

BRUGG



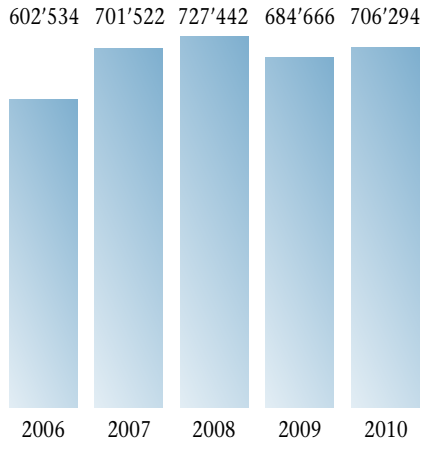
DIE GRUPPE BRUGG
THE BRUGG GROUP

2010

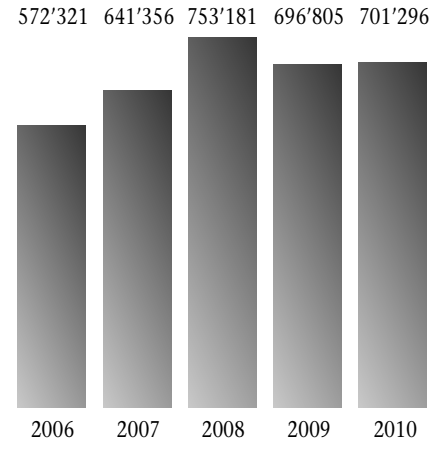
Der Bestellungseingang der Gruppe nahm um 3% (Vorjahr -6%) zu. Seiltechnik (+1%) und Rohrssysteme (+6%) tragen trotz Frankenstärke zur Verbesserung der Gruppe massgebend bei. Aufgrund schwieriger Marktbedingungen in Hochspannungsanlagen enttäuschte Kabelsysteme mit einer weiteren Abnahme von 6%. Rittmeyer legte aufgrund von Grossprojekten mit 34% kräftig zu. Der Umsatz der Gruppe hat sich um 1% gegenüber dem Vorjahr erhöht.

The Group's orders received increased 3% (prior year: -6%). In spite of the strong franc, Rope Technology (+1%) and Pipe Systems (+6%) made key contributions toward the improvement in the Group's figures. Because of the difficult market in high-voltage installations, Cable Systems disappointed with a further decrease of 6%. Large projects at Rittmeyer brought a hefty increase of 34%. The Group's revenues increased 1% from the prior year.

Bestellungseingang konsolidiert Incoming orders, consolidated



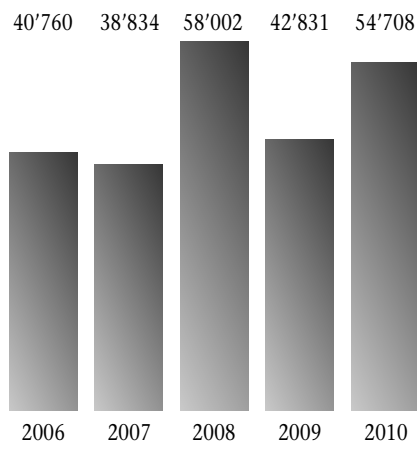
Umsatz konsolidiert Turnover, consolidated



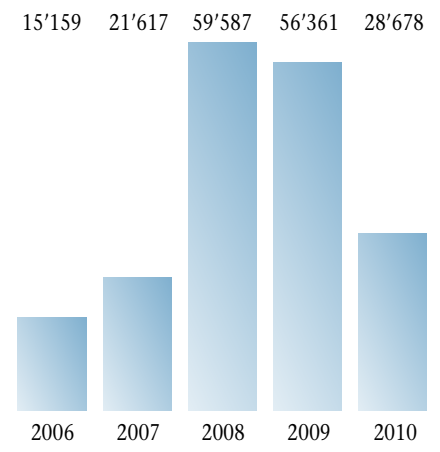
Der betriebliche Cashflow stieg gegenüber dem Vorjahr um gute 28%. Die Margen der Kabelsysteme wurden durch Preiskampf im Anlagen-geschäft getrübt. Seiltechnik und Rohrssysteme entwickeln sich gut, Rittmeyer unterdurchschnittlich. Die künftige Ertragskraft der Gruppe wurde über Investitionen in Fabrikationsanlagen und Märkte mit 28,7 MCHF gestärkt.

Operating cash flow rose more than 28% over the prior year. Price wars in the installations business lowered margins in Cable Systems. Rope Technology and Pipe Systems are performing well; Rittmeyer is below average. The Group strengthened its future profitability with capital expenditures of CHF 28.7 million in fabrication systems and markets.

Betrieblicher Cashflow (nach Steuern) Operating cash-flow (after taxes)



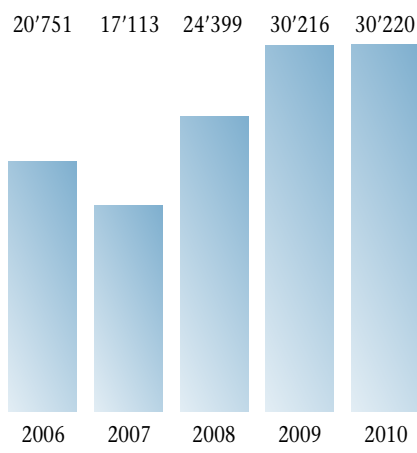
Investitionen Investments



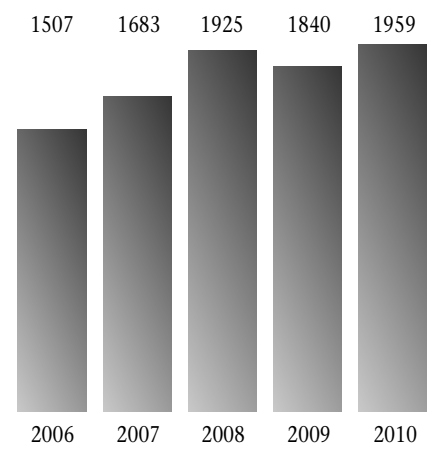
Aufgrund der Umsatzentwicklung und steigenden Auftragseingangs erhöhte sich der Bestand an Mitarbeitenden um 6% auf 1959 (Vorjahr 1840). In der Schweiz arbeiteten zum Jahresende 1200 Personen (Vorjahr: 1145). In der Produktion und auf Projekten waren 1134 Personen (Vorjahr: 1081) beschäftigt. Die Gruppe bildete 53 Lehrlinge (Vorjahr: 56) aus.

Revenue performance and rising orders received led to a 6% increase in the employment, to 1,959 (prior year: 1,840). At year's end, 1,200 of these employees were working in Switzerland (prior year: 1,145). 1,134 (prior year: 1,081) were working in production and on projects. The Group trained 53 apprentices (prior year: 56).

Abschreibungen Writedowns



Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees (inclusive apprentices)





Das Jahr 2010 war für die Gruppe BRUGG insgesamt ein zufriedenstellendes Jahr. Trotz Euro- und Staatsschuldenkrise konnte die Gruppe BRUGG ihre Marktpositionen halten und zum Teil weiter ausbauen. Der Auftragsbestand ist gut, wenngleich die Auftragseingangsqualität bei Kabelsystemen und Rittmeyer gegenüber dem Vorjahr an Schwung verliert.

Mit der Umsetzung verschiedener Projekte im Jahre 2010 wurde unsere Effizienz verbessert. So hat die Brugg Kabel AG in der neu bezogenen Industriehalle H 14 in eine Muffengiesserei für Hochspannungszubehör investiert. Die Fertigungstiefe wurde durch die Inbetriebnahme des Doppelkupfergrobzugs am Standort Brugg erweitert. Die Vorbereitungen zur juristischen Verselbständigung und Neuausrichtung der Industrie Kabel Systeme wurden im vierten Quartal abgeschlossen. Seiltechnik hat in neue Netzfabrikationsmaschinen sowie Spul- und Rohrverseilmaschinen investiert. Zusätzliche Schutznetzsystem-Kapazitäten wurden am neuen Standort in Algodones, Neu-Mexiko, USA, bewilligt. In der Brugg Drahtseil AG wurde die Gebäudehülle saniert. Rohrsysteme beschafften neue Biegemaschinen und Maschinenwerkzeuge für die Tiefenwellung. In den USA wurde die Vertriebsgesellschaft Brugg Pipe Systems gegründet. Rittmeyer hat mit der Eröffnung einer Repräsentation in Singapur einen ersten Schritt nach Asien unternommen. Und die BRUGG Immobilien AG hat das Bauprojekt «Vision Mitte» erfolgreich abgeschlossen. Die Investitionen sichern das künftige Wachstum und die Profitabilität der Gruppe. Trotz all diesen bedeutenden Investitionen konnten die Bankschulden weiter abgebaut werden.

Erneut müssen wir Abschied nehmen. Herr Heinrich Rudolf Siegrist ist am 11. November 2010 nach schwerer Krankheit verstorben. Wir verlieren mit ihm einen Freund und Verwaltungsrat, den wir in dankbarer Erinnerung behalten.

Ein Dankeschön gilt allen Mitarbeitenden für ihren ausserordentlichen Einsatz und ihren Beitrag zum guten Resultat. Unseren Kunden, Lieferanten und Aktionären danken wir für das Vertrauen und das Interesse an unserer Gruppe.

O. H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ
Präsident des Verwaltungsrates

To summarize, 2010 proved to be an overall satisfactory year for the BRUGG Group of companies. In spite of the euro and government debt crises, the Group maintained and even expanded its market position. Orders on hand are intact, even though the quality of new orders received at Cable Systems and Rittmeyer have lost a bit of ground from the prior year.

Various projects strengthened our efficiency in 2010. Brugg Cables Ltd invested in a new Silicon molding line for high-voltage accessories at its new H 14 industrial facility. Production depth was expanded with the startup of the tandem copper drawing machine at the Brugg site. Preparations were completed in the fourth quarter to form a legally independent Industry Cable Subdivision, and to refocus its business. Rope Technology invested in new wire mesh machines, as well as coil and tube stranders. Additional capacity for protective net systems was approved for the new location in Algodones, New Mexico, USA. The building shell was renovated at Brugg Drahtseil Ltd. Pipe Systems bought new bending machines and tooling for increased corrugation. The Brugg Pipe Systems sales company was founded in the United States. Rittmeyer took its first steps into Asia by opening an office in Singapore. And BRUGG Real Estate Ltd completed its «Vision Mitte» construction project. These investments will safeguard the Group's future growth and profitability. And in spite of the large capital expenditures, bank debts were reduced further.

Once again we had to announce sad news: Heinrich Rudolf Siegrist died on November 11, 2010, after a serious illness. We have lost a member of the board of directors and a friend, and we shall remember him with gratitude.

We would like to thank all our employees for their extraordinary dedication and their contribution to the year's good results. We also want to thank our customers, suppliers and shareholders for their continued confidence and interest in our Group.

O. H. Suhner, dipl. Ing. ETHZ
Chairman of the Board



02/03 Rückblick
auf das Geschäftsjahr 2010
Review of fiscal 2010

04/05 Kabelsysteme
Cable Systems

06/07 Seiltechnik
Rope Technology

08/09 Rohrsysteme
Piping Systems

10/11 Prozessleittechnik
Process Control Technology

12/13 BRUGG Immobilien
BRUGG Real Estate

14/15 Produkte und Dienstleistungen
Products and Services

16 Organisation der Gruppe BRUGG
The BRUGG Group Organization



Die Gruppe BRUGG hat im Jahr 2010 einen Umsatz von 701,3 MCHF (1% Zunahme) erwirtschaftet. Der Auftragsbestand liegt bei 202,5 MCHF (Vorjahr: 199,5 MCHF). Der Auftragseingang von 706,3 MCHF hat sich zwar mit 3% verbessert, die Auftragsqualität verschlechtert sich bei Kabelsystemen und Rittmeyer, während die anderen Bereiche gute Geschäfte melden.

Der betriebliche Cashflow konnte aufgrund von effizientem Material- und Kostenmanagement auf erfreuliche 54,7 MCHF (Vorjahr: 42,8 MCHF) erhöht werden. Durch die hohe Auslandsabhängigkeit (65%, Vorjahr 71%) und die Produktion in der Schweiz gelingt das «Natural Hedging» nicht vollständig, was die Erfolgsrechnung belastet.

Das «Net Operating Working Capital» liegt bei 175,8 MCHF (Vorjahr: 187,0 MCHF). Die Bankschulden der Gruppe BRUGG wurden planmässig auf 1,1 MCHF zurückgeführt (Vorjahr: 8,2 MCHF). Die Zahl der Mitarbeitenden stieg von 1840 auf 1959. Die Investitionen lagen mit 28,7 MCHF über dem langjährigen Schnitt (Vorjahr: 56,4 MCHF). Darin enthalten sind die Investitionen der BRUGG Immobilien AG mit 2,9 MCHF (Vorjahr: 17,9 MCHF).

Der Bereich **Kabelsysteme** hat im Jahr 2010 in einem für die Kabelindustrie schwierigen Umfeld einen Umsatzrückgang von 4% auf 285,8 MCHF in Kauf nehmen müssen (Vorjahr: 297,9 MCHF). Der Cashflow liegt aufgrund strikter Kostenkontrollen im Budget. Während Umsatz und Bestellungseingang im Heimmarkt Schweiz auf Vorjahresniveau liegen, kämpft der Bereich Hochspannungsanlagen mit Verdrängungswettbewerb, mit sinkenden Margen und rückgängigem Bestellungseingang.

Das Marktumfeld hat sich bei **Seiltechnik** bereits in den Anfangsmonaten des Jahres unerwartet gut erholt und die Umsatzziele mit 176,5 MCHF (Vorjahr: 157,1 MCHF) übertroffen. Der Bereich Aufzugseile spürt den gesamthaft schwachen Geschäftsgang der Aufzugindustrie, welche sich stark auf den Markt China konzentriert. Fätzer hat mit dem neuen Werk 2 einen Rekordausstoss erzielt. Im Sektor Naturgefahren hat sich Geobrug überdurchschnittlich entwickelt.

Rohrsysteme schliesst das Geschäftsjahr mit einem Umsatz von 174,0 MCHF (Vorjahr: 168,3 MCHF) erfolgreich ab. In den Heimmärkten Deutschland und Schweiz konnten die Umsätze markant gesteigert werden. Die Exportmärkte haben sich teilweise erholt. Das Geschäftsfeld Fernwärme profitiert von der öffentlichen Förderung von CO₂-sparenden Massnahmen.

Prozessleittechnik hat im Jahr 2010 einen Umsatz von 68,5 MCHF (Vorjahr: 78,2 MCHF) fakturiert. Der sprunghaft ansteigende Auftragseingang ist der Akquisition der Kraftwerk-Grossaufträge in Zillertal und Hinterrhein zu verdanken. Für Rittmeyer Spanien, Deutschland und Slowakei war 2010 ein schwieriges Jahr; aufgrund der schlechten Wirtschaftslage werden viele Projekte verschoben oder zurückgezogen.

Mit dem Einzug des ENSI, der Brugg Kabel AG, der Kabelwerke Brugg AG Holding und der Tschudin + Urech Architekten in die neuen Gebäude in Brugg kann im Jahre 2010 ein wichtiger Schritt in Richtung Vollvermietung vollzogen werden. Der Umsatz der **BRUGG Immobilien AG** beträgt 4,5 MCHF (Vorjahr: 2,5 MCHF). Der Gestaltungsplan für das neu aufgegleiste Projekt Tower in Brugg/Windisch wurde erfolgreich abgeschlossen.

Ausblick

Das prognostizierte reduzierte Wirtschaftswachstum und die Schulden der Staaten der in Infrastrukturmärkten tätigen Gruppe BRUGG werden mit Sorge beobachtet. Da der Franken seine relative Stärke gegenüber dem Euro und dem Dollar weiterhin halten dürfte, sind die Margen weiter anhaltendem Wettbewerbsdruck ausgesetzt. Rohstoffe werden einen massgeblichen Einfluss ausüben. Durch gesteigerte Innovationsintensität, verstärkte Präsenz und Produktion in intakten Märkten, einem flexiblen Management der Kapazitäten und solider Finanzierungsstrategie wird beabsichtigt, die Performance weiter zu halten und auszubauen.



The BRUGG Group generated revenues of CHF 701.3 million (+1%) in 2010. Orders on hand came to CHF 202.5 million (prior year: CHF 199.5 million). Orders received improved 3%, to CHF 706.3 million, but order quality deteriorated at Cable Systems and Rittmeyer, even though the other Divisions reported good business.

Efficient material and cost management raised operating cash-flow to a welcome CHF 54.7 million (prior year: CHF 42.8 million). Heavy dependence on foreign business (65%, prior year 71%) combined with production in Switzerland meant that “natural hedging” was not a complete success. The income statement reflected the consequences.

Net operating working capital was CHF 175.8 million (prior year: CHF 187.0 million). The BRUGG Group's bank debt was lowered on schedule to CHF 1.1 million (prior year: CHF 8.2 million). The workforce grew from 1,840 to 1,959 employees. Capital expenditures, at CHF 28.7 million, were above the long-term average (prior year: CHF 56.4 million). This figure includes investments of CHF 2.9 million by BRUGG Immobilien AG (prior year: CHF 17.9 million).

Amid a tough environment for the cable industry, the **Cable Systems** Division saw revenues decrease 4%, to CHF 285.8 million (prior year: CHF 297.9 million). Rigorous cost control kept cash flow within budget. Although revenues and new orders maintained the previous year's levels in the unit's home market in Switzerland, the High-Voltage Installations unit is contending with an environment of cutthroat competition, shrinking margins, and declining new orders.

The market environment for **Rope Technology** recovered with unexpected vigor right from the start of the year, so that the Division outperformed its revenue targets, at CHF 176.5 million (prior year: CHF 157.1 million). The Elevator Ropes unit is feeling the effects of generally slow business in the elevator industry, which is heavily focused on the Chinese market. Fatzler achieved record production at its new Plant 2. In the Natural Hazards sector, Geobrug enjoyed above-average performance.

Pipe Systems closed out a successful year with revenues of CHF 174.0 million (prior year: CHF 168.3 million). In its home markets of Germany and Switzerland, revenues grew substantially. The export markets recovered somewhat. The District Heating business is profiting from government support for CO₂ reduction.

Billings at the **Process Control Systems** came to CHF 68.5 million in 2010 (prior year: CHF 78.2 million). The Division saw a leap in new orders thanks to the acquisition of orders for the large power plants in Zillertal and Hinterrhein. Rittmeyer had a difficult year in Spain, Germany and Slovakia; the weak economy caused many projects to be postponed or canceled.

With ENSI, Brugg Kabel AG, Kabelwerke Brugg AG Holding and Tschudin + Urech Architects moving into the new building in Brugg, 2010 saw an important step toward full occupancy. Revenues at **BRUGG Immobilien AG** came to CHF 4.5 million (prior year: CHF 2.5 million). Designs for the new Tower project in Brugg/Windisch were successfully completed.

Outlook

Since the BRUGG Group operates in infrastructure markets, it views with concern the projections of lower economic growth combined with high government debt in the countries where it does business. The franc is likely to maintain its relative strength against the euro and the dollar, so that margins will remain vulnerable to competitive pressure. Raw materials will have a significant influence. More intense innovation, a reinforced presence and heavier production in intact markets, flexible capacity management, and a sound financing strategy should enable the Group to maintain and even improve its performance.



Wie erwartet machte sich die Wirtschaftskrise im Kabelbereich mit einer Verzögerung von zwei Jahren im Jahr 2010 bemerkbar. So musste der Bereich einen Rückgang beim Umsatz und beim Bestellungseingang hinnehmen. Dank gezielten Kostensenkungsprojekten konnten die anvisierten Cashflow-Ziele dennoch erreicht werden.

Dem Geschäftsfeld Hochspannungsanlagen gelang es, mit dem erfolgreichen Abschluss der Präqualifikationsprüfung für eine 500-kV-Kabelanlage und gleichzeitiger Umsetzung zweier Projekte einen Meilenstein zu setzen.

Im Geschäftsfeld Hochspannungszubehör konnte dank der Lancierung innovativer Produkte der Bestellungseingang massiv gesteigert werden. Das im Frühjahr in Betrieb genommene Logistikzentrum sowie die neue Fertigung für Silikonstressknoten und Muffenkörper erlauben der Brugg Kabel AG, die Aktivitäten in einem nach modernsten Gesichtspunkten geplanten Bau unter optimierten Abläufen zu konzentrieren.

Das Geschäftsfeld Infrastruktur Kabelsysteme konnte den Cashflow halten. Dies gelang dank der konsequenten Nutzung der Produktivitätsverbesserungen, die sich aus den realisierten Investitionsprojekten ergaben.

Im Geschäftsbereich Sensing and Defence, der auf Lichtwellenleiter-basierte Systemlösungen ausgerichtet ist, verzögerten sich grössere Kundenprojekte. Jedoch konnte mit dem Zuschlag für die Realisierung der Sensorlösung von Off-shore-Ölförderung ein richtungsweisendes Projekt gewonnen werden.

Mit der Gründung der Brugg Cables Industry AG wurde die Basis für den fokussierten Aufbau einer neuen, auf die OEM-Industrie ausgerichteten Firma geschaffen. Gestärkt durch die weiterausgebauten Konfektionsstandorte in der Schweiz, Polen und China, wird die Firma sich auf massgeschneiderte Kabelösungen für Anforderungen aus der Industrie sowie auf Flachriemen zur dynamischen Kraftübertragung konzentrieren.

Den Niederlassungen in China gelang es, weiterzuwachsen und die Marktposition zu stärken, während sich die USA mit schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen auseinandersetzen musste.

As expected, the cable business felt the impact of the economic crisis with a two-year time lag in 2010. The Division saw a decline in both revenues and new orders. Nevertheless, carefully chosen cost-cutting projects kept cashflow on target.

High-Voltage Installations achieved a milestone by passing the prequalification tests for a 500 kV cable installation, while carrying out two other projects at the same time.

In High-Voltage Accessories, the launch of innovative products led to a massive increase in new orders. The logistics center, which opened in the spring, together with the new production line for silicone stress cones and cable joints, will enable Brugg Kabel AG to concentrate its operations and optimize its processes in a building that incorporates the very latest design concepts.

The Cable Systems Infrastructure business was able to maintain its cashflow by systematically taking advantage of the improved productivity that it now enjoys thanks to recent capital projects.

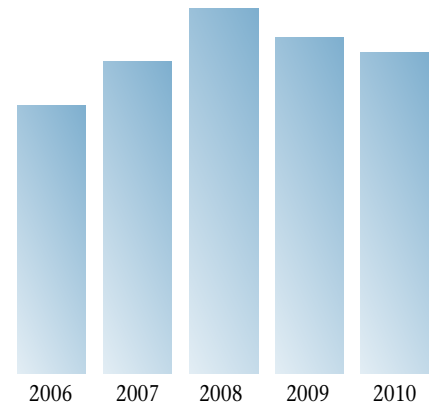
In the Sensing and Defense business, which focuses on fiber-optic-based systems solutions, major customer projects were delayed. But the unit was also awarded a pioneering project in producing sensor solutions for offshore oil production.

The founding of Brugg Cables Industry AG laid the groundwork for the carefully planned development of a new company oriented to the OEM industry. Strengthened by further expansions of assembly locations in Switzerland, Poland and China, the company will concentrate on custom cable solutions to meet the needs of industry, and on flat belts for dynamic power transmission.

The branches in China kept up their growth, further strengthening their market position, while operations in the USA had to contend with a difficult economic environment.

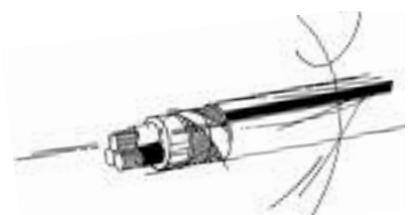
UMSATZ 2006–2010 TURNOVER 2006–2010

238'629 277'337 323'734 297'864 285'761



SCHLÜSSELZAHLEN 2010 KEY FIGURES 2010

Umsatz Turnover	285'761
Bestellungseingang Orders received	269'273
Bestellungsbestand Orders on hand	100'435
Investitionen Investments	13'432
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	666
1000 CHF	





Der in fünf Geschäftsfelder gegliederte Bereich mit acht Produktgruppen startete mit einem überdurchschnittlichen Auftragspolster und vermochte den Jahresumsatz bei unterschiedlich starken Vormaterial-Preiserhöhungen deutlich zu steigern. Der Cashflow präsentiert sich in der Gesamtbetrachtung erfreulich. Die über das übliche Ausmass getätigten Investitionen beinhalteten wiederum bauliche Massnahmen.

Das Geschäftsfeld Geobrugg®-SCHUTZ-SYSTEME legte insbesondere bei Produkten gegen Naturgefahren stark zu, nicht zuletzt dank vielen Grossprojekten ausserhalb Europas. Die Safety-/Security-Produkte entwickelten sich umsatzmässig unter den Erwartungen. Hingegen entstanden verschiedene neue vermarktungsreife Produkte. Die Seilarchitektur erzielte mit konfektionierten Schwerseilen für Stadionbauten in China und Kanada ein Rekordvolumen.

Das Geschäftsfeld Fatzer®-SCHWERSEILE schaffte dank zusätzlicher Produktionskapazität im neu erstellten Werk 2 einen weiteren Rekordausstoss, schwerpunktmässig mit Bahnseilen für Personentransport.

Im Geschäftsfeld Brugg®-SPEZIALSEILE überschritten die im deutschsprachigen Europa vertriebenen Bau- und Industrie-seile die Vorjahreswerte. Das Aufzugseilgeschäft litt unter schwachen USA-Marktbedingungen, konnte aber trotz zunehmendem Preisdruck vom intakten Konjunkturmilieu in Asien kompensiert werden.

Das Geschäftsfeld Fortatech®-MICRO-CABLES wurde auf noch effizienteres, projektbezogenes Design von Betätigungszügen und deren Herstellung ausgerichtet und glänzte mit guten Zahlen.

Die eigens für das Geschäftsfeld Brugg®-ARMIERUNGSFASERN gegründete BRUGG Contec AG unterzog die neu entwickelte CONCRIX®-Betonfaser ausgedehnten, erfolgreichen Praxistests. Gleichzeitig stand deren Produktionserrichtung im Vordergrund.

This Division, consisting of five business lines with eight product groups, began the year with an above-average cushion of orders on hand, and substantially increased its revenues for the year even though prices for raw materials were sometimes sharply higher. The cashflow was quite satisfactory on the whole. Capital expenditures, which were above usual levels, again included construction work.

Growth in the Geobrugg® Protection Systems business line was especially vigorous in products for protecting against natural hazards, in particular because of a large number of major projects outside Europe. Revenues in Safety/Security Products were below expectations. But a number of new products reached maturity for the market. Rope Architecture achieved a record volume with heavy-duty ropes for stadium construction in China and Canada.

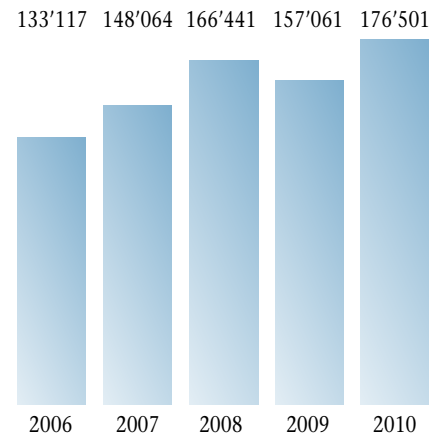
Added production capacity at the new Plant 2 helped the Fatzer® Heavy-Duty Ropes business line set another production record, with an emphasis on ropes for passenger ropeways.

The volume of architectural and industrial ropes sold by Brugg® Midsize Ropes in the German-speaking areas of Europe was higher than prior-year figures. The Elevator Rope business suffered from the slow market in the USA, although the increasing price pressure there was compensated by the intact business conditions in Asia.

The Fortatech® Microcables business line focused on even more efficient, project-based design and production of actuating cables, and shone with excellent figures.

BRUGG Contec AG, a company specially founded for the Brugg® Reinforcement Fibers business line, carried out extensive and successful practical tests on its newly developed CONCRIX® concrete fibers. Additional focus was placed on setting up its production facility.

UMSATZ 2006–2010 TURNOVER 2006–2010



SCHLÜSSELZAHLEN 2010 KEY FIGURES 2010

Umsatz Turnover	176'501
Bestellungseingang Orders received	168'882
Bestellungsbestand Orders on hand	27'706
Investitionen Investments	6'121
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	561
1000 CHF	





Der Bereich Rohrssysteme steigerte seine Umsätze nach einem rückläufigen Vorjahr wiederum. Der Cashflow sämtlicher Produktionsgesellschaften konnte erhöht werden. Die Vertriebsgesellschaften haben sich ebenfalls gut entwickelt. Trotz massivem Einfluss der Währungsschwankungen konnte das Ergebnis nochmals gesteigert werden.

Nachdem im Vorjahr Projekte wirtschaftlich bedingt verzögert wurden, konnte das grösste Geschäftsfeld District Heating and Cooling im Berichtsjahr von den Anstrengungen vieler Länder zugunsten Energieeffizienz und CO₂-Reduktion profitieren. Der Markt für Industrie- und Tankanlagen zeigte wiederum ein differenziertes Bild. Die Umsätze in diesem Geschäftsfeld haben sich sowohl in den Heimmärkten als auch im Export gut entwickelt. Beim Angebot von Systempaketen konnte insbesondere das Segment Biogasanlagen von den Markttrends profitieren.

Um den Bereich noch besser auf den Markt auszurichten, wurde Anfang 2010 eine neue Organisation eingeführt, welche es ermöglicht, Tätigkeiten wie bisher über die Standorte und neu auch über die Geschäftsfelder zu führen. Ausserdem wurde das Netz der Vertriebsgesellschaften optimiert. Die Aktivitäten der österreichischen Gesellschaft wurden an einen langjährigen und erfolgreichen BRUGG-Partner abgetreten. Ende Jahr wurde eine USA-Niederlassung in Rome, Georgia, mit dem Ziel gegründet, in einer ersten Phase den Industrie-, Tankstellen- und Biogasmarkt aufzubauen.

Für 2011 kann wiederum mit einem guten Verkaufsvolumen gerechnet werden. Es ist allerdings absehbar, dass die Margen unter Druck kommen werden. Die Rohstoffpreise haben eine stark steigende Tendenz, aber dieser Faktor wird schwer überwältigbar sein. Der Preisdruck wird generell zunehmen, insbesondere währungsbedingt in der Schweiz.

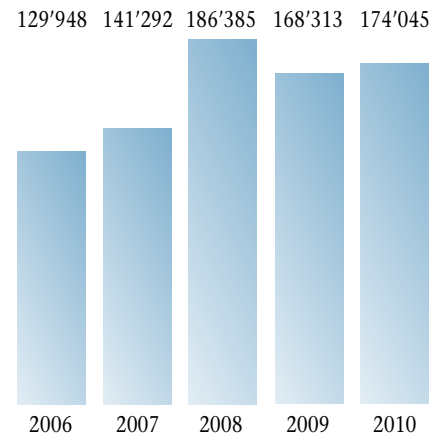
Revenues at the Pipe Systems Division were once again on the rise, after the previous year's setback. The cashflow improved at every production company, and the sales companies also performed well. Although fluctuating exchange rates had a massive impact, profits increased yet again.

While the economy had caused numerous project postponements the year before, during the year under review the Division's largest business line, District Heating and Cooling, benefited from numerous countries' efforts to improve energy efficiency and reduce carbon emissions. The market for Industrial and Tank Installations once again proved to be variable. Revenues in this business line performed well, both in the home markets and in the export business. The Biogas segment, with its system packages, was especially well positioned to benefit from market trends.

To sharpen this Division's market focus even more, a new organization was introduced at the beginning of 2010 that will now make it possible to manage operations not just vertically out of each individual location, as has been the case up to now, but also horizontally, in terms of strategic lines of business across all locations. The network of distributor companies was also optimized. The operations of the Division's Austrian company were transferred to a long-time, successful BRUGG partner. At year's end, a U.S. subsidiary was established in Rome, Georgia, which will start by building up a market for its industrial, filling-station and biogas applications.

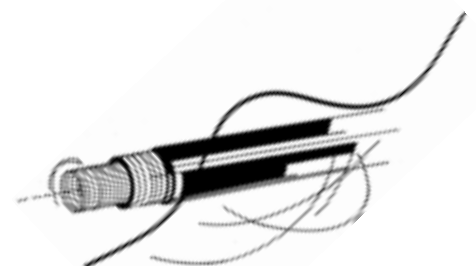
Sales volumes are expected to remain good in 2011. However, there is a possibility that margins may come under pressure. Commodity prices are sharply on the uptrend, but that factor will be difficult to overcome. The price pressure will increase in general, especially in Switzerland because of its strong currency.

UMSATZ 2006–2010 TURNOVER 2006–2010



SCHLÜSSELZAHLEN 2010 KEY FIGURES 2010

Umsatz Turnover	174'045
Bestellungseingang Orders received	172'751
Bestellungsbestand Orders on hand	10'554
Investitionen Investments	2'994
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	406
1000 CHF	





Der Bereich Prozessleittechnik schliesst 2010 mit einem Umsatz von 68,5 MCHF ab und liegt damit 12,5% unter dem Vorjahr.

Zu Jahresbeginn erfolgte der Grossauftrag der Kraftwerke Hinterrhein. Das 16,3 MCHF-Projekt wird in einem Zeitraum von sieben Jahren abgewickelt. Mit dieser Referenz ist Rittmeyer in die Liga der Grossen im Kraftwerksmarkt aufgestiegen.

Rittmeyer Deutschland konnte mit dem Erhalt des Projekts «Landeswasserversorgung Stuttgart» einen weiteren Grosskunden gewinnen. Dabei war insbesondere der Einsatz des Prozessleitsystems RITOP entscheidend.

Im September 2010 zeigte Rittmeyer an der IFAT in München – der führenden Messe für Wasser und Abwasser – ihre Referenzen und Lösungen auf 120 Quadratmetern Standfläche. Gegenüber der letzten Messe konnte die Besucherzahl am Stand um 62% gesteigert werden.

Für den Verkauf von Messtechnikprodukten wurde 2010 das Representative Office in Singapur eröffnet. Der boomende asiatische Markt kann seither noch intensiver bearbeitet werden.

Während die Rittmeyer Business Units gute Zahlen zeigen, hatten die vorwiegend im Systemgeschäft aktiven Tochtergesellschaften – nicht zuletzt wegen der ungünstigen Entwicklung des Euro-Wechselkurses – Schwierigkeiten, ihre Umsätze zu erreichen. Die beiden fast ausschliesslich im Verkauf von Messtechnikprodukten tätigen Gesellschaften in Frankreich und Italien zeigten hingegen gute Leistungen.

2010 fand die Verkaufsfreigabe des neuen Ultraschall-Durchflussmessgeräts RISONIC modular statt.

Für das Jahr 2011 hat sich Rittmeyer erneut «Innovation» zum Ziel gesetzt und will mit klaren Produktvorteilen dem stetig wachsenden Preisdruck entgegenwirken. Gleichzeitig gilt es, die Effizienz kontinuierlich zu verbessern.

The Process Control Systems Division closed out 2010 with revenues of CHF 68.5 million, down 12.5% from the year before.

A major power plant contract for Kraftwerke Hinterrhein was awarded at the beginning of the year. The CHF 16.3 million project will run for seven years. This customer has catapulted Rittmeyer into the major leagues of the power plant market.

Rittmeyer Germany gained another major customer with the project for the regional water utility in Stuttgart. Using the RITOP process control system proved to be especially decisive here.

In September 2010, Rittmeyer presented its array of reference projects and products at a 120-square-meter booth at the world's leading trade show for water and wastewater, IFAT, in Munich. The booth attendance was up 62% from the last show.

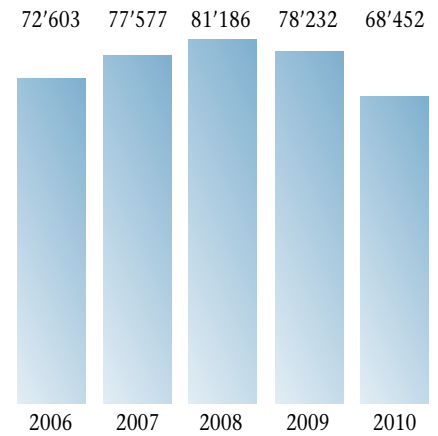
The Division opened its Representative Office in Singapore in 2010, to sell measuring equipment products and help the unit to do a more thorough job of servicing the booming Asian market.

Although figures were good at the Rittmeyer business units, subsidiaries that operate primarily in the systems sector had a hard time achieving their revenue targets, particularly because of the adverse exchange rate for the euro. But the two companies in France and Italy, which operate almost exclusively in selling measuring equipment products, performed well.

The new RISONIC modular ultrasound flow meter was approved for sale in 2010.

“Innovation” will remain a Rittmeyer goal for 2011. The company expects to counteract the steady increase in price pressure with clear product advantages, and will continue to improve efficiency.

UMSATZ 2006–2010 TURNOVER 2006–2010



SCHLÜSSELZAHLEN 2010 KEY FIGURES 2010

Umsatz Turnover	68'452
Bestellungseingang Orders received	98'636
Bestellungbestand Orders on hand	65'002
Investitionen Investments	904
Mitarbeitende (inkl. Lehrlinge) Employees	320
1000 CHF	





FLEX und Konzernsitz B12
FLEX and Head Office B12, Brugg



Industriehalle H14
Industrial building H14, Brugg

Die Brugg Immobilien AG generiert ihren Umsatz mit Mieteinnahmen aus den Liegenschaften, die sich in ihrem Besitz befinden: die Gebäude FLEX, B12 und Halle H14 in Brugg, der ehemalige Landi-Markt in Brugg, die alte Villa mit Areal an der Baslerstrasse in Brugg, die Fabrik-, Verwaltungs- und Wohngebäude im Areal in Wildegg sowie die Fabrik und das Verwaltungsgebäude in Baar.

Ihr obliegen die Vermietung und der Unterhalt der Liegenschaften sowie die Entwicklung und der Verkauf von operativ und strategisch nicht notwendigen Arealflächen. Dadurch resultieren für jedes Areal etwas andere Bedingungen, die es mit schlanker Organisation, geringem Aufwand und unter Beizug von Spezialisten optimal zu nutzen gilt.

Im vergangenen Jahr konnte erstmals in grösserem Umfang von den Investitionen in die neuen Gebäude in Brugg profitiert werden und damit der Umsatz um über 81% auf rund 4,5 MCHF gesteigert werden. In die neuen Gebäude, in welche zwischen Mai 2008 und Ende 2010 rund 44 MCHF investiert wurden, sind zwischen Mitte 2009 und Ende 2010 die Mieter BWZ Brugg (Berufs- und Weiterbildungszentrum), ENSI (Eidgenössisches Nuklearsicherheitsinspektorat), die Kabelwerke Brugg AG Holding und Tschudin + Urech Architekten eingezogen und haben über 95% der realisierten 12000 m² Dienstleistungs- und 20000 m² Industrie- und Gewerbeflächen belegt.

Strategisch ist festgelegt, dass Brugg/Windisch der Standort für industrielle Tätigkeit und Immobilien ist. An den übrigen Standorten sollen Areale entwickelt und verkauft werden. Zur Umsetzung dieser Strategie wurden verschiedene Projekte mit zentraler Bedeutung für die BRUGG Immobilien AG lanciert: Gestaltungsplan für das im Entwicklungsrichtplan der «Vision Mitte» vorgesehene 14-geschossige Hochhaus mit rund 16500 m² Bruttogeschossfläche für Dienstleistungs- und Wohnnutzung im Areal Landi-Markt/Cardinal-Gebäude; Gestaltungsplanprozess mit einem Partner für eine Wohnüberbauung mit drei Gebäuden zu je neun Wohnungen und einer zentralen Parkierung für das Areal Baslerstrasse in Brugg; Verkauf des Areals in Wildegg als Ganzes oder in Teilen; ein Bauprojekt für einen Gebäudekomplex mit Dienstleistungs- und Wohnnutzung im Bereich des alten Verwaltungsgebäudes in Baar.

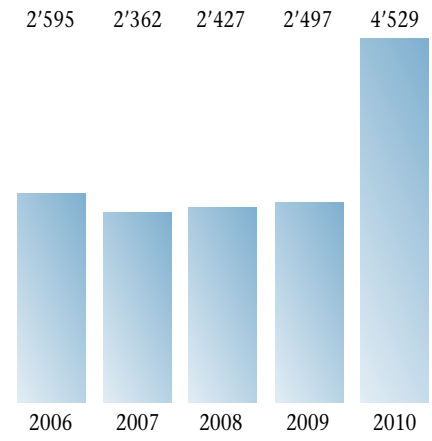
Brugg Immobilien AG generates its revenues from rental income from the properties it owns: the FLEX, B12 and factory building H14 in Brugg, the former Landi market in Brugg, the old villa and grounds on Baslerstrasse in Brugg, the factory, administration and residential building on the property in Wildegg, and the factory and the administration building in Baar.

The company is in charge of renting and maintaining the properties, and developing and selling properties that are no longer needed for operations or for strategic purposes. The consequence is that the conditions vary somewhat from one property to another. These differences must be used to their full advantage through a lean organization, at low expense, and with the involvement of appropriate specialists.

Last year, investments in the new buildings in Brugg began paying off more extensively for the first time. Revenues grew more than 81%, to roughly CHF 4.5 million. The Group invested some CHF 44 million between May 2008 and the end of 2010 in new buildings, where three tenants moved in between mid-2009 and end-2010 – BWZ Brugg (vocational training and continuing education center), ENSI (the Swiss Federal Nuclear Safety Inspectorate), Kabelwerke Brugg AG Holding and Tschudin + Urech Architects. They occupy 95% of the available total of 12,000 m² of office space and 20,000 m² of industrial and commercial space.

Strategically, Brugg/Windisch has been earmarked as the location for industrial operations and real estate. Properties at the other locations are to be developed and sold. A variety of projects of key importance to BRUGG Immobilien AG were launched to implement this strategy: designs for the 14-story high-rise building included in the «Vision Mitte» development plan, with 16,500 m² of gross floor space for office and residential uses at the Landi market/Cardinal building property; partnering with another company in the design of three residential structures with nine apartments each and a central underground garage at the Baslerstrasse property in Brugg; the sale of the property in Wildegg, whether subdivided or as a single parcel; and a construction project for a building complex with offices and apartments near the old administration building in Baar.

UMSATZ 2006–2010 TURNOVER 2006–2010



SCHLÜSSELZAHLEN 2010 KEY FIGURES 2010

Umsatz Turnover	4'529
Investitionen Investments	2'913
Bilanzsumme Total assets	60'554
Mitarbeitende Employees	1
1000 CHF	



KABELSYSTEME

- Nieder-, Mittel- und Hochspannungskabel von 1 bis 500 kV mit Kunststoff- oder Öl-Isolation
- Zubehör von 1 bis 500 kV, passend für alle Anschlussysteme
- Diagnostik- und Überwachungsdienstleistungen, Geräte und Beratung (Teilentladung, Temperatur, Ölanalysen)
- Lichtwellenleiterkabel, Telecomseile, kundenspezifische Spezial- und Hybridkabel sowie Kabelkonfektionen

- Systemlösungen für die Datenübertragung, die Maschinen- und Geräteindustrie sowie für Anwendungen im militärischen Bereich
- Ummantelte Zugelemente für die Hebemittelindustrie
- Projektabwicklung, Engineering, Beratung, Schulung und Service

CABLE SYSTEMS

- *Low, medium and high-voltage cables from 1 to 500 kV with polymeric or oil insulation*
- *Accessories from 1 to 500 kV applicable to any fitting system*
- *Diagnostic and monitoring services, equipment and consulting (partial discharge, temperature, oil analysis)*
- *Fibre-optic cables, optical ground wires, customer-specific special and hybrid cables as well as connector assembling*
- *System solutions for data transmission, the mechanical and instrument engineering industry as well as military applications*
- *Coated transmission products for the lifting industry*
- *Project management, engineering, consulting, training and services*


SEILTECHNIK

- Steinschlagzäune, Böschungsstabilisierungen, Lawinen- und Murgangverbauungen
- Sicherheitssysteme (Militäranwendungen, Infrastrukturschutz)
- Schwereile für Personen- und Materialtransport, Minen
- Seilbauwerke

- Innox-Drahtseile für Architektur und Ästhetik
- Spezialseile für Aufzüge und Winden
- Drahtseilkonfektion, Hebemittel und Zubehör
- Microcables für Betätigungszüge und Antriebssysteme
- Synthetische Fasern für Betonbewehrung

ROPE TECHNOLOGY

- *Rockfall barriers, slope stabilizations, avalanche and debris flow barriers*
- *Security technologies (military applications, infrastructure protection)*
- *Heavy-duty ropes for transportation of people and materials, mining*
- *Rope structures*
- *Stainless steel ropes for architectural and aesthetic purposes*
- *Special ropes for elevators, winches*
- *Fabricated rope products for lifting equipment, accessories*
- *Microcables for push-pull applications and transmissions*
- *Synthetic fibres for concrete reinforcement*



ROHRSYSTEME

- Fernwärme
PREMANT[®], vorisolierte, starre Rohre
FLEXWELL[®], CASAFLEX[®], CALPEX[®],
CALUPEX[®], CALCOPPER[®], die Flexiblen
für Nah- und Fernwärmenetze, Fernkühl-
netze EIGERFLEX[®], flexible, vorisolierte
PE-Rohre mit/ohne Begleitheizung
LUNARFLEX[®], Solarleitungen
- Systempakete
NIROFLEX[®] für Biogas-Fermenter-
heizung, GECO₂-BRUGG[®]-Erdwärme-
sonde, ADBLue[®]-Tankstellenrohr,
SPIRAFLEX[®]-Wärmetauscherrohr
- Industrie
FSR[®], doppelwandige Rohre
NIROFLEX[®], Wellrohre für Wärme-
tauscher, Schutzrohre
- Tankstellen
SECON-X[®], FSR[®] und LPG[®],
doppelwandige Systeme

PIPE SYSTEMS

- District Heating
PREMANT[®], pre-insulated, rigid pipe
systems FLEXWELL[®], CASAFLEX[®],
CALPEX[®], CALUPEX[®], CALCOPPER[®],
the flexible range for local and district
heating/cooling networks
EIGERFLEX[®], flexible, pre-insulated PE
pipe systems with/without integrated frost
protection strip
LUNARFLEX[®], solar piping systems

- System packages
NIROFLEX[®] for Biogas fermenter heater,
GECO₂-BRUGG[®] geothermal heating pipe,
ADBlue[®] petrol station package,
SPIRAFLEX[®] heat exchanger pipe
- Industry
FSR[®], double-walled pipe systems
NIROFLEX[®], corrugated pipe for heat
exchangers, protective piping, etc.
- Petrol stations
SECON-X[®], FSR[®] and LPG[®], double-walled
systems



PROZESSLEITTECHNIK

Automatisierungs- und Leitsysteme für:

- Wasser-, Strom-, Gas- und
Fernwärmeversorgungen
- Wasseraufbereitungsanlagen
- Kläranlagen und Kanalsysteme
- Strassenabwasser-Behandlungsanlagen
- Schlamm- und Müllverbrennungsanlagen
- Wasserkraftwerke
- Flusstaustrufen
- Hochwasser- und Küstenschutz

Produkte für:

- Durchflussmessung in grossen
Rohrleitungen und offenen Kanälen
- Druck- und Füllstandmessung
(Reservoir, Behälter, Flusspegel, Stausee,
Wasserschloss)
- Winkel- und Positionsmessung
(Klappe, Wehr, Schieber, Absperrorgan)

- Road runoff/wastewater treatment plants
- Sludge and garbage incinerators
- Water power plants
- River barrages
- Flood control and coastal protection

Products for:

- Flow measurements in large pipelines
and open channels
- Pressure and level measurements
(reservoirs, containers, water level in rivers,
dams, surge tanks)
- Angle and position measurements
(valves, weirs, sliding gates, shutoff valves)



PROCESS CONTROL ENGINEERING

Automation and control systems for:

- Water, power, gas, and district heating supplies
- Wastewater treatment plants
- Sewage treatment plants and canal systems



Von links nach rechts / *Left to right:*
François Carrard, Otto H. Suhner, Reto Wartmann, Kurt H. Fischer, Rudolf Hug

**Kabelwerke Brugg AG
Holding**

**Verwaltungsrat
Board of Directors**

Otto H. Suhner, dipl. Ing. ETH,
Unterbözing
(Präsident, Delegierter / *Chairman*)

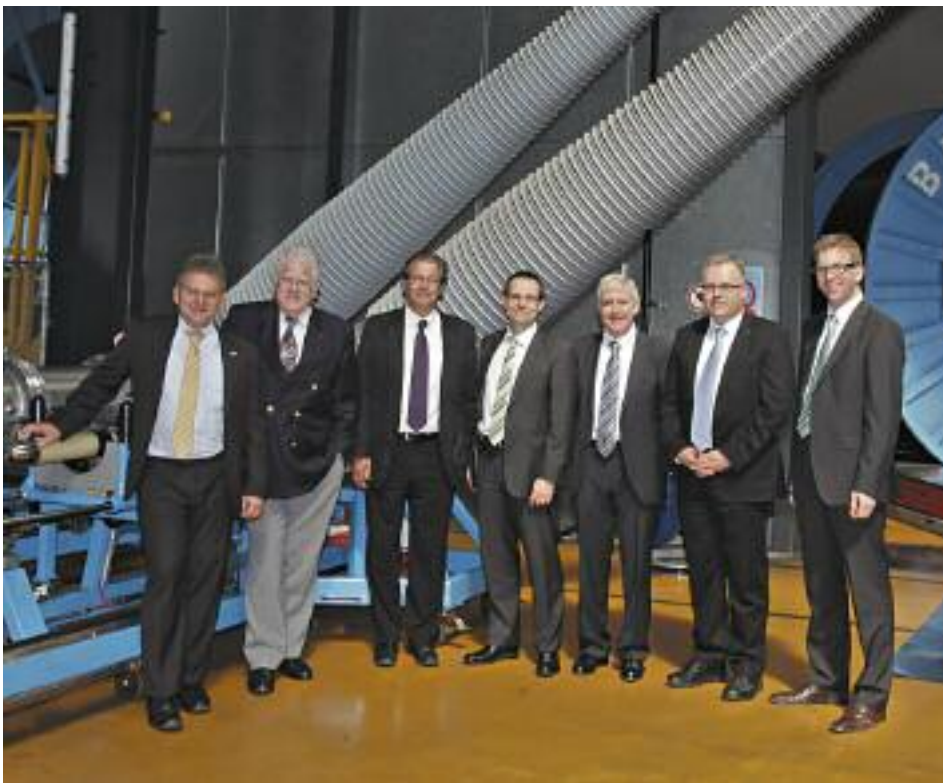
Reto Wartmann, Betriebsökonom,
Rothenburg
(Vizepräsident / *Vice-Chairman*)

François Carrard, Dr. iur., Cully

Kurt H. Fischer, Dr. oec. HSG, Dottikon

Rudolf Hug, Unternehmer, Oberrohrdorf

Heinrich R. Siegrist, dipl. Wirtschaftsprüfer,
Wirtschaftsberater, Baden (verstorben/*dead*
11. 11. 10)



Von links nach rechts / *Left to right:*
Urs Schnell, Otto H. Suhner, Bernhard Eicher, Markus Burger, Urs Bollhalder, Andreas Heinemann, Andreas Borer

**Unternehmensleitung
Group Management**

Otto H. Suhner

Urs Schnell
(Vorsitz / *CEO*)

Markus Burger
(Bereich Kabelsysteme/
Cable Systems Division)

Bernhard Eicher
(Bereich Seiltechnik/
Rope Technology Division)

Robert Schneider (bis /*to* 31.8.2010),
Urs Bollhalder (ab /*since* 1.9.2010)
(Bereich Rohrsysteme/
Piping Systems Division)

Andreas Borer
(Bereich Prozessleittechnik/
Process Control Technology Division)

Andreas Heinemann
(Gruppenfinanzchef / *CFO*)



Konzernsitz und Brugg Kabel AG
Head office and Brugg Cables Ltd, Brugg

Neubau Fatzer AG
New factory Fatzer Ltd, Romanshorn



**Australia**

Geobruigg Australia Pty Ltd
Suite 1702, 109 Pitt Street
Sydney NSW 2000
Tel. +61 2 9365 5802
info@geobruigg.com
www.geobruigg.com.au

**Austria**

Geobruigg Austria Ges.m.b.H.
Innsbrucker Bundesstrasse 71
AT-5020 Salzburg
Tel. +43 662 825395
info@at.geobruigg.com
www.geobruigg.com

Rittmeyer Ges.m.b.H.
Walküregasse 11/2/1
Postfach 73
AT-1152 Wien
Tel. +43 1 985 2593
wien@rittmeier.com
www.rittmeier.com

Fatzer AG Austria
Ried 5a
AT-6272 Kaltenbach
Tel. +43 52 83 29 191
info@fatzer.com
www.fatzer.com

**Chile**

Geobruigg Andina S.A.
Avda. Irarrázaval 2821
Torre B, Of. 1403
Ñuñoa, Santiago de Chile
Tel. +56 2 225 84 00
contacto@geobruigg.com
www.geobruigg.com

**China**

Brugg Cables (Shanghai) Co., Ltd.
Building No. 7 Sai Te Industrial Park
No. 1300 Jun Gong Road
Shanghai, 200433
P.R. China
Tel. +86 21 5506 2530
info@brugg-cables.com.cn
www.brugg-cables.com.cn

Brugg Cables (Shanghai) Co. Ltd.
Suzhou Branch
No. 2 East Mechanic Premise
No. 88 Jin Ling East Road
Wei Ting Town
Suzhou Industrial Park
Suzhou, 215121
P.R. China
Tel. +86 512 6262 2943
info@brugg-cables.com.cn
www.brugg-cables.com.cn

Geobruigg Chengdu Co. Ltd.
33 Tianlang Road
National Hi-tech Western Zone
Chengdu, 611731 Sichuan
P.R. China
Tel. +86 28 8784 3721
geobruigg@chinagccl.com
www.chinagccl.com

Brugg Rope Chengdu Co. Ltd.
Chengdu National Hi-tech
Chengdu, 611731 Sichuan
P.R. China
Tel. +86 28 8784 3721
info@brugg.cn
www.brugg.cn

**Croatia**

Zagreb Rittmeyer d.o.o.
Kraljice Jelene 6
HR-10000 Zagreb
Tel. +385 1 455 08 17
zagreb@rittmeier.com
www.rittmeier.com

**Czechia Republic**

Brugg Kabel CZ, s.r.o.
Kupeckého 842
CZ-149 00 Praha 4-Háje
Tel. +420 272 195 800
benes.petr@brugg.com
www.bruggcables.com

Rittmeyer s.r.o.
Horní 729/32
CZ-63900 Brno
Tel. +420 543 212 533
brno@rittmeier.com
www.rittmeier.com

**Finland**

Brugg-PEMA OY
Jalostajantie 18
P.O. Box 707
FIN-60101 Seinäjoki
Tel. +358 6 4288 700
info@bruggpema.fi
www.bruggpema.fi

Brugg-PEMA OY
Virkatie 1
FIN-01510 Vantaa
Tel. +358 9 3465 5310
info@bruggpema.fi
www.bruggpema.fi

**France**

Brugg Tubes SAS
Route de la gare d'Heyrieux
FR-69780 Saint Pierre Chandieu
Tel. +33 4 37 25 70 00
info.tubes@brugg.fr
www.brugg.fr

Rittmeyer SAS
Route de la gare d'Heyrieux
FR-69780 Saint Pierre Chandieu
Tel. +33 4 78 40 94 57
lyon@rittmeier.com
www.rittmeier.com

**Germany**

Brugg Kabel GmbH
Daimlerstrasse 8
DE-71701 Schwieberdingen
Tel. +49 7150 9 1635 0
info.de@brugg.com
www.bruggcables.com

Brugg Rohrsysteme GmbH
Adolf-Oesterheld-Strasse 31
DE-31515 Wunstorf
Tel. +49 5031 170 0
info@brugg.de
www.brugg.de

GERMANPIPE GmbH
Darrweg 43
DE-99734 Nordhausen
Tel. +49 3631 46267 0
info@german-pipe.de
www.german-pipe.de

ISOBRUGG
Stahlmantelrohr GmbH
Zum Hämelerwald 21
DE-31275 Lehrte-Arpke
Tel. +49 5175 92100
info@isobruigg.de
www.isobruigg.de

Rittmeyer GmbH
Raiffeisenplatz 6
DE-70736 Fellbach
Tel. +49 711 951933 0
fellbach@rittmeier.com
www.rittmeier.com

**Italy**

Brugg Pipesystems Srl
Via Luigi Bertolini 27
IT-29100 Piacenza
Tel. +39 0523 590 431
info@bruggpipesystems.it
www.bruggpipesystems.it

Rittmeyer Italiana Srl
Via Valbona 43
IT-24010 Ponteranica (BG)
Tel. +39 035 570 318
bergamo@rittmeier.com
www.rittmeier.it

Geobruigg Italia Srl
Via Carlo Jannozzi, 42
IT-20097 San Donato
Milanese - MI
Tel. +39 02 518 77 240
info@geobruigg.it
www.geobruigg.it

Brugg Cables Italia Srl
Via Palermo, 20
Sesto San Giovanni
IT-20099 Milano
Tel. +39 02 22 47 00 48
info.it@brugg.com
www.bruggcables.com

**Japan**

Geobruigg Japan K.K.
28-5, 28-4 Aza Kobune-shinden
Koaota, Kashiwa-shi
277-0803 Chiba-ken, Japan
Tel. +81 4 7140 9911
info@jp.geobruigg.com
www.geobruigg.com

**Kuwait**

Brugg Cables
Salwa, Block 12
Street No 7, House No 76
Floor No 1, Flat No 1
P.O. Box 2191
22022 Salmiya/Kuwait
Tel. +965 2566 32 71
info.kw@brugg.com
www.bruggcables.com

**Poland**

Brugg Systemy Rurowe Sp. z o.o.
Ul. Lipowa 5
PL-05-860 Plochocin
Tel. +48 22 722 56 26
biuro@brugg.pl
j.lach@brugg.pl
www.brugg.pl

Brugg Cables Sp. z o.o.
Ul. Poznańska 106
PL-66-300 Międzyrzecz
Tel. +48 95 74 20 800
moroch.dariusz@brugg.com
www.bruggcables.com

Fortatech Sp. z o.o.
Ul. Lipowa 5
PL-05-860 Plochocin
Tel. +48 22 722 51 87
fortatech@brugg.pl
www.fortatech.pl

**Singapore**

Rittmeyer Representative Office
33 Club Street #10-15
Singapore 069415
Tel. +65 6640 8935
Mobile +65 9028 5501
singapore@rittmeier.com

**Slovakia**

Regotrans-Rittmeyer spol. s r.o.
Puhova 2
SK-830 00 Bratislava 3
Tel. +421 2 444 61612
office@regotrans-rittmeier.sk
www.rittmeier.com

**Spain**

Rittmeyer S.A.U.
Polígono I. Aguacate
C/Secoya 19, 3º-13
ES-28044 Madrid
Tel. +34 91 327 3052
madrid@rittmeier.com
www.rittmeier.com

Geobruigg Ibérica S.A.
Calle Gomera 8, 1B
ES-28700 San Sebastian de los Reyes
(Madrid)
Tel. +34 91 659 2830
info@es.geobruigg.com
www.geobruigg.com

**Switzerland**

Kabelwerke Brugg AG Holding
B12, Industriestrasse 21
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 31 31
info@brugg.com
www.brugg.com

Brugg Kabel AG
Klosterzelgstrasse 28
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 33 33
info@brugg.com
www.bruggcables.com

Brugg Cables Industry AG
Klosterzelgstrasse 28
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 31 00
info@brugg.com
www.bruggcables.com

Brugg Drahtseil AG
Wydenstrasse 36
CH-5242 Birr
Tel. +41 56 464 42 42
info.ds@brugg.com
www.brugg-drahtseil.ch

Fatzer AG
Salmsacherstrasse 9
CH-8590 Romanshorn
Tel. +41 71 466 81 11
info@fatzer.com
www.fatzer.com

Brugg Contec AG
Aachstrasse 11
CH-8590 Romanshorn
Tel. +41 71 314 74 94
info@bruggcontec.com

Fortatech AG
Gübsenstrasse 80
CH-9015 St. Gallen
Tel. +41 71 314 74 74
info@fortatech.com
www.fortatech.com

Geobruigg AG
Aachstrasse 11
CH-8590 Romanshorn
Tel. +41 71 466 81 55
info@geobruigg.com
www.geobruigg.com

Brugg Rohrsystem AG
Industriestrasse 39
CH-5314 Kleindöttingen
Tel. +41 56 268 78 78
pipesystems@brugg.com
www.pipesystems.com

BRUGG Immobilien AG
B12, Industriestrasse 21
CH-5201 Brugg
Tel. +41 56 460 31 31
brugg-immobilien@brugg.com
www.brugg.com

Rittmeyer AG
Inwilriedstrasse 57
Postfach 464
CH-6341 Baar
Tel. +41 41 767 10 00
info@rittmeier.com
www.rittmeier.com

United Arab Emirates

Brugg Kabel AG - Abu Dhabi
P.O. Box 51769
Saiid Oman Power Building 93
Hamdan Street, Tourist Club Area
4th Floor, 041
Abu Dhabi/UAE
Tel. +971 2 671 73 02
info.ea@brugg.com
www.bruggcables.com

Brugg Cable LLC Dubai
P.O. Box 28896
Dubai
United Arab Emirates
Tel. +971 4 334 55 40
brugg@emirates.net.ae
www.bruggcables.com

Brugg Wire Rope
Middle East FZCO
Jafza View 18
P.O. Box 262963
Jebel Ali
Dubai
Tel. +971 4 813 78 06
patel.geeta@brugg.com

**USA**

Brugg Cables, LLC
25 Anderson Road
P.O. Box 5231
US-Rome, GA 30162-5231
Tel. +1 706 235 8755
info.usa@brugg.com
www.bruggcables.com

Geobruigg North America, LLC
22 Centro Algodones
US-Algodones, NM 870015
Tel. +1 505 771 4080
info@us.geobruigg.com
www.geobruigg.com

Brugg Wire Rope, LLC
1801 Parrish Drive
P.O. Box 551
US-Rome, GA 30162-0551
Tel. +1 706 235 6315
elevatorrope@brugg.com
www.bruggrope.com

Brugg Pipesystems, LLC
1801 Parrish Drive
P.O. Box 1836
US-Rome, GA 30161
Tel. +1 706 235 5606
pipesystems.na@brugg.com
www.pipesystems.com