



DIE GRUPPE BRUGG
THE BRUGG GROUP

2008

Der Bestellungseingang wuchs gegenüber dem Vorjahr um mehr als 3% (Vorjahr 16%). Hauptträger des Wachstums ist der Bereich Rohrsysteme über den Erwerb der deutschen German Pipe GmbH. Der Einbruch der Rohstoffpreise hat im zweiten Halbjahr den Bestellungseingang gedämpft. Mit dem hohen Auftragsbestand zum Jahresanfang schoss der Umsatz auf ein Allzeithoch von CHF 753 Mio., was einer Zunahme um 17% (Vorjahr 12%) entspricht.

Incoming orders rose by more than 3% compared with the previous year (previous year: 16%). The main motor of growth is the Piping Systems Division, due to the acquisition of Germany-based German Pipe GmbH. The slump in commodity prices in the second half of the year curbed incoming orders. Thanks to the high number of orders in hand at the beginning of the year, turnover shot up to an all-time high of CHF 753 million, corresponding to an increase of 17% (previous year: 12%).

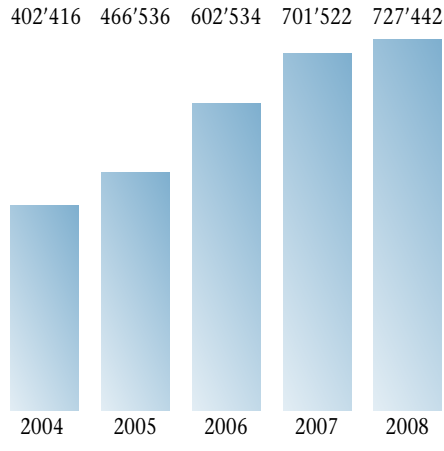
Durch die gute Auslastung der Produktion und die unterproportionale Entwicklung der funktionalen Kosten konnte ein betrieblicher Cashflow von 7,7% v. U. erwirtschaftet werden (CHF 58,0 Mio., Vorjahr CHF 38,8 Mio.). Die Markt-, Produkt- und Standortpositionen werden über namhafte Investitionsprojekte im Umfang von CHF 59,6 Mio. (Vorjahr CHF 21,6 Mio.) gestärkt.

Good production capacity utilization and the disproportionately low development of functional costs allowed an operating cash-flow of 7.7% of sales to be earned (CHF 58.0 million, previous year: CHF 38.8 million.). The market, product and location positions are strengthened through substantial investment projects totalling CHF 59.6 million (previous year: CHF 21.6 million).

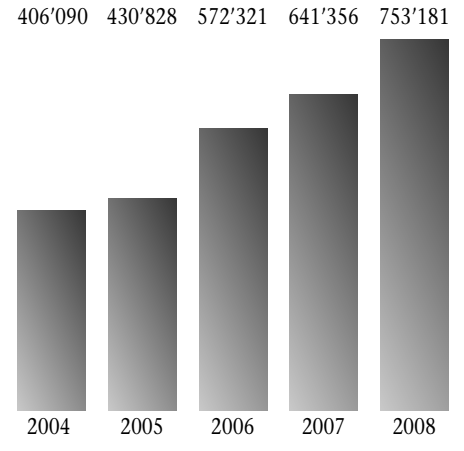
Durch das höhere Investitionsvolumen steigt erwartungsgemäss der Bedarf an Abschreibungen (CHF 24,4 Mio., Vorjahr CHF 17,1 Mio.). Der Bestand an Mitarbeitenden erhöhte sich im Einklang mit dem Umsatzwachstum auf 1925 Mitarbeitende (Vorjahr 1683), wovon in der Schweiz per Jahresende 2008 1159 (Vorjahr: 1109) beschäftigt sind.

As expected, the higher investment volume is leading to an increased need for writedowns (CHF 24.4 million, previous year: CHF 17.1 million). The number of employees rose in accord with growth in turnover to 1,925 (previous year: 1,683), of whom 1,159 (previous year: 1,109) were employed in Switzerland at the end of 2008.

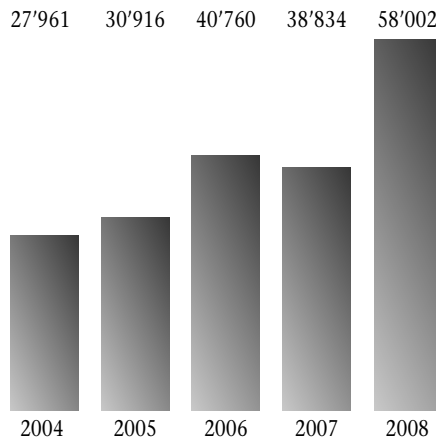
Bestellungseingang konsolidiert Incoming orders, consolidated



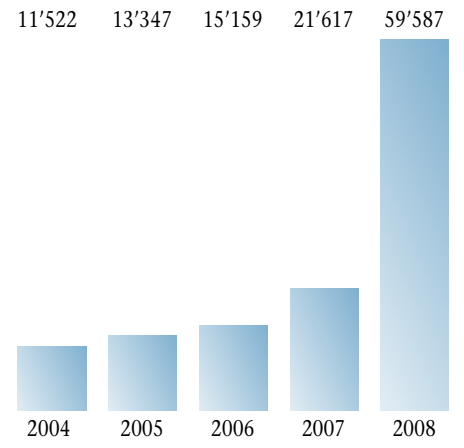
Umsatz konsolidiert Turnover, consolidated



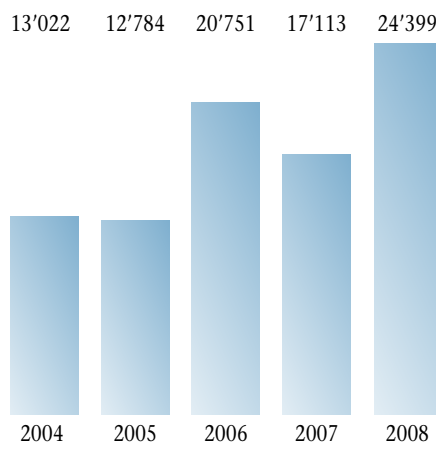
Betrieblicher Cashflow (nach Steuern) Operating cash-flow (after taxes)



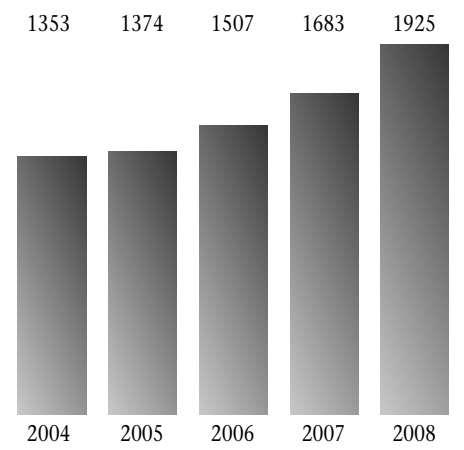
Investitionen Investments



Abschreibungen Writedowns



Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees (inclusive apprentices)





Die Gruppe BRUGG verzeichnet 2008 ein weiteres erfolgreiches Jahr. Mit dem starken Auftragspolster aus dem Jahre 2007 und den guten Auftragsengängen im laufenden Jahr hat der Gruppenumsatz die 750-Millionen-CHF-Marke überschritten, was ein Wachstum von 17% gegenüber dem Vorjahr bedeutet.

Alle Bereiche tragen, trotz anbahnender Konjunkturflaute und volatiler Finanz- und Rohstoffmärkte, zum guten Ergebnis bei. Die Investitionen der Brugg Kabel AG in eine neue Leiterverseilmaschine und in eine moderne Extrusionsanlage sowie die Inbetriebnahme der neuen Geobrug-Netz-Fabrik in Romanshorn bringen Innovationskraft und nachhaltige Produktivitäts- und Qualitätssteigerungen. Die Bewilligungen zur Umsetzung der Arealentwicklung am Hauptsitz der Kabelwerke in Brugg konnten planmässig eingeholt und die Arbeiten zur Realisierung der Neubauten gestartet werden. Trotz grossen Investitionen und hoher Umsatzsteigerung sind die Bankschulden deutlich abgebaut worden. Darüber hinaus konnten notwendige Rückstellungen und Reserven zur Stabilisierung im schwierigen Wirtschaftsumfeld gebildet werden.

Ich danke, auch im Namen des Verwaltungsrates, allen unseren Mitarbeitenden für ihren ausserordentlichen Einsatz und ihren Beitrag zum guten Resultat. Unseren Kunden, Lieferanten und Aktionären danken wir für das Vertrauen und das Interesse an unserer Gruppe.

O. H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ
Präsident des Verwaltungsrates

02/03 Rückblick
auf das Geschäftsjahr 2008

04/05 *Review
of the financial year 2008*

06/07 Kabelsysteme
Cable Systems

08/09 Seiltechnik
Rope Technology

10/11 Rohrsysteme
Piping Systems

12/13 Prozessleittechnik
Process Control Technology

14/15 Produkte und Dienstleistungen
Products and Services

16 Organisation der Gruppe Brugg
The Brugg Group Organization

The BRUGG Group recorded yet another successful year in 2008. Thanks to a considerable backlog of orders in hand from 2007 and the good number of incoming orders in the current year, Group turnover exceeded the CHF 750 million mark, meaning growth of 17% compared with the previous year.

Despite the incipient economic slowdown and volatile financial and commodity markets, all divisions contributed to the good result. The investments made by Brugg Cables AG in a new conductor stranding machine and in a modern extrusion installation, as well as the commissioning of the new Geobrug protective netting factory in Romanshorn ensure innovative strength and sustainable improvements in productivity and quality. The approvals for implementation of site development at the Group headquarters in Brugg were obtained according to plan, and work commenced to erect the new buildings. Despite major investments and a high increase in turnover, bank debts were reduced considerably. In addition, contingency funds and reserves were formed, as required, to provide for stabilization in the difficult economic environment.

Also in the name of the Board of Directors, I would like to thank all our employees for their exceptional dedication and their contribution to the good result. We also thank our customers, suppliers and shareholders for their confidence and interest in our Group.

O.H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ
Chairman of the Board





2008 wird als ein turbulentes Jahr, welches nicht nur die Finanzbranche, sondern auch die Politik auf das Äusserste gefordert hat, in die Geschichte eingehen. Die erste Jahreshälfte war bereits von der Subprime-Krise geprägt, und man hatte mit volatilen und sinkenden Aktienmärkten und Inflationsängsten zu kämpfen. Das zweite Halbjahr zeigte sich insbesondere seit dem Konkurs von Lehman Brothers noch turbulenter und resultierte in Marktbewegungen und Reaktionen seitens der Zentralbanken und der Politik, die in ihrem Ausmass als einzigartig bezeichnet werden müssen. Die Krise erreichte ihren vorläufigen Höhepunkt im Oktober, als etablierte globale Banken weltweit gestützt oder gar verstaatlicht werden mussten. Die ungünstigen Konjunkturaussichten und der Rückgang der Erdöl- und Rohstoffpreise haben zu einer einschneidenden Abschwächung der Inflation geführt. Der Interbankenmarkt kam praktisch zum Erliegen. Mitte Oktober entgegen den Zentralbanken in einer koordinierten Aktion mit Leitzinssenkungen, Liquiditätsspritzen und Garantien dem sich massiv verschlechternden Marktumfeld mit dem Ziel, die Rezession abzuschwächen.

Einhergehend mit der Finanzkrise hat sich das weltwirtschaftliche Umfeld in den letzten Monaten deutlich verschlechtert. Die Wirtschaftstätigkeit ist in den USA wie in Europa rückläufig, während sie sich in Asien stark verlangsamte. Die Schweiz hat keine Immobilienkrise zu verdauen, der Konsum ist im internationalen Vergleich stabiler und ein «Credit Crunch» im Bankensektor ist ausgeblieben. Sie ist aber nicht immun gegen die internationale Rezession. Diese Entwicklungen treffen und trüben die noch robuste Schweizer Wirtschaft mit voller Wucht.

Agrund des konjunkturellen Abschwungs und der Korrekturen wurde die Dynamik der Vorjahre auf hohem Niveau abgebremst und ist rückläufig. Der Bestellungseingang inklusive der per 1. Januar 2008 erworbenen Mehrheitsbeteiligung German Pipe wuchs

gegenüber dem Vorjahr um mehr als 3% (Vorjahr 16%). Mit dem starken Auftragspolster zum Jahresanfang schoss der Umsatz auf CHF 753 Mio., was einer Zunahme um 17% (Vorjahr 12%) entspricht. Der Auftragsbestand hat sich im Vergleich mit dem Vorjahr um 9% auf CHF 215,3 Mio. verringert (Vorjahr 235,6); die Reduktion ist primär auf die stark gefallen Rohstoffpreise, die Währungsschwankungen, aber auch auf Preiszerfälle zurückzuführen.

Die deutlich sinkenden Rohstoffpreise und in der Tendenz schwächere Margen reduzieren die Bruttomarge. Mit dem steigenden Umsatz haben sich die Produktionskosten und die funktionalen Kosten wie Verkauf, Entwicklung und Verwaltung relativ zum Umsatz verkleinert. Der betriebliche Cashflow erhöhte sich sprunghaft von CHF 38,8 Mio. auf CHF 58,0 Mio. Die durch die Finanzmarktkrise induzierte Euro-Währungsabwertung belastet die Jahresrechnung über den Finanzaufwand erheblich. Das in den Vorjahren bis im Sommer 2008 stark angewachsene NOWC (Net Operating Working Capital) hat sich im letzten Semester 2008 aufgrund des abgebremsen Wachstums, stark fallender Rohstoffpreise und intensiver Anstrengungen zur Reduktion der Kapitalbindung auf CHF 168,3 Mio. (Vorjahr CHF 213,4 Mio.) reduziert. Die Bankschulden der Gruppe BRUGG sanken von CHF 42,7 Mio. auf CHF 11,4 Mio., was die Zielsetzung der Gruppe BRUGG übertrifft.

Die Zahl der Mitarbeitenden erhöhte sich von 1683 auf 1925, was einer Steigerung von 14% entspricht; German Pipe trägt mit 120 Mitarbeitenden am Jahresende 2008 zum Wachstum bei. Die Investitionen der Brugg Kabel AG in eine neue Leiterverseilmaschine und in eine moderne Extrusionsanlage, die Inbetriebnahme der Geobrug- Schutznetz-Fabrik in Romanshorn und andere Projekte lassen das Investitionsvolumen auf CHF 59,6 Mio. (Vorjahr: CHF 21,6 Mio.) anwachsen. Das Projekt zur Neuüberbauung des Ostgeländes am Hauptsitz der Kabelwerke in Brugg (Arealentwicklung 2008 bis 2010) absorbiert davon CHF 24,1 Mio.

Die vier Bereiche haben sich alle positiv entwickelt: Der **Bereich Kabelsysteme** hat erneut ein markantes Umsatzwachstum von 17% verzeichnet und schloss mit einem Rekordumsatz von CHF 323,7 Mio. (Vorjahr CHF 277,3 Mio.) ab. Ein grosser Erfolg war der Abschluss des Qualifikationstests für 500-kV-Hochspannungskabel-Anlagen. Die Bautätigkeit im Rahmen des Projektes «Vision Mitte» mit dem integrierten Neubau der Hochspannungszubehör-Fertigung schreitet planmässig voran.

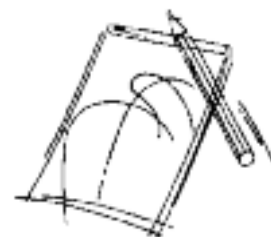
Der in verschiedensten Branchen mit Nischenprodukten tätige **Bereich Seiltechnik** startete mit einem Rekordauftragsbestand und erzielte eine Umsatzsteigerung von 12% auf ein Allzeithoch von CHF 166,5 Mio. (Vorjahr CHF 148,1 Mio.). Die ausgereiften Böschungs- und Murgangschutztechnologien führten in der Sparte GEOBRUGG-Schutzsysteme zu einem erfreulichen Ergebnis; die Sparte FATZER-Schwerseile erreichte erneut ihre Kapazitätsgrenze, weshalb entschieden wurde, in den Ausbau der Produktionsleistung zu investieren.

Der **Bereich Rohrsysteme** erzielte im Jahr 2008 einen Umsatz von CHF 186 Mio. und ist damit gegenüber dem Vorjahr (CHF 141,3 Mio.) um 32% gewachsen. Die Ende 2007 akquirierte Mehrheitsbeteiligung German Pipe GmbH trägt hierzu CHF 31 Mio. Umsatz bei. Das grösste Geschäftsfeld «District Heating Cooling» profitierte von generell günstigen Rahmenbedingungen für erneuerbare Energien, Energieeffizienz und CO₂-Reduktions-Technologien.

Der **Bereich Prozessleittechnik** hat im letzten Geschäftsjahr mit einem Umsatz von CHF 81,2 Mio. (Vorjahr CHF 77,6 Mio.) ein sehr gutes Resultat erzielt. Die in den letzten Jahren auf allen Stufen eingeleiteten Prozessverbesserungen und die Verstärkung der Marktpräsenz in den europäischen Ländern zeigen Wirkung.

Ausblick

Vor dem Hintergrund der Finanz- und der Wirtschaftskrise sind Prognosen zusehends schwieriger vorzunehmen. Das Auftragsvolumen aller Bereiche ist im Vergleich mit dem Vorjahr um 9% auf CHF 215,3 Mio. gesunken. Die Gruppe BRUGG profitiert von den auf nachhaltige Wachstumsmärkte ausgerichteten Portfolios Energiekabel, Schutznetzsysteme, Bahnseile, Nah- und Fernwärme sowie Frischwasser. Im Zuge der Wirtschaftskrise ist der hohe Auftragsbestand zwar immer noch zufriedenstellend und sichert ein ansprechendes Umsatzvolumen für das Jahr 2009. Allerdings werden über die Rohstoffpreise, Überkapazitäten am Markt und Währungseinflüsse die Margen tendenziell sinken; Exporte werden durch gestiegene Währungsrisiken geschwächt.





2008 will go down in history as an extremely turbulent year that made drastic demands not only on the financial sector, but on politicians as well. The first half of the year was already marked by the sub-prime crisis, and there was a general struggle with volatile and bearish equity markets and inflation fears. The second half of the year, especially after the bankruptcy of Lehman Brothers, proved to be even more turbulent, resulting in market movements and reactions on the part of central banks and politicians which must be described as being unique in their extent. The crisis reached its peak for the present in October when well-established global banks worldwide had to be propped up or even nationalized. The unfavourable economic prospects and the decline in petroleum and commodity prices led to a radical drop in inflation. The interbank market came practically to a standstill. In mid-October, central banks took coordinated action including cuts in prime rates, injections of liquidity and guarantees, thereby responding to the massively deteriorating market environment with the objective of toning down the recession.

Accompanying the financial crisis, there has been a clear deterioration of the global economic environment in the past few months. Economic activity is on the decline in the USA and also in Europe, while it is slowing down sharply in Asia. Switzerland has no real estate crisis to digest, consumption is more stable in international comparison and a credit crunch in the banking sector has failed to materialize. However, Switzerland is not immune to the international recession. These developments are hitting the still robust Swiss economy with full force and casting a cloud over it.

On account of the economic downturn and the market corrections, the dynamism of previous years declined and reversed at a high level. Incoming orders, including those from the majority holding in German Pipe GmbH acquired with effect from 1 January 2008, rose in comparison with the previous year by more than 3% (previous year: 16%). Thanks to the considerable backlog of orders in hand at the beginning of the year,

turnover shot up to CHF 753 million, corresponding to an increase of around 17% (previous year: 12%). In comparison with the previous year, the backlog of orders dropped by 9% to CHF 215.3 million (previous year: CHF 235.6 million); the reduction is due primarily to sharply fallen commodity prices, currency fluctuations, but also price collapse.

The clear decline in commodity prices and the trend to weaker margins combined to reduce the gross margin. With turnover rising, the production costs and functional costs, such as sales, development and management, diminished in relation to turnover. The operating cash-flow soared from CHF 38.8 million to CHF 58.0 million. With its effect on financial expenditure, the devaluation of the euro induced by the financial market crisis is putting considerable strain on the annual financial statements. The NOWC (Net Operating Working Capital), which had risen sharply in previous years until summer 2008, dropped in the second half of 2008 on account of slower growth, sharply falling commodity prices and intense efforts to reduce the tied-up capital to CHF 168.3 million (previous year: CHF 213.4 million). The BRUGG Group's bank debts fell from CHF 42.7 million to CHF 11.4 million, surpassing the BRUGG Group's target.

The number of employees increased from 1,683 to 1,925, corresponding to a rise of 14%; German Pipe GmbH added its 120 employees and thereby contributed to growth at the end of 2008. The investments made by Brugg Cables AG in a new conductor stranding machine and in a modern extrusion installation, as well as the commissioning of the Geobrugg protective netting factory in Romanshorn pushed the investment volume up to CHF 59.6 million (previous year: CHF 21.6 million). CHF 24.1 million of this is earmarked for the project to erect new buildings on the eastern part of the site at the Group headquarters in Brugg (site development 2008–2010).

All four divisions achieved positive development: The **Cable Systems Division** once again recorded a striking growth in turnover of 17%, closing with a record turnover of CHF 323.7 million (previous year: CHF 277.3 million). A major success was the conclusion of the qualification test for 500 kV high-voltage cable installations. Construction work within the framework of "Vision Mitte", with the integrated new building for the production of high-voltage accessories, is proceeding according to plan.

The **Rope Technology Division**, which offers niche products in a wide range of industries, started with a record number of orders in hand and achieved an increased turnover of 12%, reaching an all-time high of CHF 166.5 million (previous year: CHF 148.1 million). The mature slope and avalanche protection technologies led to a pleasing result in the GEOBRUGG protection systems line; the FATZER heavy-duty ropes line again reached its capacity limit, leading to the decision to invest in production capacity expansion.

The **Piping Systems Division** achieved a turnover of CHF 186 million in 2008, thus growing by 32% compared with the previous year (CHF 141.3 million). The majority holding in German Pipe GmbH acquired at the end of 2007 contributed CHF 31 million to this turnover. The largest business field, "District Heating Cooling", profited from the generally favourable prevailing conditions for renewable energies, energy efficiency and CO₂ reduction technologies.

With a turnover of CHF 81.2 million (previous year: CHF 77.6 million), the **Process Control Systems Division** achieved a very good result in the past financial year. The process improvements introduced in the last few years at all levels and the increased market presence in European countries are paying off.

Outlook

Against the background of the financial and economic crises, forecasts are increasingly difficult to make. In comparison with the previous year, the backlog of orders have dropped by 9% to CHF 215.3 million. The BRUGG Group is profiting from the energy cables, protective netting systems, cableway ropes, local and district heating, as well as fresh water portfolios, all of which are geared towards sustainable growth markets. Considering the economic crisis, the high number of orders in hand is, it is true, still satisfying and ensures an attractive turnover volume for 2009. However, margins will have a tendency to shrink as a result of the commodity prices, overcapacities in the market and currency influences; exports will be weakened by increased currency risks.





Der Bereich Kabelsysteme verzeichnete 2008 erneut ein markantes Wachstum und schloss mit einem Rekordumsatz von mehr als CHF 320 Mio. ab. Allerdings dämpfte der Einbruch der Rohstoffpreise im zweiten Halbjahr den Auftragsengang und hinterliess vor allem beim Auftragsbestand erste Spuren der sich abzeichnenden wirtschaftlichen Abkühlung.

Der boomende Markt für Hochspannungsanlagen im Mittleren Osten war der Hauptträger des Umsatzanstiegs im Vergleich zum Vorjahr. Ein grosser Erfolg im Bereich Hochspannungsanlagen war auch der Abschluss des Qualifikationstestes für 500-kV-Kabelanlagen. Die ersten zwei dieser Anlagen wurden im Spätherbst an die Kunden ausgeliefert. Damit gelang es Brugg Cables einmal mehr, sich an der Weltspitze mit innovativen High-End-Lösungen zu etablieren.

Der Bereich Industriekabel und Systemlösungen hat während des Jahres die Basis für Systemangebote im Bereich Security und Defence weiter ausgebaut. Zudem konnte der Bereich mit Sensoriklösungen, basierend auf Lichtwellenleitertechnik, sehr vielversprechende, grössere Prototypenkabel für die Erdölindustrie verkaufen.

Dem Geschäftsbereich Belt gelang es, eine neue Produktreihe für den Markt zu qualifizieren und damit die Basis für das Umsatzwachstum im Jahr 2009 zu legen.

Neben dem Stammhaus in Brugg haben auch alle Länderniederlassungen ihre Position am Markt gestärkt und die Ertragslage verbessert.

Die Bautätigkeit im Rahmen des Projektes «Vision Mitte» mit dem integrierten Neubau der Hochspannungszubehörfertigung schreitet planmässig voran. Der turmartige Bau für die neue Isolieranlage wurde zum Jahreswechsel abgeschlossen.

The Cable Systems Division once again recorded striking growth in 2008, closing with a record turnover of more than CHF 320 million. However, the slump in commodity prices in the second half of the year curbed the inflow of orders, leaving, above all in the case of orders in hand, first signs of the emerging economic downturn.

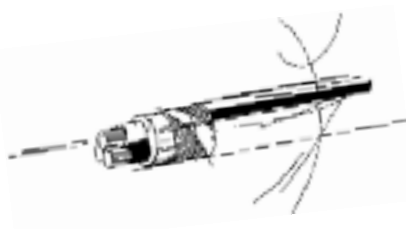
The booming market for high-voltage installations in the Middle East was the main factor accounting for the increased turnover compared with the previous year. A major success in the High-Voltage Installations unit was the conclusion of the qualification test for 500 kV cable installations. The first two of these installations were delivered to customers in late autumn. Brugg Cables thus once again succeeded in establishing itself among the best in the world with innovative high-end solutions.

During the year, the Industrial Cables and System Solutions unit continued to expand the basis for systems on offer in the Security and Defence unit. In addition, the unit managed to sell highly promising, larger prototype cables for the petroleum industry, as part of sensor technology solutions based on fibre-optic technology.

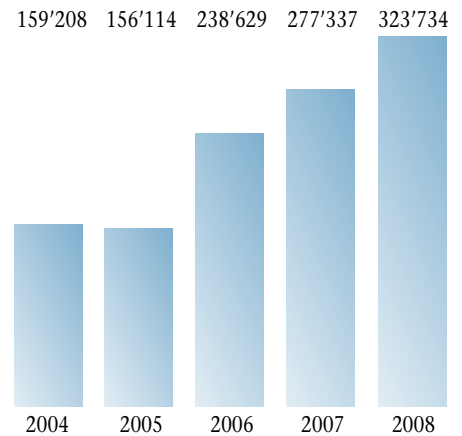
The Belt unit succeeded in qualifying a new product line for the market, thus laying the basis for turnover growth in 2009.

Apart from the parent company in Brugg, all branches in other countries consolidated their position in the market and improved their earnings situation.

Construction work within the framework of "Vision Mitte", with the integrated new building for the production of high-voltage accessories, is proceeding according to plan. The tower-like structure for the new insulating plant was completed at the end of the year.



UMSATZ 2004–2008 TURNOVER 2004–2008



SCHLÜSSELZAHLEN 2008 KEY FIGURES 2008

Umsatz Turnover	323'734
Bestellungseingang Orders received	307'359
Bestellungsbestand Orders on hand	127'629
Investitionen Investments	8'914
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	675

1000 CHF



Die in verschiedensten Branchen mit Nischenprodukten tätige Seiltechnik startete mit einem Rekordauftragsbestand und erzielte wiederum eine Umsatzsteigerung, welche auf organisches Wachstum und erneute Vormaterial-Preiserhöhungen zurückzuführen ist. Insgesamt wurde überdurchschnittlich investiert. Gegen Ende Jahr stagnierte der Auftragseingang in allen Sparten. Im Minengeschäft musste ein Neubestellungsrückgang in Kauf genommen werden.

Vor allem die ausgereiften Böschungs- und Murgangschutztechnologien führten in der Sparte GEOBRUGG®-Schutzsysteme zu einem erfreulichen Ergebnis. Das traditionelle Steinschlagbarrierengeschäft wurde von zunehmenden Normierungen beeinflusst. Das Marktsegment «Security Engineering» für Personenschutz im Privat- und Militärbereich verbuchte erste nachhaltige Erfolge. In der «Seilarchitektur» stand ein Grossprojekt in Spanien im Mittelpunkt.

Nach mehreren Jahren Vollauslastung erreichte die Sparte FATZER®-Schwerseile erneut ihre Kapazitätsgrenze, weshalb entschieden wurde, in den Ausbau der Produktionsleistung zu investieren. Wiederum wurden Bahnseile für zahlreiche Prestigeprojekte ausgeliefert.

Die Sparte BRUGG®-Aufzugseile mit den Standorten Schweiz und USA blickt auf das erfolgreichste Jahr ihrer Geschichte zurück. Die im deutschsprachigen Europa tätigen Sparten der Brugg®-Seil- und Kettenkonfektion erreichten ebenfalls Rekordzahlen. Bei den Hebemitteln aus Seilen und Ketten entwickelte sie sich zum Schweizer Marktführer.

Die FORTA®-Betonarmierungsfasern legten in ihren angestammten Märkten stark zu. Die von der Automotive abhängige FORTA®-Microcables konnte sich dank Bestellungen für neue Modelle sehr gut halten. Das Geschäft mit FORTA®-Spielgeräten entwickelte sich planmässig.

Rope Technology, which offers niche products in a wide range of industries, started with a record number of orders in hand and once again achieved an increased turnover due to organic growth and further primary material price increases. Overall investments were above average. Towards the year's end incoming orders stagnated in all lines. A decline in new orders had to be accepted in mining business.

It was mainly the mature slope and avalanche protection technologies which led to a pleasing result in the GEOBRUGG® protection systems line. The traditional rockfall barrier business was influenced by increasing standardizations. The Security Engineering product line for personal protection in the private and defence sectors recorded initial enduring successes. A major project in Spain was in the forefront in Rope Architecture.

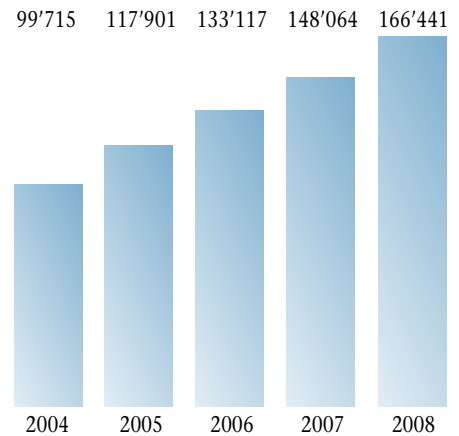
After several years at full capacity, the FATZER® heavy-duty ropes line again reached its capacity limit, leading to the decision to invest in production capacity expansion. Once again ropes were delivered for numerous prestigious ropeway projects.

The BRUGG® elevator ropes line with factories in Switzerland and USA recorded the most successful year in its history. The Brugg® rope & chain production line, active in German-speaking Europe, also achieved record figures. In the area of hoisting gear from ropes and chains, it grew to become Swiss market leader.

FORTA® concrete reinforcement fibres recorded vigorous increases in its traditional markets. Thanks to orders for new models, FORTA® microcables, dependent on the automotive industry, was able to hold its position very well. Business with FORTA® games equipment developed according to plan.



UMSATZ 2004–2008 TURNOVER 2004–2008



SCHLÜSSELZAHLEN 2008 KEY FIGURES 2008

Umsatz Turnover	166'441
Bestellungseingang Orders received	156'016
Bestellungsbestand Orders on hand	29'214
Investitionen Investments	16'837
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	526

1000 CHF



Der Bereich Rohrssysteme erzielte im Jahr 2008 einen Umsatz von 186 Mio. CHF und ist damit um 32% gewachsen. Die Ende 2007 akquirierte Mehrheitsbeteiligung German Pipe GmbH trägt hierzu CHF 31 Mio. Umsatz bei.

Alle Geschäftsfelder zeigten eine positive Entwicklung. Das grösste Geschäftsfeld «District Heating Cooling» profitierte von generell günstigen Rahmenbedingungen für erneuerbare Energien, Energieeffizienz und CO₂-Reduktionstechnologien. Die geografische Expansion wurde erfolgreich fortgeführt.

Das Jahr 2008 war zunächst geprägt von der Integration der German Pipe GmbH in den Firmenverbund des Rohrbereiches von Brugg. Im Markt Deutschland wurden die Vertriebsaktivitäten der German Pipe GmbH mit denen der Brugg Rohrssysteme GmbH zusammengeführt. Die im späteren Verlauf des Jahres auftretende Finanzkrise und die generelle Verunsicherung in weiten Kreisen der Wirtschaft haben für den Rohrbereich kaum Konsequenzen gezeigt. Der Arbeitsvorrat und die Anzahl in Planung befindlicher Kundenprojekte sind weiterhin hoch.

Die kontinuierliche Steigerung der Produktivität, die Reduktion des Umlaufvermögens und eine konsequente Ausrichtung der Bereichsprozesse auf den Kunden stellten im 2008 den Fokus interner Entwicklungsprogramme dar.

Das Geschäftsfeld «District Heating Cooling» zeigt sich zum Jahreswechsel 2008/09 sehr stabil. Die Markteinführung der neuen Klickmuffenverbindung beim Produkt Calpex wurde sehr erfolgreich abgeschlossen.

Im Markt für Industrie/Tankanlagen wurden die Segmente Biokraftstoffe, LPG, Biomasse und Tankanlagenanierung weiter ausgebaut. Die internationalen Aktivitäten wurden mit zusätzlichen Key Accounts erweitert.

Der Bereich Rohrssysteme rechnet für 2009 mit einer Stagnation auf hohem Niveau.

The Piping Systems Division achieved a turnover of CHF 186 million in 2008, thus growing by 32%. The majority holding in German Pipe GmbH acquired at the end of 2007 contributed a turnover of CHF 31 million.

All business fields showed positive development. The largest business field, «District Heating Cooling», profited from the generally favourable prevailing conditions for renewable energies, energy efficiency and CO₂ reduction technologies. The geographic expansion was successfully continued.

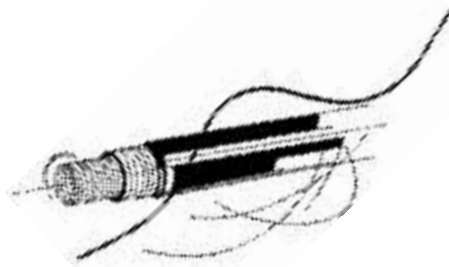
The year 2008 was at first marked by the integration of German Pipe GmbH into the affiliated companies of the Brugg Piping Systems Division. In the German market, the marketing activities of German Pipe GmbH were merged with those of Brugg Rohrssysteme GmbH. The financial crisis occurring later in the year and the general state of uncertainty in large parts of the business community had hardly any consequences on the Piping Systems Division. The orders in hand and the number of customer projects at the planning stage continue to be high.

The continuous improvement in productivity, the reduction of operating assets and a consistent orientation of division processes towards customers represented the focus of internal development programmes in 2008.

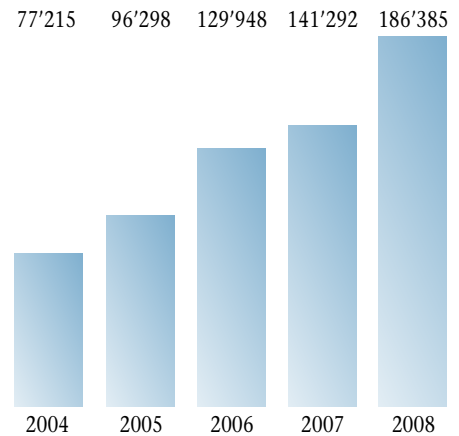
The "District Heating Cooling" business field proved to be very stable at the end of 2008. The market launch of the new Click Sleeve connection for the Calpex product was completed to resounding success.

In the market for Industry/Tank Installations, the biofuels, LPG, biomass and tank installation refurbishment segments were further expanded. Additional key accounts helped to extend international activities.

The Piping Systems Division is anticipating stagnation at a high level for 2009.



UMSATZ 2004–2008 TURNOVER 2004–2008



SCHLÜSSELZAHLEN 2008 KEY FIGURES 2008

Umsatz Turnover	186'385
Bestellungseingang Orders received	193'263
Bestellungsbestand Orders on hand	18'015
Investitionen Investments	17'330
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	399

1000 CHF

rittmeyer



Der Bereich Prozessleittechnik hat im letzten Geschäftsjahr mit einem Umsatz von CHF 81,2 Mio. ein sehr gutes Resultat erzielt. Die in den letzten Jahren auf allen Stufen eingeleiteten Prozessverbesserungen und die Verstärkung der Marktpräsenz in den europäischen Ländern zeigen Wirkung.

Der Auftragseingang erreichte CHF 74,9 Mio. und hat sich im Vergleich zum Vorjahreswert mit CHF 83,8 Mio. markant abgeschwächt. Es ist aber anzunehmen, dass Rittmeyer als Infrastrukturunternehmen in Zukunft auch an den vielen vom Staat angekurbelten Infrastrukturprojekten teilhaben wird.

Im Trinkwassergeschäft ist Rittmeyer in der Schweiz Marktführer und realisierte kürzlich für die Stadtwerke Brugg die Wasser- und Energieversorgung. Die Betreiber von Wasserkraftwerken tätigen beachtliche Investitionen, was im Geschäftsfeld Kraftwerktechnik zu einer starken Umsatzsteigerung führte. Auch der Umsatz mit Rittmeyer-Messgeräten zur Ausrüstung von Kraftwerken konnte gesteigert werden.

Der Markt mit Abwasserreinigungsanlagen hat sich in der Schweiz leicht abgeschwächt. Im Ausland jedoch, besonders in den Märkten Slowakei, Tschechien und Kroatien, wo Rittmeyer mit Tochtergesellschaften am Markt präsent ist, besteht eine grosse Nachfrage für Abwasseranlagen. Diese Auslandmärkte werden die Marktabschwächung im ARA-Geschäft der Schweiz kompensieren können.

Im Marktsegment Verfahrenstechnik sind im Verlaufe des vergangenen Jahres neue Geschäftsfelder entstanden. Insbesondere verlangen die Märkte wie Griechenland, Kroatien, Italien und Frankreich vermehrt kleinere Trinkwasseranlagen zur Entsalzung von Meerwasser. Rittmeyer wird in Zukunft mit ausgewählten Partnerfirmen diese Märkte bedienen.

With a turnover of CHF 81.2 million, the Process Control Systems Division achieved a very good result in the past financial year. The process improvements introduced in the last few years at all levels and the increased market presence in European countries are paying off.

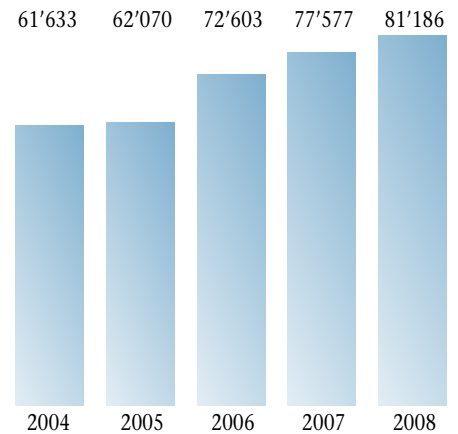
Incoming orders reached CHF 74.9 million, distinctly less than the previous year's figure of CHF 83.8 million. It may be assumed, however, that Rittmeyer, as an infrastructure company, will participate in many government-funded infrastructure projects in future, too.

Rittmeyer is the market leader in Switzerland's drinking water business and recently implemented the water and energy supply lines for Brugg Municipal Services. The operators of hydroelectric power stations are making considerable investments, which led to a sharp rise in turnover in the Power Station Technology business field. Sales of Rittmeyer metering devices for the equipment of power stations were also increased.

The market for sewage treatment plants has slightly declined in Switzerland. Abroad, however, especially in Slovakia, the Czech Republic and Croatia, where Rittmeyer has a market presence with subsidiaries, there is a great demand for sewage plants. These foreign markets will be able to compensate for the diminishing market in the sewage treatment business in Switzerland.

In the process engineering market segment, new business fields were established in the course of the past year. In particular, markets such as Greece, Croatia, Italy and France increasingly demand smaller drinking water plants for the desalination of sea water. Rittmeyer will serve these markets in future with selected partner companies.

UMSATZ 2004–2008 TURNOVER 2004–2008



SCHLÜSSELZAHLEN 2008 KEY FIGURES 2008

Umsatz Turnover	81'186
Bestellungseingang Orders received	74'795
Bestellungbestand Orders on hand	40'120
Investitionen Investments	1'330
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	318
1000 CHF	



KABELSYSTEME

- Nieder-, Mittel- und Hochspannungskabel von 1 bis 500 kV mit Kunststoff- oder Öl-Isolation
- Zubehör von 1 bis 500 kV, passend für alle Anschlussysteme
- Diagnostik- und Überwachungsdienstleistungen, Geräte und Beratung (Teilentladung, Temperatur, Ölanalysen)

- Lichtwellenleiterkabel, Telecomseile, kundenspezifische Spezial- und Hybridkabel sowie Kabelkonfektionen
- Systemlösungen für die Datenübertragung, die Maschinen- und Geräteindustrie sowie für Anwendungen im militärischen Bereich
- Ummantelte Zugelemente für die Hebe- mittelindustrie
- Projektentwicklung, Engineering, Beratung, Schulung und Service


CABLE SYSTEMS

- *Low, medium and high-voltage cables from 1 to 500 kV with polymeric or oil insulation*
- *Accessories from 1 to 500 kV applicable to any fitting system*
- *Diagnostic and monitoring services, equipment and consulting (partial discharge, temperature, oil analysis)*
- *Fibre-optic cables, optical ground wires, customer-specific special and hybrid cables as well as connector assembling*
- *System solutions for data transmission, the mechanical and instrument engineering industry as well as military applications*
- *Coated transmission products for the lifting industry*
- *Project management, engineering, consulting, training and services*

SEILTECHNIK

- Steinschlagzäune, Böschungsstabilisierungen, Lawinen- und Murgangverbauungen
- Sicherheitssysteme (Militäranwendungen, Infrastrukturschutz)
- Schwereile für Personen- und Materialtransport, Minen
- Seilbauwerke

- Innox-Drahtseile für Architektur und Ästhetik
- Spezialseile für Aufzüge und Winden
- Drahtseilkonfektion, Hebe- mittel und Zubehör
- Microcables für Betätigungszüge und Antriebssysteme
- Seilspielgeräte
- Synthetische Fasern für Betonbewehrung


ROPE TECHNOLOGY

- *Rockfall barriers, slope stabilizations, avalanche and debris flow barriers*
- *Security technologies (military applications, infrastructure protection)*
- *Heavy-duty ropes for transportation of people and materials, mining*
- *Rope structures*
- *Stainless steel ropes for architectural and aesthetic purposes*
- *Special ropes for elevators, winches*
- *Fabricated rope products for lifting equipment, accessories*
- *Microcables for push-pull applications and transmissions*
- *Playground equipment*
- *Synthetic fibres for concrete reinforcement*

ROHRSYSTEME

- Fernwärme
PREMANT[®], vorisolierte, starre Rohre
FLEXWELL[®], CASAFLEX[®], CALPEX[®],
CALCOPPER[®], die Flexiblen für Nah-
und Fernwärmenetze, Fernkühlnetze
EIGERFLEX[®], flexible, vorisolierte
PE-Rohre mit/ohne Begleitheizung,
LUNARFLEX[®], Solarleitungen
- Systempakete
NIROFLEX[®] für Biogas-Fermenterheizung,
GECO₂-BRUGG[®]-Erdwärmesonde,
ADBlue[®]-Tankstellenrohr,
SPIRAFLEX[®]-Wärmetauscherrohr
- Industrie
FSR[®], doppelwandige Rohre,
NIROFLEX[®], Wellrohre für Wärmetauscher,
Schutzrohre
- Tankstellen
SECON-X[®], FSR[®] und LPG[®],
doppelwandige Systeme

PIPING SYSTEMS

- District Heating
PREMANT[®], pre-insulated, rigid pipe systems
FLEXWELL[®], CASAFLEX[®], CALPEX[®],
CALCOPPER[®], the flexible range for

- local and district heating-/cooling networks
EIGERFLEX[®], flexible, pre-insulated PE
pipe systems with/without integrated frost
protection strip
LUNARFLEX[®], solar piping systems
- System packages
NIROFLEX[®], for Biogas fermenter heater,
GECO₂-BRUGG[®] geothermal heating pipe,
ADBlue[®] petrol station package,
SPIRAFLEX[®], heat exchanger pipe

- Industry
FSR[®], double-walled pipe systems
NIROFLEX[®], corrugated pipe for heat
exchangers, protective piping, etc.
- Petrol stations
SECON-X[®], FSR[®] and LPG[®], double-walled
systems



PROZESSLEITTECHNIK

- Mess- und Leittechnik für die Wasser-
und Energiewirtschaft
- Geräte, Komponenten und Anlagenbau
für die Branchen:
 - Versorgung (Wasser, Gas, Elektrizität)
 - Entsorgung (Abwasserreinigung,
Abwasserkanalbewirtschaftung)
 - Wasserkraftwerke
 - Hydrographie
- Beratung, Projektierung, Installation,
Schulung und Service

PROCESS CONTROL TECHNOLOGY

- Measuring and control systems for water
treatment and energy management
- Equipment, components and complete systems
on a turnkey basis for the segments of:
 - the water, gas, and electricity supply sectors
 - the waste disposals sectors
(water treatment and sewage)
 - hydroelectric power stations
 - hydrography
- Consulting, design, project engineering,
installation, training and service





Von links nach rechts / *Left to right:*
Otto H. Suhner, Kurt H. Fischer, Rudolf Merker, Reto Wartmann, Heinrich R. Siegrist, François Carrard

**Kabelwerke Brugg AG
Holding**

**Verwaltungsrat
Board of Directors**

Otto H. Suhner, dipl. Ing. ETH,
Unterbözing
(Präsident, Delegierter / *Chairman*)

Rudolf Merker, Dr. iur., Ennetbaden
(Vizepräsident / *Vice-Chairman*)

François Carrard, Dr. iur., Cully

Kurt H. Fischer, Dr. oec. HSG, Dottikon

Heinrich R. Siegrist, dipl. Wirtschaftsprüfer,
Wirtschaftsberater, Baden

Reto Wartmann, Betriebsökonom,
Rothenburg



Obere Reihe, von links nach rechts / *above left to right:*
Otto H. Suhner, Urs Schnell, Andreas Heinemann
Untere Reihe, von links nach rechts / *below left to right:*
Bernhard Eicher, Robert Schneider, Andreas Borer, Markus Burger, Heinz W. Gyger, Joseph Leimgruber

**Unternehmensleitung
Group Management**

Otto H. Suhner

Heinz W. Gyger
(Vorsitz/CEO, bis/to 30.6.2008)

Urs Schnell
(Vorsitz/CEO, ab/since 1.7.2008)

Markus Burger
(Bereich Kabelsysteme
Cable Systems Division)

Bernhard Eicher
(Bereich Seiltechnik
Rope Technology Division)

Robert Schneider
(Bereich Rohrsysteme
Piping Systems Division)

Dr. Joseph Leimgruber, bis/to 31.12.2008,
Andreas Borer, ab/since 1.1.2009
(Bereich Prozessleittechnik
Process Control Technology Division)

Andreas Heinemann
(Gruppenfinanzchef/CFO)



Konzernsitz und Brugg Kabel AG, Schweiz
Head office and Brugg Cables Ltd, Switzerland



Arealentwicklung 2008-2010
Development of cable works site 2008-2010



**Australia**

Geobruigg Australia Pty Ltd
5 Riversdale Road
Welshpool WA 6106
Tel. +61 8 9451 6557
Fax +61 8 9451 6559
info@geobruigg.com
www.geobruigg.com.au

**Austria**

Geobruigg Austria Ges.m.b.H.
Innsbrucker Bundesstrasse 71
AT-5020 Salzburg
Tel. +43 6277 7911
Fax +43 6277 79114
info@geobruigg.com
www.geobruigg.com

Brugg Rohrsystem GmbH
Reischlgasse 5
AT-4950 Altheim
Tel. +43 7723 4396 20
Fax +43 7723 4396 23
office@brugg-rohrsystem.at
www.pipesystems.com

Rittmeyer Ges.m.b.H.
Walküregasse 11/2/1
Postfach 73
AT-1152 Wien
Tel. +43 1 985 2593
Fax +43 1 985 2593-29
wien@rittmeier.com
www.rittmeier.com

Fatzer AG Austria
Ried 5a
AT-6272 Kaltenbach
Tel. +43 52 83 29 191
Fax +43 52 83 29 102
info@fatzer.com
www.fatzer.com

**Chile**

Geobruigg Andina S.A.
Avda. Irarrázaval 2821
Torre B, Of. 721
Ñuñoa, Santiago de Chile
Tel. +56 2 225 84 00
Fax +56 2 341 48 69
javier.temino@geobruigg.com
www.geobruigg.com

**China**

Brugg Cables (Shanghai) Co. Ltd.
Building No. 7, Sai Te Industrial Park
No. 1300 Jun Gong Road, Yangpu district
200433 Shanghai
P.R. China
Tel. +86 21 5506 2530
Fax +86 21 5506 2533
info@brugg-cables.com.cn
www.brugg-cables.com.cn

Brugg Cables (Shanghai) Co. Ltd.
Suzhou Branch
No. 2 East Mechanic Premise
No. 88 Jin Ling East Road
Wei Ting Town
Suzhou Industrial Park
Suzhou, 215121
P.R. China

Geobruigg Chengdu Co. Ltd.
No. 3, Tianlang Road
Chengdu Hi-tech Western Zone
Chengdu, 611731 Sichuan, P.R. China
Tel. +86 28 8784 3721
Fax +86 28 8784 3722
geobruigg@chinagccl.com
www.chinagccl.com

Brugg Rope Chengdu Co. Ltd.
Chengdu National Hi-tech
Chengdu, 611731 Sichuan
P.R. China
Tel. +86 28 8784 3721
Fax +86 28 8784 8217
info@brugg.cn
www.brugg.cn

**Croatia**

Zagreb Rittmeyer d.o.o.
Kraljice Jelene 6
HR-10000 Zagreb
Tel. +385 1 455 08 17
Fax +385 1 455 09 45
zagreb@rittmeier.com
www.rittmeier.com

**Czech Republic**

Brugg Kabel CZ, s.r.o.
Kupeckého 842
CZ-149 00 Praha 4-Háje
Tel. +420 272 195 800
Fax +420 272 195 811
benes.petr@brugg.com
www.bruggcables.com

**Finland**

Brugg-PEMA OY
Jalostajantie 18
P.O. Box 707
FIN-60101 Seinäjoki
Tel. +358 6 4288 700
Fax +358 6 4177 000
info@bruggpema.fi
www.bruggpema.fi

Brugg-PEMA OY
Virkatie 1
FIN-01510 Vantaa
Tel. +358 9 3465 5310
Fax +358 9 3465 5311
info@bruggpema.fi
www.bruggpema.fi

**France**

Brugg Tubes SAS
Route de la gare d'Heyrieux
FR-69780 Saint Pierre Chandieix
Tel. +33 4 37 25 70 00
Fax +33 4 37 25 70 07
info.tubes@brugg.fr
www.brugg.fr

Rittmeyer SAS
Route de la gare d'Heyrieux
FR-69780 Saint Pierre Chandieix
Tel. +33 4 78 40 94 57
Fax +33 4 78 40 94 31
lyon@rittmeier.com
www.rittmeier.com

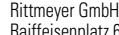
**Germany**

Brugg Kabel GmbH
Daimlerstrasse 8
DE-71701 Schwieberdingen
Tel. +49 7150 9 1635 0
Fax +49 7150 9 1635 55
info.de@brugg.com
www.bruggcables.com

Brugg Rohrsysteme GmbH
Adolf-Oesterheld-Strasse 31
DE-31515 Wunstorf
Tel. +49 5031 170 0
Fax +49 5031 170 170
info.de@brugg.de
www.brugg.de

GERMANPIPE GmbH
Darrweg 43
DE-99734 Nordhausen
Tel. +49 3631 46267 0
Fax +49 3631 46267 79
info@german-pipe.de
www.german-pipe.de

ISOBRUGG
Stahlmantelrohr GmbH
Zum Hämelerwald 21
DE-31275 Lehrte-Arpke
Tel. +49 5175 92100
Fax +49 5175 921099
info@isobruigg.de
www.isobruigg.de

**Italy**

Brugg Pipesystems Srl
Via Luigi Bertolini 27
IT-29100 Piacenza
Tel. +39 0523 590 431
Fax +39 0523 594 369
info@bruggpipesystems.it
www.bruggpipesystems.it

Rittmeyer Italiana Srl
Via Valbona 43
IT-24010 Ponteranica (BG)
Tel. +39 035 570 318
Fax +39 035 573 217
bergamo@rittmeier.com
www.rittmeier.it

Geobruigg Italia Srl
Via Carlo Jannozzi, 42
IT-20097 San Donato
Milanese - MI
Tel. +39 02 518 77 240
Fax +39 02 518 77 241
info@geobruigg.it
www.geobruigg.it

Brugg Cables Italia Srl
Via Palermo, 20
Sesto San Giovanni
IT-20099 Milano
Tel. +39 02 22 47 00 48
Fax +39 02 24 86 28 93
info.it@brugg.com
www.bruggcables.com

**Japan**

Geobruigg Japan K.K.
28-5, 28-4 Aza Kobune-shinden
Koaota, Kashiwa-shi
277-0803 Chiba-ken, Japan
Tel. +81 4 7140 9911
Fax +81 4 7140 9912
info@jp.geobruigg.com
www.geobruigg.com

**Kuwait**

Brugg Cables
Salwa, Block 12
Street No 7, House No 76
Floor No 1, Flat No 1
P.O. Box 2191
22022 Salmiya/Kuwait
Tel. +965 566 32 71
Fax +965 566 32 73
info.kw@brugg.com
www.bruggcables.com

**Poland**

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.
Ul. Lipowa 5
PL-05-860 Plochocin
Tel. +48 22 722 56 26
Fax +48 22 722 51 97
j.lach@brugg.pl
www.brugg.pl

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.
Biuro Katowice
Ul. Pukowca 15
PL-40-847 Katowice
Tel. + Fax +48 32 250 60 11
Tel. +48 32 250 97 32
p.kolodziejczak@brugg.pl
www.brugg.pl

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.
Boya-Zelenskiego 33
PL-58-309 Walbrzych
Tel. +48 74 665 00 70
Fax +48 74 664 00 78
m.tkaczyk@brugg.pl
www.brugg.pl

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.
Ul. Sikorskiego 10
PL-82-300 Elbag
Tel. +48 (0) 55 237 02 64
Fax +48 (0) 55 237 01 64
s.duda@brugg.pl
www.brugg.pl

Brugg Cables Sp. z o.o.
Ul. Poznańska 106
PL-66-300 Międzyrzecz
Tel. +48 95 74 20 800
Fax +48 95 74 20 802
moroch.dariusz@brugg.com
www.bruggcables.com

Fortatech Sp. z o.o.
Ul. Lipowa 5
PL-05-860 Plochocin
Tel./Fax +48 22 722 51 87
fortatech@brugg.pl
www.fortatech.pl

**Russia**

000 Brugg-Plast
14, General Dorokhov st.
RU-119530 Moscow
Tel. +7 095 745 6857
Tel. +7 095 443 9735
Fax +7 095 440 0200
bruggplast@polyplastic.ru
www.eurotrubplast.ru

**Slovakia**

Regotrans-Rittmeyer spol. s r.o.
Pluhova 2
SK-830 00 Bratislava 3
Tel. +421 2 444 61612
Fax +421 2 443 71766
office@regotrans-rittmeier.sk
www.rittmeier.com

**Spain**

Rittmeyer S.A.U.
Poligono I. Aguacate
C/Secoya 19, 3º-13
ES-28044 Madrid
Tel. +34 91 327 3052
Fax +34 91 511 5080
madrid@rittmeier.com
www.rittmeier.com

Geobruigg Ibérica S.A.
Calle Gomera 8, 1B
ES-28700 San Sebastian de los Reyes
(Madrid)
Tel. +34 91 659 2830
Fax +34 91 659 2835
info@es.geobruigg.com
www.geobruigg.com

Fortatech AG
Gübsenstrasse 80
CH-9015 St. Gallen
Tel. +41 71 314 74 74
Fax +41 71 314 74 91
info@fortatech.com
www.fortatech.com

Geobruigg AG
Aachstrasse 11
8590 Romanshorn
Tel. +41 71 466 81 55
Fax +41 71 466 81 50
info@geobruigg.com
www.geobruigg.com

Brugg Rohrsystem AG
Industriestrasse 39
CH-5314 Kleindöttingen
Tel. +41 56 268 78 78
Fax +41 56 268 78 79
pipesystems@brugg.com
www.pipesystems.com

Brugg Immobilien AG
Klosterzelgstrasse 28
5200 Brugg
Tel. +41 56 460 31 31
Fax +41 56 442 28 41
brugg-immobilien@brugg.com
www.brugg.com

Rittmeyer AG
Inwilerriedstrasse 57
Postfach 464
CH-6341 Baar
Tel. +41 41 767 10 00
Fax +41 41 767 10 70
info@rittmeier.com
www.rittmeier.com

**United Arab Emirates**

Brugg Kabel AG - Abu Dhabi
P.O. Box 51769
Saiid Omeran Power Building 93
Hamdan Street, Tourist Club Area
4th Floor, 041
Abu Dhabi/UAE
Tel. +971 2 671 73 02
Fax +971 2 671 72 60
info.ea@brugg.com
www.bruggcables.com

Brugg Cable LLC Dubai
P.O. Box 28896
Dubai
United Arab Emirates
Tel. +971 4 334 55 40
Fax +971 4 334 41 18
brugg@emirates.net.ae
www.bruggcables.com

**USA**

Brugg Cables, LLC
25 Anderson Road
P.O. Box 5231
US-Rome, GA 30162-5231
Tel. +1 706 235 8755
Fax +1 706 235 7635
info.usa@brugg.com
www.bruggcables.com

Geobruigg North America, LLC
551 W. Cordova Road, PMB 730
US-Santa Fe, NM 87505
Tel. +1 505 438 6161
Fax +1 505 438 6166
info@us.geobruigg.com
www.geobruigg.com

Brugg Wire Rope, LLC
1801 Parrish Drive
P.O. Box 551
US-Rome, GA 30162-0551
Tel. +1 706 235 6315
Fax +1 706 235 6035
elevatorrope@brugg.com
www.bruggrope.com

**Switzerland**

Kabelwerke Brugg AG Holding
Klosterzelgstrasse 28
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 31 31
Fax +41 56 442 28 41
info@brugg.com
www.brugg.com

Brugg Kabel AG
Klosterzelgstrasse 28
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 33 33
Fax +41 56 460 35 36
info@brugg.com
www.bruggcables.com

Brugg Drahtseil AG
Wydenstrasse 36
CH-5242 Birr
Tel. +41 56 464 42 42
Fax +41 56 464 42 43
info.ds@brugg.com
www.brugg-drahtseil.ch

Fatzer AG
Salmsacherstrasse 9
CH-8590 Romanshorn
Tel. +41 71 466 81 11
Fax +41 71 466 81 10
info@fatzer.com
www.fatzer.com