

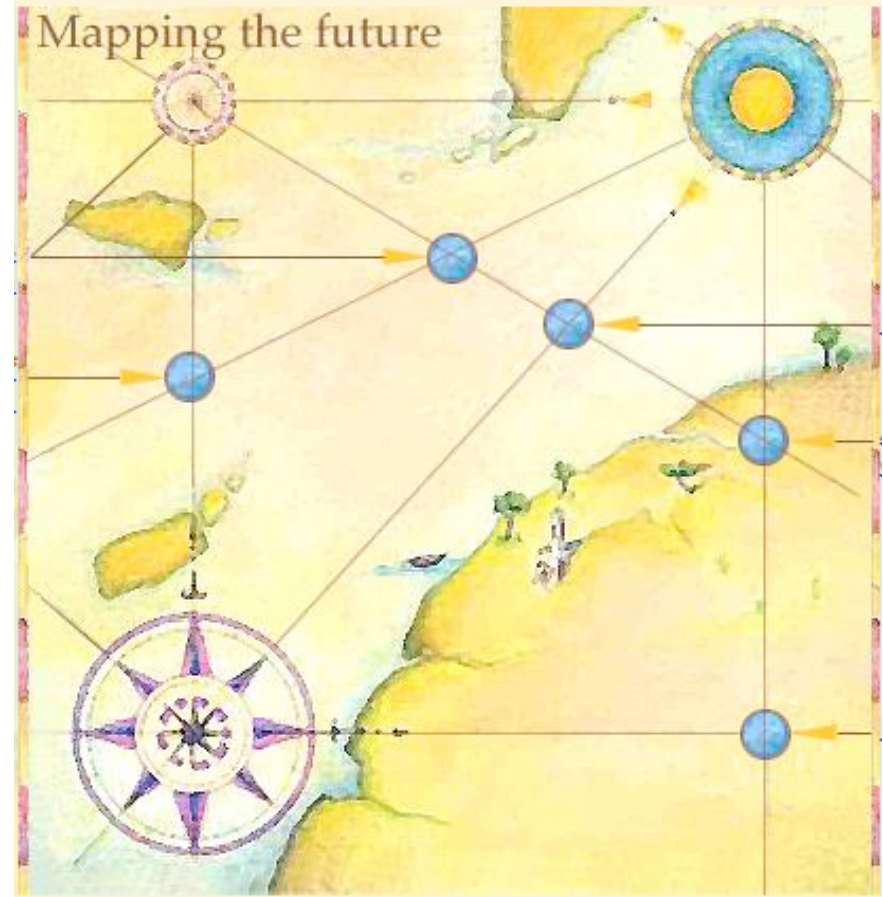


IdVectoR

**Encourager l'investissement
productif d'innovations**

Innovation : 4 incertitudes



- Technologiques
- Commerciales
- Economiques
- Stratégiques






- Financer l'innovation, c'est partager le risque

Le modèle américain de financement

Motivation : Protéger sa famille par le succès individuel

-  Pour l'éducation de ses enfants et petits-enfants
-  Pour le recours à des soins médicaux



Un partage de risque adapté : VC/NASDAQ

-  Enrichissement considérable des entreprises et des entrepreneurs en cas de succès
-  Développement de parcours individuels d'excellence à travers des réseaux ethniques sectoriels et des associations professionnelles
-  Grande tolérance à l'échec temporaire




 Intel / Oracle / CISCO

Le modèle européen traditionnel

Motivation : Protéger sa famille par la solidarité collective

-  Un système éducatif accessible
-  Un système public de santé

Un partage de risque adapté

-  Enrichissement de la collectivité en cas de succès
-  Carrières au sein de grandes organisations
-  Refus des risques qui menaceraient tout le collectif

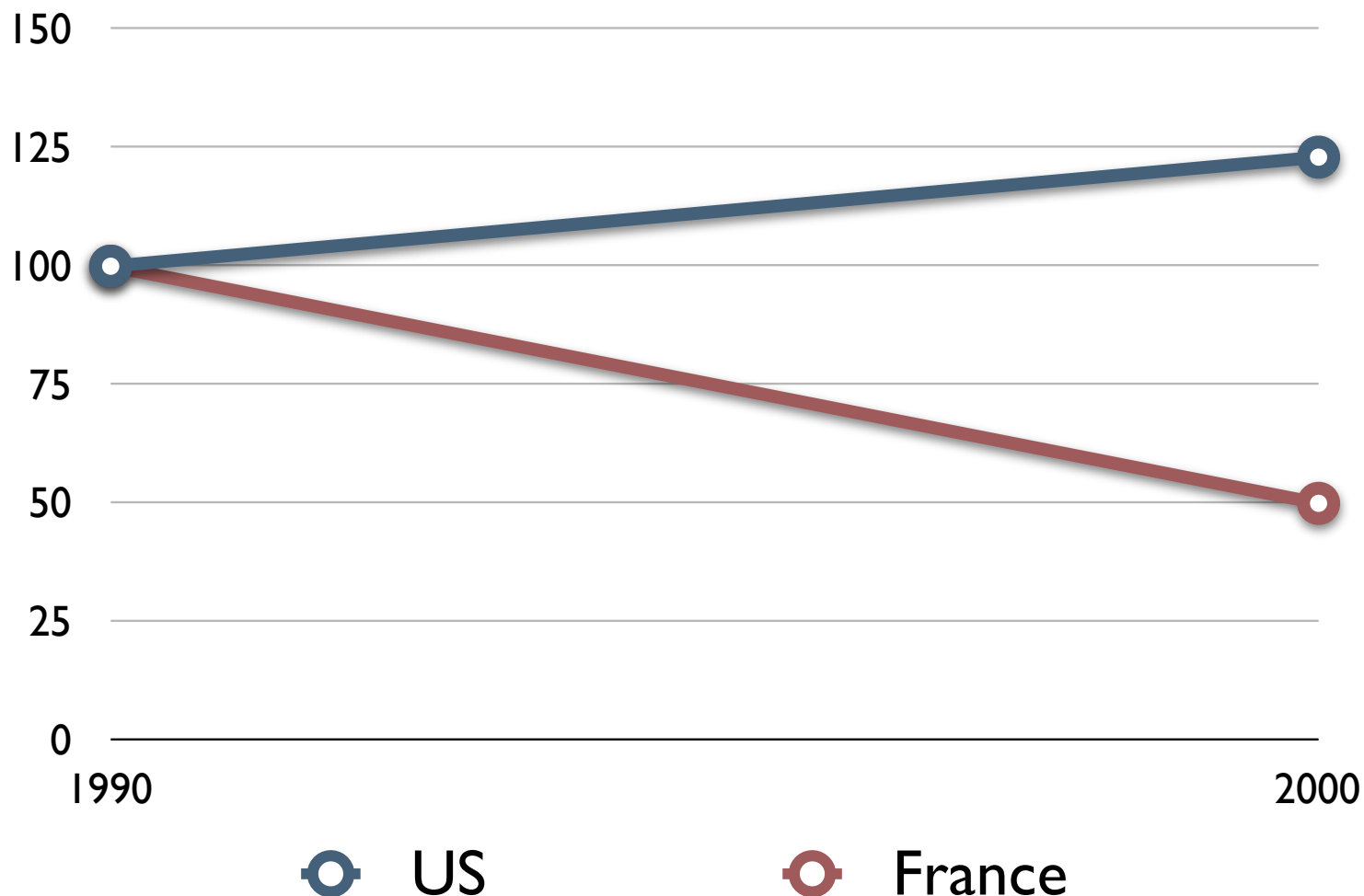
Airbus / ST Microelectronics

Ce modèle traditionnel est bousculé

- Le passage de l'innovation de souveraineté (Défense, Aéronautique, Energie, Telecom, Infrastructures)...
- ...à l'innovation de masse (3 milliards de portables)
- Des contraintes budgétaires croissantes et des arbitrages qui privilégient le court terme
- L'accroissement des inégalités et des accidents de carrière qui cassent la confiance dans le pacte social
- L'Etat n'est plus capable seul de préparer l'avenir

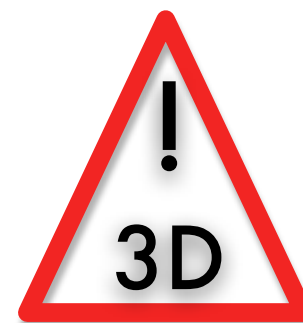


Les dividendes de la paix : Evolution des crédits de R&T de Défense F / US 1990-2000



Les caractéristiques du nouveau modèle européen

- Mutualiser les risques et les gains
- Passer des technologies aux marchés
- Redéfinir les règles de partage entre les ayants-droit
- Financer en avance de phase
- Protéger les entrepreneurs des 3D



- De nombreuses alternatives explorées



<http://www.eib.org/>

Illustration 1 : IdVectoR investit dans la R&D

- Pour les centres de recherche / universités : Avances sur recettes de brevets ou de logiciels
- Financées par une obligation à taux variable : les “Technobonds”
- Le rendement de l’obligation augmente avec les recettes de valorisation de la recherche
- Pour les chercheurs : Achat de royalties avec partage en cas de succès
- Pour les entreprises : Solutions sur mesure

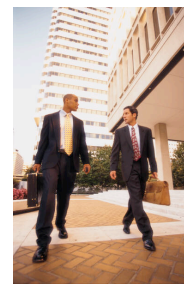
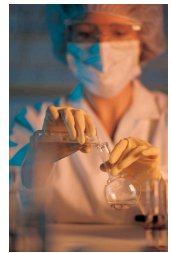


Illustration 2 : le retour d'expérience sur les pôles

- Mutualiser les risques et les gains en s'appuyant sur nos forces
- Fluidifier les chemins des technologies aux marchés
- Redéfinir les règles de partage entre les ayants-droit
- Financer en avance de phase
- Protéger les entrepreneurs des 3D

Le plus beau modèle alternatif de financement



C'est vous !