	172'088
Turnover	
Bestellungseingang	171'481
Orders received	
Bestellungsbestand	10'959
Orders on hand	
Investitionen	7'729
Investments	
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge)	431
Employees (incl. apprentices)	

(Werte in 1000 CHF)



rittmeyer

Mechanischer Schutz

-10CHD01

-10CKF04



Der Bereich Prozessleittechnik schloss 2012 mit einem Umsatz von 67 MCHF auf Vorjahresniveau und lag damit fast 2 MCHF über Budget.

In der Schweiz konnten mit den Kraftwerken Sarganserland (9,4 MCHF) und Löntsch (3,4 MCHF) zwei weitere Grossprojekte gewonnen werden. Die laufenden Grossprojekte Kraftwerke Hinterrhein und Abwasserreinigungsanlage Werdhölzli sind nach wie vor erfolgreich unterwegs und führten bereits zu diversen Zusatzaufträgen.

Die Tochtergesellschaften in Italien, Frankreich und Kroatien liefern weiterhin positive Resultate. Der Auftragsbestand der Tochtergesellschaft in Deutschland konnte qualitativ verbessert werden, und in Österreich wurde wegen des Zahlungsplans Zillertal viel Ware in Arbeit generiert.

Aufgrund der weiterhin durch politische Einflüsse unsicheren Marktlage in der Slowakei wurde die Niederlassung in Bratislava rückwirkend per 1. Januar 2012 an die Geschäftsführer zurückverkauft.

Auf dem Gebiet der Umwelt- und Verfahrenstechnik läuft das Innovationsprojekt «Prozessoptimierung», welches anhand von Softwareoptimierung zukünftig Energie- und Betriebsmitteleinsparungen ermöglichen wird. Im Wasser- und Energieversorgungsbereich wird die Entwicklung einer Lösung für Elektrizitätsversorgungsunternehmen (EVU) zügig vorangetrieben.

Die Fokussierung auf die Erneuerung der Plattformprodukte im Bereich der Messtechnik und die damit verbundene Einstellung eines Produktmanagers zahlen sich aus. Die Produktentwicklung liegt im Zeitplan, und bereits Anfang 2013 kommen erste Produkte auf den Markt. In diesem Zusammenhang werden insbesondere im nordamerikanischen Markt die Verkaufstätigkeiten intensiviert. Der asiatische Markt wird weiterhin von der Repräsentanz in Singapur aus betreut.

The Process Control Systems Division closed 2012 with revenue of CHF 67 million, which was at the level of the prior year and almost CHF 2 million over budget.

In Switzerland, two additional large projects were obtained: the Sarganserland (CHF 9.4 million) and Löntsch (CHF 3.4 million) power plants. The ongoing large projects at the Hinterrhein power plants and the Werdhölzli wastewater treatment plant that are underway as successfully as before have already led to various additional orders.

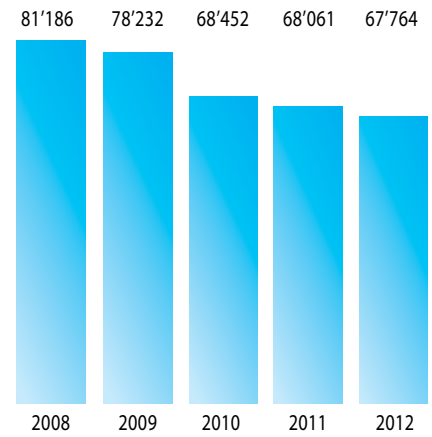
The subsidiaries in Italy, France and Croatia continue to provide positive results. The order backlog of the German subsidiary could be qualitatively improved, and in Austria, a good deal of work in progress was generated by the Zillertal payment plan.

Because of the market situation in Slovakia, which continues to be uncertain due to political influences, the branch in Bratislava was sold back to the general manager retroactively as of January 1, 2012.

In the area of environmental and process engineering, the innovation project "Process Optimization" that will make future energy and resource savings possible by means of software optimization is underway. In the area of water and energy supply, the development of a solution for power companies is rapidly moving forward.

The focus on the replacement of platform products in the area of measurement technology and the related hiring of a product manager are paying off. Product development is on schedule, and the first products are due to be launched on the market at the beginning of 2013. Sales activities in this regard are being intensified in the North American market in particular. The Asian market will continue to be serviced by the representative office in Singapore.

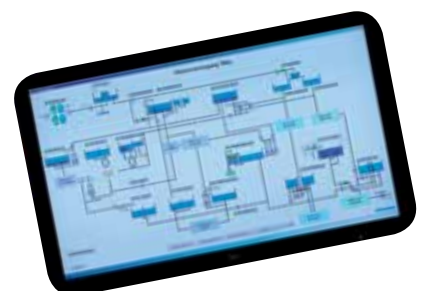
UMSATZ 2008-2012 TURNOVER 2008-2012



SCHLÜSSELZAHLEN 2012 KEY FIGURES 2012

Umsatz	67'764
Turnover	
Bestellungseingang	68'745
Orders received	
Bestellungbestand	58'652
Orders on hand	
Investitionen	621
Investments	
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge)	285
Employees (incl. apprentices)	

(Werte in 1000 CHF)



Dienstleistungsgebäude Flex, Gruppe BRUGG,
Brugg



Die BRUGG Immobilien AG generiert ihren Umsatz mit Mieteinnahmen aus den Liegenschaften, die sich an den Standorten in Brugg und in Baar in ihrem Besitz befinden. Ihr obliegt die Vermietung und der Unterhalt der Liegenschaften sowie die Entwicklung neuer Projekte und der Verkauf von operativ und strategisch nicht notwendigen Arealflächen.

Im vergangenen Jahr zeigte der Verkauf der Liegenschaft in Wildegg erstmals Auswirkungen. So reduzierte sich der Umsatz gegenüber 2011, und entsprechend deutlich sanken der betriebliche Aufwand und der Finanzaufwand.

Strategisch ist festgelegt, dass Brugg/Windisch der Standort für industrielle Tätigkeit und Immobilien ist. An den übrigen Standorten sollen die Areale entwickelt und verkauft werden. So konnte 2012 nebst einer kleineren Parzelle in Birr das Areal des alten Verwaltungsgebäudes in Baar mit einem bewilligten Projekt für Dienstleistung und Wohnen verkauft werden. Der Nettoerlös aus diesen Verkäufen wurde dazu verwendet, das Fremdkapital, das zur Finanzierung der neuen Gebäude in Brugg aufgenommen wurde, zu reduzieren. Damit konnte ein ansehnlicher Teil der neuen Gebäude in Brugg mit den Verkäufen von alten Liegenschaften (Wildegg, 2011; Birr und Baar, 2012) finanziert werden und eine Umschichtung des Portfolios von alten zu neuen Liegenschaften vollzogen werden.

Zur weiteren Umsetzung der festgelegten Strategie sind weitere Projekte mit zentraler Bedeutung für die BRUGG Immobilien AG lanciert:

- Für das im Entwicklungsrichtplan von «VISIONMITTE» vorgesehene 14-geschossige Hochhaus in Brugg mit rund 16 500 m² Bruttogeschossfläche für Dienstleistungs- und Wohnnutzung liegt ein rechtsgültiger Gestaltungsplan vor. Die Planung für dieses Gebäude wird 2013 weiter vorangetrieben.

- Für das Areal an der Baslerstrasse in Brugg wurde der Gestaltungsplan für eine Wohnüberbauung mit drei Gebäuden à je neun Wohnungen und einer zentralen Parkierung zur Genehmigung eingereicht.

The BRUGG Immobilien AG generates its revenue with rental income from the properties it owns at the locations in Brugg and Baar. The company is in charge of renting and maintaining the properties, developing new projects, and selling properties that are no longer needed for operations or for strategic purposes.

During the last year, the effects of the sale of the property in Wildegg became apparent for the first time. As a result, revenue decreased compared to 2011, and accordingly, operating and finance expenses decreased considerably.

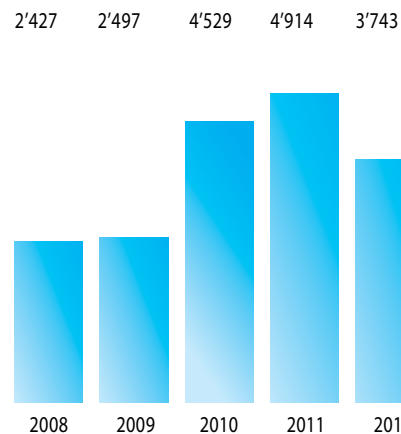
Strategically, Brugg/Windisch has been earmarked as the location for industrial activity and real estate. Properties at other locations are to be developed and sold. Thus, in addition to a smaller parcel in Birr, the property in Baar containing the old administration building, which has approval for an office and residential project, was sold in 2012. Net proceeds from these sales were used to reduce the amount of capital borrowed to finance the new buildings in Brugg. A considerable portion of the new buildings in Brugg has thus been financed with the sales of old properties (Wildegg, 2011; Birr and Baar, 2012), and the restructuring of the portfolio from old to new properties has been accomplished.

To further implement the designated strategy, additional projects of central importance to the BRUGG Immobilien AG were launched:

- *There is a legally valid design plan for the 14-storey high-rise building in Brugg, which is included in the "VISIONMITTE" development plan, providing approximately 16,500 m² of gross floor space for office and residential use. Planning for this building will continue to move forward in 2013.*

- *A design plan for the property at the Baslerstrasse in Brugg for a residential complex of three buildings with nine apartments in each and a central car park was submitted for approval.*

**UMSATZ 2008-2012
TURNOVER 2008-2012**



**SCHLÜSSELZAHLEN 2012
KEY FIGURES 2012**

Umsatz	3'743
Turnover	
Investitionen	493
Investments	
Bilanzsumme	49'447
Total assets	
Mitarbeitende	1
Employees	

(Werte in 1000 CHF)

KABELSYSTEME

- Nieder-, Mittel- und Hochspannungskabel von 1 bis 500 kV mit Kunststoff- oder Öl-isolation
- Zubehör von 1 bis 500 kV, passend für alle Anschlussysteme
- Diagnostik- und Überwachungsdienstleistungen, Geräte und Beratung (Teilentladung, Temperatur, Ölanalysen)
- Lichtwellenleiterkabel, Telecomseile, kundenspezifische Spezial- und Hybridkabel sowie Kabelkonfektionen
- Systemlösungen für die Datenübertragung,

die Maschinen- und Geräteindustrie sowie für Anwendungen im militärischen Bereich

- Ummantelte Zugelemente für die Hebmittelindustrie
- Projektentwicklung, Engineering, Beratung, Schulung und Service

CABLES SYSTEMS

- Low, medium and high voltage cables from 1 to 500 kV with polymeric or oil insulation
- Accessories from 1 to 500 kV, applicable to any fitting system
- Diagnostic and monitoring services, equipment and consulting (partial discharge, temperature, oil analysis)
- Fibre optic cables, optical ground wires, customer-specific special and hybrid cables as well as cable assemblies
- System solutions for data transmission, the mechanical and instrument engineering industry as well as military applications
- Coated transmission products for the lifting industry
- Project management, engineering, consulting, training and services


SEILTECHNIK

- Steinschlagzäune, Böschungsstabilisierungen, Lawinen- und Murgangverbauungen, Schutzverbauungen in Minen
- Sicherheitssysteme (Militäranwendungen, Infrastrukturschutz)
- Schwereile für Personen- und Materialtransport, Minen
- Inox-Drahtseile für architektonische und ästhetische Zwecke

- Seilbauwerke
- Spezialseile für Aufzüge und Winden
- Drahtseilkonfektion, Hebmittel und Zubehör
- Mikrokabel für Betätigungszüge und Antriebssysteme
- Synthetische Fasern für Betonbewehrung

ROPE TECHNOLOGY

- Rockfall barriers, slope stabilizations, avalanche and debris flow barriers, protection in mines
- Security technologies (military applications, infrastructure protection)
- Heavy-duty ropes for transportation of people and materials, mining
- Stainless steel ropes for architectural and aesthetic purposes
- Rope structures
- Special ropes for elevators and winches
- Fabricated rope products for lifting equipment and accessories
- Micro cables for push-pull applications and transmissions
- Synthetic fibres for concrete reinforcement



ROHRSYSTEME

- Nah- und Fernwärme/-kühlung: PREMANT, vorisolierte, starre Rohre, FLEXWELL, CASAFLEX, CALPEX, CALUPEX, CALCOPPER, die Flexiblen für Nah- und Fernwärme- sowie -kühlnetze, COOLFLEX und COOLMANT, vorisolierte PE-Rohre für die Nah- und Fernkühlung, EIGERFLEX, flexible, vorisolierte PE-Rohre mit Begleitheizung
- Systempakete: BIOFLEX für Biogas-Fermenterheizung, GECO₂-BRUGG-Erdwärmesonde, ADBLue-Tankstellenrohr, SPIRAFLEX-Wärmetauscherrohr
- Industrie: FSR, doppelwandige Rohre, NIROFLEX, Wellrohre für Wärmetauscher, Schutzrohre usw.
- Tankstellen: SECON-X, FSR und LPG, doppelwandige Systeme

PIPE SYSTEMS

- Local and District Heating/Cooling: PREMANT, pre-insulated, rigid pipe systems, FLEXWELL, CASAFLEX, CALPEX, CALUPEX, CALCOPPER, the flexible range for local and district heating/cooling networks COOLFLEX and COOLMANT, pre-insulated PE pipes for local and district cooling EIGERFLEX, flexible, pre-insulated PE pipes with trace heating

- System packages: BIOFLEX for biogas fermenter heater, GECO₂-BRUGG geothermal heating pipe, ADBLue petrol station package, SPIRAFLEX heat exchanger pipe
- Industry: FSR, double-walled pipe systems NIROFLEX, corrugated pipe for heat exchangers, protective piping, etc.
- Petrol stations: SECON-X, FSR and LPG, double-walled systems



PROZESSLEITTECHNIK

Automatisierungs- und Leitsysteme für:

- Wasser-, Strom-, Gas- und Fernwärmeversorgungen
- Wasseraufbereitungsanlagen
- Kläranlagen und Kanalsysteme
- Strassenabwasserbehandlungsanlagen
- Schlamm- und Müllverbrennungsanlagen
- Wasserkraftwerke
- Flusstaufen
- Hochwasser- und Küstenschutz

Produkte für:

- Durchflussmessung in grossen Rohrleitungen und offenen Kanälen
- Druck- und Füllstandmessung (Reservoir, Behälter, Flusspegel, Stausee, Wasserschloss)
- Winkel- und Positionsmessung (Klappe, Wehr, Schieber, Absperrorgan)

- Sewage treatment plants and canal systems
- Road runoff treatment plants
- Sludge and garbage incinerators
- Water power plants
- River barrages
- Flood control and coastal protection

Products for:

- Flow measurements in large pipelines and open channels
- Pressure and level measurements (reservoirs, containers, water level in rivers, dams, surge tanks)
- Angle and position measurements (valves, weirs, sliding gates, shutoff valves)

PROCESS CONTROL TECHNOLOGY

Automation and control systems for:

- Water, power, gas and district heating supplies
- Wastewater treatment plants





Von links nach rechts: / Left to right:
François Carrard, Jürg Suhner, Reto Wartmann, Otto H. Suhner, Rudolf Hug, Kurt H. Fischer, Roland Widmer

**Kabelwerke Brugg AG
Holding**

**Verwaltungsrat
Board of Directors**

Otto H. Suhner, dipl. Ing. ETH,
Unterbözberg
(Präsident, Delegierter)
(Chairman, Delegate)

Reto Wartmann, Betriebsökonom,
Rothenburg
(Vizepräsident)/(Vice-Chairman)

François Carrard, Dr. iur., Cully

Kurt H. Fischer, Dr. oec. HSG, Dottikon

Rudolf Hug, Unternehmer, Oberrohrdorf

Roland Widmer, dipl. Wirtschaftsprüfer,
Lengnau

Jürg Suhner, dipl. Ing. agr. ETH, Baden



Von links nach rechts: / Left to right:
Thomas F. Hauser, Urs Bollhalder, Andreas Heinemann, Otto H. Suhner, Urs Schnell, Bernhard Eicher, Andreas Borer

**Unternehmensleitung
Group Management**

Otto H. Suhner

Urs Schnell
(Vorsitz)/(CEO)

Andreas Heinemann
(Gruppenfinanzchef)/(CFO)

Markus Burger
(bis 31. Mai 2012)/(until May 31, 2012)

Thomas F. Hauser
(a. i. ab 1. Juni 2012)/(a. i. since June 1, 2012)
(Bereich Kabelsysteme)/(Cable Systems Division)

Bernhard Eicher
(Bereich Seiltechnik)/(Rope Technology Division)

Urs Bollhalder
(Bereich Rohrsysteme)/(Pipe Systems Division)

Andreas Borer
(Bereich Prozessleittechnik)
(Process Control Technology Division)



Konzernsitz B12, Brugg
Head Office B12, Brugg



Geobru gg AG, Romanshorn, Switzerland



Geobru gg Chengdu Co. Ltd., Chengdu, China



BRUGG Rohrsystem AG, Kleindöttingen, Switzerland



BRUGG Cables, China



Rittmeyer AG, Baar, Switzerland



GERMANPIPE GmbH, Nordhausen, Germany



BRUGG Rohrsysteme, Wunstorf, Germany


Australia

Geobruigg Australia Pty Ltd
14 Century Road
Malaga Perth WA 6090
Tel. +61 8 9249 9939
www.geobruigg.com.au


Austria

Geobruigg Austria Ges.m.b.H.
Innsbrucker Bundesstrasse 126
AT-5020 Salzburg
Tel. +43 662 825395
www.geobruigg.com

Rittmeyer Ges.m.b.H.
Walkürengasse 11/2/1
Postfach 73
AT-1152 Wien
Tel. +43 1 985 2593
www.rittmeyer.com

Fatzer AG Austria
Ried 5a
AT-6272 Kaltenbach
Tel. +43 52 83 29 191
www.fatzer.com


Chile

Geobruigg Andina S.A.
Coronel Pereira 72 Of 302
Las Condes, Santiago de Chile
Tel. +56 2 225 84 00
www.geobruigg.com


China

Brugg Wire Rope (Suzhou) Co. Ltd.
Plant 1, Nr. 88, Jinling East Road,
Suzhou Industrial Park,
Suzhou 215121, P. R. China
Tel. +86 512 6296 9320
www.bruggrope.com

Brugg Cables (Shanghai) Co. Ltd.
Building No. 7 Sai Te Industrial Park
No. 1300 Jung Gong Road
Shanghai, 200433
P. R. China
Tel. +86 21 5506 2530
www.brugg-cables.com.cn

Brugg Cables (Suzhou) Co. Ltd.
Building No. 2
No. 88 East Jinling Road
Wei Ting Town
Suzhou Industrial Park
Suzhou, 215121
P. R. China
Tel. +86 512 6262 2943
www.brugg-cables.com.cn

Geobruigg Chengdu Co. Ltd.
33 Tianlang Road
National Hi-tech Western Zone
Chengdu, 611731 Sichuan
P. R. China
Tel. +86 28 8784 3721
www.geobruigg.com.cn


Croatia

Zagreb Rittmeyer d.o.o.
Kraljice Jelene 6
HR-10000 Zagreb
Tel. +385 1 455 08 17
www.rittmeyer.com


Czechia Republic

Brugg Kabel CZ, s.r.o.
Vlastiborská 2840/1
CZ-193 00 Praha 9-Horní, Pocerlice
Tel. +420 226 203 300
www.bruggcables.com


Finland

Brugg-PEMA OY
Jalostajantie 18
P. O. Box 707
FI-60100 Seinäjoki
Tel. +358 10 4838 300
www.bruggpema.fi

Brugg-PEMA OY
Virkatie 1
FIN-01510 Vantaa
Tel. +358 10 4838 200
www.bruggpema.fi


France

Brugg Tubes SAS
Route de la gare d'Heyrieux
FR-69780 Saint Pierre Chandieu
Tel. +33 4 37 25 70 00
www.brugg.fr

Rittmeyer SAS
Route de la gare d'Heyrieux
FR-69780 Saint Pierre Chandieu
Tel. +33 4 78 40 94 57
www.rittmeyer.com


Germany

Brugg Kabel GmbH
Daimlerstrasse 8
DE-71701 Schwieberdingen
Tel. +49 7150 9 1635 0
www.bruggcables.com

Brugg Rohrsysteme GmbH
Adolf-Oesterheld-Strasse 31
DE-31515 Wunstorf
Tel. +49 5031 170 0
www.brugg.de

GERMANPIPE GmbH
Darrweg 43
DE-99734 Nordhausen
Tel. +49 3631 46267 0
www.german-pipe.de

ISOBRUGG
Stahlmantelrohr GmbH
Zum Hämelerwald 21
DE-31275 Lehrte-Arpke
Tel. +49 5175 92100
www.iso-brugg.de

Rittmeyer GmbH
Hohes Gestade 11
DE-72622 Nürtingen
Tel. +49 7022 9063 0
www.rittmeyer.com


Italy

Brugg Pipesystems Srl
Via Luigi Bertolini 27
IT-29122 Piacenza
Tel. +39 0523 590 431
www.bruggpipesystems.it

Rittmeyer Srl
Via Valbona 43
IT-24010 Ponteranica (BG)
Tel. +39 035 570 318
www.rittmeyer.com

Geobruigg Italia Srl
Via Carlo Jannozzi, 42
IT-20097 San Donato
Milanese – MI
Tel. +39 02 518 77 240
www.geobruigg.it

Brugg Cables Italia Srl
Via Palermo, 20
Sesto San Giovanni
IT-20099 Milano
Tel. +39 02 22 47 00 48
www.bruggcables.com


India

Geobruigg India Private Limited
Suite No. 1008, Iris Tech Park
Sohna Road, Sector 48
Gurgaon – 122001, Haryana, India
Tel. +91 124 3308682
www.geobruigg.com

Brugg Cables India Private Limited
Suite No. 1008, Iris Tech Park
Sohna Road, Sector 48
Gurgaon – 122001, Haryana, India
www.bruggcables.com


Japan

Geobruigg Japan K.K.
28-5, 28-4 Aza Kobune-shinden
Koaota, Kashiwa-shi
277-0803 Chiba-ken, Japan
Tel. +81 4 7140 9911
www.geobruigg.com


Kuwait

Brugg Cables
Salwa, Block 12
Street No 7, House No 76
Floor No 1, Flat No 1
P. O. Box 2191
22022 Salmiya/Kuwait
Tel. +965 2566 32 71
www.bruggcables.com


Maroc

Geobruigg Maroc, SARL
14 rue Lucerne, résidence Latifa
1^{er} étage Bureau N° 3 -
Quartier des hôpitaux
20000 Casablanca – Maroc
Phone : +212 676 679 151
www.geobruigg.com


Poland

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.
Ul. Lipowa 5
PL-05-860 Plochocin
Tel. +48 22 722 56 26
www.brugg.pl

Brugg Cables Sp. z o.o.
ul. Waszkiewicza 62
PL-66-300 Międzyrzecz
Tel. +48 95 74 20 800
www.bruggcables.com

Fortatech Sp. z o.o.
Ul. Lipowa 5
PL-05-860 Plochocin
Tel. +48 22 722 51 87
www.fortatech.pl

Geobruigg Polska Spółka z o.o.
Oddział w Krakowie
ul. Białopradnicka 33B
31-221 Kraków
Tel. +48 12 378 40 10
www.geobruigg.pl


Singapore

Rittmeyer Representative Office
33 Club Street #10-15
Singapore 069415
Tel. +65 6640 8935
Mobile +65 9028 5501
www.rittmeyer.com


Spain

Geobruigg Ibérica S.A.
Calle Gomera 8, 1B
ES-28700 San Sebastian de los Reyes
(Madrid)
Tel. +34 91 659 2830
www.geobruigg.com


Southern Africa

Geobruigg Southern Africa
Unit 4, 40 Franssen Street
Chamdor 1739, Gauteng
South Africa
Tel. +27 845 132 732
www.geobruigg.com


Switzerland

Kabelwerke Brugg AG Holding
B12, Industriestrasse 21
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 31 31
www.brugg.com

Brugg Kabel AG
Klosterzelgstrasse 28
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 33 33
www.bruggcables.com

Brugg Cables Industry AG
Klosterzelgstrasse 28
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 31 00
www.bruggcables.com

Brugg Drahtseil AG
Wydenstrasse 36
CH-5242 Birr
Tel. +41 56 464 42 42
www.brugglifting.com

Fatzer AG
Salmsacherstrasse 9
CH-8590 Romanshorn
Tel. +41 71 466 81 11
www.fatzer.com

Brugg Contec AG
Aachstrasse 11
CH-8590 Romanshorn
Tel. +41 71 466 12 12
www.bruggcontec.com

Fortatech AG
Gübsenstrasse 80
CH-9015 St. Gallen
Tel. +41 71 314 74 74
www.fortatech.com

Geobruigg AG
Aachstrasse 11
CH-8590 Romanshorn
Tel. +41 71 466 81 55
www.geobruigg.com

Brugg Rohrsystem AG
Industriestrasse 39
CH-5314 Kleindöttingen
Tel. +41 56 268 78 78
www.pipesystems.com

BRUGG Immobilien AG
B12, Industriestrasse 21
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 31 31
www.brugg.com

Rittmeyer AG
Inwilriedstrasse 57
Postfach 464
CH-6341 Baar
Tel. +41 41 767 10 00
www.rittmeyer.com


United Arab Emirates

Brugg Kabel AG – Abu Dhabi
P. O. Box 51769
Saiid Omeran Power Building 93
Hamdan Street, Tourist Club Area
4th Floor, 041
Abu Dhabi/UAE
Tel. +971 2 671 73 02
www.bruggcables.com

Brugg Cable LLC Dubai
P. O. Box 28896
Dubai
United Arab Emirates
Tel. +971 4 334 55 40
www.bruggcables.com

Brugg Wire Rope
Middle East FZCO
Jafza View 18
P. O. Box 262963
Jebel Ali
Dubai
Tel. +971 4 813 78 06
www.brugglifting.com


USA

Brugg Cables, LLC
25 Anderson Road
P. O. Box 5231
US-Rome, GA 30162-5231
Tel. +1 706 235 8755
www.bruggcables.com

Geobruigg North America, LLC
22 Centro Algodones
US-Algodones, NM 87001
Tel. +1 505 771 4080
www.geobruigg.com

Brugg Wire Rope, LLC
1801 Parrish Drive
P. O. Box 551
US-Rome, GA 30162-0551
Tel. +1 706 235 6315
www.bruggrope.com

Brugg Pipesystems, LLC
1801 Parrish Drive
P. O. Box 1836
US-Rome, GA 30161
Tel. +1 706 235 5606
www.pipesystems.com